GUIA DE PARCERIAS E SERVIÇOS: BENEFÍCIOS PARA ASSOCIADOS

Abad | CENTRAL DE NEGÓCIOS

Onde você encontra produtos e serviços em condições especiais oferecidos pelos nossos parceiros.

CENTRAL DE NEGOCIOS

ONDE AGENTES DE DISTRIBUIÇÃO PROCURAM PRODUTOS E SERVIÇOS PARA SUA EMPRESA.

- Bom para você, Agente de Distribuição:
  Produtos e serviços sob medida para sua necessidade, com descontos e condições especiais de pagamento.

- Bom para empresas parceiras:
  Maior visibilidade e competitividade para sua empresa, através de parcerias sólidas, relacionamento e novos negócios.

A ABAD MAIS UMA VEZ MOVIMENTANDO SEU NEGÓCIO!

CENTRAL DE NEGÓCIOS

APRESENTAÇÃO

Este Guia foi desenvolvido para orientar os associados da ABAD e de suas Filiadas Estaduais quanto à utilização dos recursos, facilidades, convênios, serviços e parcerias oferecidos pela entidade.

Listadas por área de atuação, aqui estão todas as empresas fornecedoras de equipamentos e serviços para o setor atacadista e distribuidor que fazem parte da Central de Negócios e que oferecem condições especiais para os associados.

Aproveite esta oportunidade para fazer negócios com os melhores fornecedores do mercado, selecionados pela ABAD, e torne seu negócio ainda mais rentável e competitivo!

ÍNDICE

PALAVRA PRESIDENTE ____ 4
NÚMEROS DO SETOR ____ 5
FILIADAS ____ 6
CN BENEFÍCIOS ____ 7
CN SOBRE ____ 8

VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS

CANTU PNSEU ____ 9
IVECO ____ 10
MAN ____ 11
MERCEDES-BENS ____ 12
PETROBRAS ____ 13/14
PIRELLI ____ 15
WOLSKSWAGEN ____ 16

LOGÍSTICA

BYD ____ 17
CARGOMAX ____ 18
CLARK ____ 19
KALMAR ____ 20
GRUPO SA ____ 21
STILL ____ 22
VALFILM ____ 23

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO

ACÁCIA ____ 24
COMPEX ____ 25
INVOLVES ____ 26
MÁXIMA ____ 27
POLIBRÁS ____ 28
SANKHYA ____ 29
TOTVS ____ 30
WISEVIEW ____ 31

SERVIÇOS

AKMX ____ 32
BOA VISTA ____ 33
BOOMERA ____ 34
CAIXA ECONÔMICA FEDERAL ____ 35
FERNANDA STINCHI ____ 36
FSG BRASIL ____ 37
FUNCIONAL CONSULTORIA ____ 38
FUNDAÇÃO DOM CABRAL ____ 39
HOTEL HOLIDAY INN ____ 40
INFRA.COMMERCE ____ 41
INTERHUNTER ____ 42
KIAN ____ 43
LAVORE ____ 44
MIND SHOPPER ____ 45
BANCO SAFRA ____ 46
SERASA EXPERIAN ____ 47
SICREDI ____ 48
T4S ____ 49

SEGURO

PAULO CASTRO ____ 50

ASSISTÊNCIA MÉDICA

HOSPITAL ALBERT EINSTEIN ____ 51
BENEVIX ____ 52

PALAVRA DO PRESIDENTE

As empresas do segmento atacadista e distribuidor têm em seu DNA a característica de reinventar-se continuamente em busca de competitividade e crescimento.

Com as dificuldades econômicas enfrentadas pelo país nos últimos semestres, contudo, tornou-se ainda mais premente a busca de novas alternativas em processos, parceiros e fornecedores de modo a otimizar recursos e conseguir fazer mais com menos, garantindo o espaço da empresa em um mercado exigente e cada vez mais restrito.

Dessa forma, acreditamos ser papel da ABAD ajudar seus associados a encontrar novos parceiros, selecionando fornecedores que estão entre os melhores do mercado e que, em razão do contrato firmado com a Central de Negócios ABAD (CNA), oferecem seus produtos e serviços em condições especiais e com atendimento diferenciado.

Trabalhamos continuamente para incorporar novos fornecedores que atendam às necessidades do setor. Assim, se quiser sugerir outros produtos e serviços para fazer parte da CNA, não hesite em contatar-nos.

Contudo, estamos certos de que neste Guia o gestor já encontrará parceiros que atendam com excelência suas necessidades de desenvolvimento em diversas áreas, o que o torna a publicação um auxiliar valioso para as empresas que estejam em busca de vantagens competitivas e novos insumos para tornar seu negócio ainda mais bem sucedido.

Boa leitura!

Emerson Destro
Presidente da ABAD

NÚMEROS DO SETOR

A ABAD – Associação Brasileira dos Atacadistas e Distribuidores de Produtos Industrializados foi fundada em 1981 para defender e promover os interesses do setor atacadista distribuidor, da indústria fornecedora e do varejo independente.

A entidade tem abrangência nacional e representa os agentes de distribuição que comercializam produtos alimentícios industrializados, candies, bebidas, produtos de higiene pessoal, limpeza doméstica, produtos farmacêuticos, de perfumaria, papelaria e material de construção, entre outros.

Hoje, a ABAD conta com mais de 4 mil empresas associadas, sendo mil indústrias e prestadores de serviços e 3 mil agentes de distribuição que, juntos, somam mais de 10 mil CNPJs, já que muitas empresas operam em mais de uma modalidade de negócios: atacado de autosserviço, atacado generalista com entrega, distribuidor, operador de serviços.

Representatividade Nacional:

27 Filiadas Estaduais ABAD
4.000 empresas associadas, sendo:
3.000 atacadistas e distribuidores
1.000 indústrias e prestadores de serviço.

NÚMEROS DO SETOR

RANKING ABAD 2018 - ANO BASE 2017

5.570 Municípios atendidos

FATURAMENTO TOTAL	259,8 Bilhõe de Reais
PARTICIPAÇÃO NO MERCADO MERCEARIL	53,6%
PONTOS DE VENDA ATENDIDOS	1.071.986
ÁREA DE ARMAZEMAGEM	15,5 milhões m^2
FUNCIONÁRIOS	347,8 mil
VENDEDORES E RCAS	120 mil

FILIADAS ESTADUAIS ABAD

Os produtos e serviços relacionados neste Guia são oferecidos em todo o território nacional. Para mais informações, o associado pode entrar em contato com a ABAD ou com a Filiada ABAD de seu estado.

Ceará

Associação Cearense dos Atacadistas e Distribuidores de Produtos Industrializados
Fone/Fax: (85) 3452-5383
executiva@acad.org.br
www.acad.org.br

Alagoas

Associação do Comércio Atacadista e Distribuidor do Estado de Alagoas
Fone: (82) 3435-1305
tavares.executivo@acadeal.com.br
www.acadeal.com.br

Amapá

Associação dos Distribuidores e Atacadistas do Estado do Amapá
Fone: (96) 3222-6692
Fax: (96) 3222-6583
Adaap_ap@hotmail.com

Santa Catarina

Associação de Distribuidores e Atacadistas Catarinenses
Fone/Fax: (47) 3348-5525
adac@adac.com.br
www.adac.com.br

Acre

Associação dos Distribuidores e Atacadistas do Acre
Fone/Fax: (68) 3224-6349
adacre@uol.com.br

Goiás

Associação dos Distribuidores e Atacadistas do Estado de Goiás
Fone: (62) 3251-5660
Fax: (62) 3251-8890
cleber.moura@adag.com.br
www.adag.org.br

Pará

Associação de Distribuidores Atacadistas do Estado do Pará
Fone: (91) 3259-0597
Fax: (91) 3249-0822
adapa@adapanet.com.br
www.adapanet.com.br

Rio Grande do Norte

Associação dos Distribuidores e Atacadistas do Rio Grande do Norte
Fone/Fax: (84) 3207-1801
diretoriaexecutiva@adarn.com.br
www.adarn.com.br

Roraima

Associação dos Distribuidores e Atacadistas de Roraima
Fone/Fax: (95) 3224-6354
adarr_bv@hotmail.com
www.adarr.com.br

São Paulo

Associação de Distribuidores e Atacadistas de Produtos Industrializados do Estado de São Paulo
Fone: (11) 4193-4809 / Fax: (11) 4689-0531
info@adasp.com.br
secretaria@adasp.com.br
www.adasp.com

Tocantins

Associação de Distribuidores e Atacadistas do Estado do Tocantins
Fone/Fax: (63) 3214-5398
adat.adat@hotmail.com
www.adat.com.br

Minas Gerais

Associação dos Atacadistas Distribuidores do Estado de Minas Gerais
Fone: (31) 3247-6333
Fax: (31) 3247-6334
ademig@ademig.com.br
www.ademig.com.br

Rio de Janeiro

Associação de Atacadistas e Distribuidores do Estado do Rio de Janeiro
Fone: (21) 2584-2446
Fax: (21) 2584-3590
aderj@aderj.com.br
www.aderj.com.br

Rio Grande do Sul

Associação Gaúcha de Atacadistas e Distribuidores
Fone/Fax: (51) 3311-9965
agad@agad.com.br
www.agad.com.br

Mato Grosso

Associação Matogrossense de Atacadistas e Distribuidores
Fone/Fax: (65) 3642-7443
amad@amad.org.br
www.amad.org.br

Maranhão

Associação Maranhense de Distribuidores e Atacadistas
Fone: (98) 3248-4200 / Fax: (98) 3248-1253
amda@amda-ma.com.br
www.amda-ma.com.br

Sergipe

Sindicato do Comércio Atacadista e Distribuidor de Produtos Industrializados do Estado de Sergipe
Fone/Fax: (79) 3214.2025
sincadise@infonet.com.br

Piauí

Associação Piauiense de Atacadistas e Distribuidores
Fone: (86) 3223-0932
apadpiaui@gmail.com
www.apadpi.com.br

Bahia

Associação dos Distribuidores e Atacadistas da Bahia
Fone/Fax: (71) 3342-4977
asdab@asdab.com.br
www.asdab.com.br

Mato Grosso do Sul

Associação Sul-Mato-Grossense de Atacadistas e Distribuidores
Fone: (67) 3382-4990
asmad.asmad@gmail.com

Pernambuco

Associação Pernambucana de Atacadistas e Distribuidores
Fone: (81) 3465-3400
Fax: (81) 3465-2096
aspa@aspa.com.br

Paraíba

Associação Paraibana de Atacadistas e Distribuidores
Fone/Fax: (83) 3244-9007
aspad@aspad.com.br
www.aspad.com.br

Amazonas

Sindicato do Comércio Atacadista e Distribuidor do Estado do Amazonas
Fone/Fax: (92) 3234-2734
sincadam@sincadam.org.br
www.sincadam.org.br

Espírito Santo

Sindicato do Comércio Atacadista e Distribuidor do Espírito Santo
Fone/Fax: (27) 3325-3515
sincades@sincades.com.br
www.sincades.com.br

Paraná

Sindicato do Comércio Atacadista de Gêneros Alimentícios do Estado do Paraná
Tel.: (41) 3225-2526 / Fax: (41) 3232-1348
sincapr@sincapr.com.br
www.sincapr.com.br

Distrito Federal

Sindicato do Comércio Atacadista do Distrito Federal
Fone/Fax: (61) 3561-6065
sindiatacadista@sindiatacadista.com.br
www.sindiatacadista.com.br

Rondônia

Sindicato do Comercio Atacadista de Rondônia
Fone/Fax: (69) 3225-0171
singaro.rondonia@hotmail.com
www.singaro.com.br

CENTRAL DE NEGÓCIOS

BENEFÍCIOS PARA ASSOCIADOS DA ABAD E DAS FILIADAS ESTADUAIS

Agentes de distribuição de todo o Brasil encontram na ABAD todo o apoio necessário para desenvolver seus negócios, incluindo assessoria especializada e fornecedores de produtos e serviços selecionados pela Central de Negócios ABAD. Dessa forma, as vantagens de fazer parte da ABAD superam em muito o valor de sua contribuição anual! Veja, a seguir, tudo que a ABAD disponibiliza para os associados.

- Acesso a informações e assistência sobre todos os assuntos de interesse do setor.
- Assessoria gratuita sobre produtos e serviços de uso comum no setor, por meio da Central de Negócios ABAD (CNA).
- Acesso integral aos dados do Ranking ABAD/Nielsen.
- Acesso ao estudo Categorias em Destaque.
- Obtenção de informações que fazem parte do Banco de Dados ABAD.
- Participação, sem custo, nas reuniões, seminários e fóruns realizados pela ABAD, com a apresentação dos temas trabalhados pelos comitês Varejo Competitivo, Agenda Política, Profissionais de Vendas e Canal Indireto.
- Acesso ao programa presencial TreinaVendas.
- Acesso ao Programa Varejo Competitivo, com destaque para o programa Varejo Melhor Play. O associado Agente de Distribuição pode indicar seus clientes varejistas para participar dos eventos e treinamentos presenciais e online, visando melhorar sua eficiência operacional e mantê-los competitivos frente à concorrência.
- Desconto especial para participar da convenção anual ABAD, o maior evento do segmento.
- Participação em viagens técnicas internacionais, promovidas pela ABAD e/ou seus parceiros, que têm o objetivo de oferecer um intercâmbio tecnológico e profissional entre os atacadistas distribuidores brasileiros e seus pares no mercado internacional.
- Acesso permanente e gratuito a serviços de consultoria e assessoria Jurídica.
- Possibilidade de participar do Comitê Agenda Política da ABAD, ampliando o debate sobre temas defendidos pela entidade.
- Acesso aos serviços do Instituto ABAD (IABAD).
- Acesso a informações relevantes relacionadas ao setor, por meio dos veículos oficiais da ABAD, que os associados da entidade e de suas Filiadas Estaduais recebem sem qualquer custo:
    - ABADNEWS, informativo eletrônico semanal
    - Revista Distribuição (mensal, versões impressa e digital)
    - Anuário ABAD - Panorama do Setor (publicado no mês de agosto)
- Possibilidade de usufruir da infraestrutura da sede da ABAD em São Paulo para realização de reuniões e eventos. A entidade dispõe de dois auditórios (para 80 e para 40 pessoas), além de sala de reuniões para até 12 pessoas. **Informações e reservas com Alexandre Moura pelo telefone (11) 3056-7500 ramal 229.**
- Acesso à rede de relacionamento de fornecedores criada para atender aos nossos associados.

FILIE-SE! SEJA UM ASSOCIADO ABAD.

Para mais informações, entre em contato com o departamento Comercial da ABAD:
Av. Nove de Julho, nº 3147 - 9º andar • São Paulo • SP • CEP: 01407-000
comercial@abad.com.br • (11) 3056-7500 • www.abad.com.br/centraldenegocios

SOBRE A CENTRAL DE NEGÓCIOS ABAD

A Central de Negócios ABAD (CNA) foi criada em 1995 com a missão de facilitar o relacionamento comercial entre seus associados e os melhores fornecedores de produtos e serviços de uso comum do setor, para consumo próprio, isto é, não para revenda. Este é um dos mais importantes serviços prestados pela ABAD aos Agentes de Distribuição de todo o país, principalmente por intermédio de suas 27 Filiadas Estaduais.

VANTAGENS PARA OS ASSOCIADOS QUE BUSCAM FORNECEDORES

A CNA oferece aos associados a oportunidade de adquirir bens e serviços dos melhores fornecedores, a preços ou condições especiais negociadas pela CNA, além de receber um atendimento diferenciado, especialmente no pós-venda. Dessa forma, a CNA contribui para aumentar a competitividade das empresas e fortalecer a atividade atacadista e distribuidora.

VANTAGENS TAMBÉM PARA OS PARCEIROS CREDENCIADOS

A CNA é o canal que aumenta a visibilidade e a eficiência da divulgação de produtos e serviços de seus parceiros junto aos Agentes de Distribuição, Indústria e outros associados.

No site ***www.abad.com.br/centraldenegocios***, as empresas parceiras credenciadas na CNA têm a oportunidade de estar mais próximas do setor, exibir seu portfólio de produtos e serviços e comunicar-se diretamente com os associados, além de contar com divulgação por meio de outros canais de comunicação da ABAD.

CONHEÇA NOSSOS PARCEIROS

Nas próximas páginas, estão relacionados todos os parceiros fornecedores que oferecem seus produtos, equipamentos e serviços por meio da CNA, nos segmentos de:

- **Veículos + Acessórios e Insumos (Caminhões – Automóveis – Pneus – Combustível)**
- **Logística (Empilhadeiras – Equipamentos – Serviços)**
- **Tecnologia e Automação (Software e Hardware)**
- **Serviços (Crédito e Cobrança – Telecomunicação – Consórcio - Hotelaria - Consultoria)**
- **Seguros (Pessoal – Patrimonial – Veículos e Cargas)**
- **Assistência Médica**

VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS
(Pneus)

CANTU PNEUS

A Cantu Pneus foi fundada em 2006 e hoje é a maior importadora de pneus do Brasil. Oferece pneus para carga, passeio, agrícola, pneus industriais e OTR, além de rodas para caminhão, protetores e câmaras de ar. A Cantu Pneus está presente em todo o Brasil por meio de seus dez centros de distribuição em RS, SC, PR, SP, ES, MG e PE. Atualmente, a Cantu Pneus importa os pneus de carga CEAT, Ranger e DRC, além do contrato de exclusividade com a Marshal e Aeolus, mundialmente conhecidas por sua tecnologia e durabilidade.

PRODUTOS

Pneu Marshal KRS50:

Possui banda de rodagem mais larga e profunda. Com a nova tecnologia ICOS, possibilita uma melhora no composto de borracha e reduz o consumo de combustível em até 5%. O pneu possui uma amarração nas lonas de carcaça que proporciona maior recapabilidade e reforço adicional no talão, aumentando a durabilidade.

Pneu DRC D601:

Compostos de alta tecnologia aumentam o desempenho da primeira vida, carcaça com reforço especial e sulcos com 16mm de profundidade. Ideal para caminhões e ônibus que percorrem grandes trajetos.

Pneu Aeolus AGB20:

Feito para micro ônibus e pequenos caminhões. O projeto da carcaça otimizado prolonga a vida útil. Composto da banda de rodagem favorece a baixa resistência ao rolamento. O excelente desenho da banda de rodagem com padrão de largura e profundidade proporciona ótima estabilidade. Composto de borracha especial, melhora a dirigibilidade e a segurança em distâncias curtas de frenagem. Proteção lateral contra danos causados por impacto nas guias.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

A empresa oferece um desconto especial de 5% adicional aos associados ABAD/Filiadas Estaduais. Também um atendimento exclusivo.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Consórcio Belo Monte
- Grupo Ambipar
- Rodonorte

Contato:
www.cantupneus.com.br

Juliano Silva
juliano@cantupneus.com.br
(47) 3046-2550

Redes Sociais:
Facebook: Rede Cantu Pneus

VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS (Caminhões)

IVECO

A Iveco, uma companhia da CNH Industrial, projeta, fabrica e comercializa uma completa gama de veículos comerciais leves, médios e pesados, caminhões fora-de-estrada, ônibus urbanos e intermunicipais, bem como veículos especiais para aplicações como combate a incêndios, missões off-road, defesa e proteção civil. A Iveco emprega mais de 26 mil pessoas em todo o mundo. A empresa gerencia centros de produção em 11 países distribuídos pela Europa, Ásia, África, Oceania e América Latina, onde fabrica veículos com as mais avançadas tecnologias. Um total de 5.000 pontos de vendas e postos de serviços em mais de 160 países garantem o suporte técnico onde quer que um veículo Iveco esteja em operação.

PRODUTOS

Linha de caminhões leves DAILY:

A linha Iveco Daily é lider de venda em sua categoria, perfeita para quem busca um veículo confortável, versátil, fácil de dirigir e com uma maior capacidade de carga útil. Com versões de 3,5 a 7 toneladas, sendo que a de 3,5 ton pode ser conduzida com carteira de habilitação tipo B. Motor mais potente da categoria, atende ao VUC, com 6 marchas, conforto de automóvel com robustez de caminhão.

Linha semipesados TECTOR:

Ideal para distribuição logística; diversas versões, potências de motor e cabines distintas para aplicações interurbanas e rodoviárias, curtas, médias e longas distancias; área envidraçada mais ampla, que garante melhor visibilidade; menor custo de manutenção do mercado.

Linha extrapesados STRALIS e HI-WAY:

Várias versões e potência de motor com até 560 cv de potência; cambio automatizado de 16 marchas, teto alto e baixo; basculamento elétrico da cabine; cabine ampla, moderna, confortável e com maior conteúdo de série do segmento.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Desconto em relação aos preços praticados no mercado pela rede de concessionárias Iveco, além de frete grátis para associado ABAD / Filiadas de qualquer região do país.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Martins
- Makro
- Bartofil
- Cabral & Souza
- Arcom
- Peixoto
- Aliança
- Embrasil

Contato:
www.iveco.com.br

Márcia Borba
marcia.borba@iveco.com
(31) 3888-7449 / (31) 99278-0861

Redes Sociais
Youtube: iveconbrasil
Facebook e Twitter: ivecobrasil
Blog: blogiveco.com.br
Instagram: iveco
Email: falecomaiveco@br.iveco.com

VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS
(Caminhões)

MAN

Fabricante dos veículos comerciais Volkswagen e MAN, a MAN Latin America iniciou suas operações em 1981. Chegar ao topo do mercado, respeitando e satisfazendo as necessidades dos clientes, sempre foi o foco da montadora. E é exatamente isso que a MAN Latin America oferece: produtos sob medida e um excelente serviço de pós-vendas. Sua produção já ultrapassou o marco de 800 mil veículos, com mais de 100 mil unidades exportadas para mais de 30 países. Há 35 anos, a montadora mantém seu compromisso de desenvolver veículos que superem as exigências dos clientes – onde quer que eles rodem, seja pelas estradas brasileiras, latino-americanas ou africanas.

PRODUTOS

VW Delivery 8.160:

A linha Delivery é ideal para o transporte rápido na cidade ou no campo, com agilidade, economia e versatilidade. O Delivery 8.160 traz flexibilidade e adaptabilidade para o transporte de carga com quatro opções de entre eixos. Indicado para entregas urbanas com agilidade ou rapidez nos serviços rodoviários de curtas e médias distâncias. Equipado com o motor Cummins ISF de 3,8 litros com potência de 160 cv e caixa de transmissão ZF S5-420 HD, traz como opção três relações de redução, que se adequam às diversas aplicações, garantindo maior tração, menor consumo de combustível e o rendimento no tempo de viagem, além de atender à legislação de VUC (Veículo Urbano de Carga).

VW Delivery 10.160:

A linha Delivery é ideal para o transporte rápido na cidade ou no campo. Com PBT de 9,7 toneladas, o Delivery 10.160 oferece uma capacidade de carga útil de até 6.360kg. Ideal para entregas urbanas com agilidade e rapidez nos serviços rodoviários de curtas e médias distâncias. Equipado com o motor Cummins ISF de 3,8 litros e 160 cv de potência, traz importantes vantagens de custo-benefício e atende à legislação de VUC (Veículo Urbano de Carga).

VW Constellation 24.280:

O peso pesado que conquistou o Brasil nas estradas e no ranking de vendas de caminhões é o VW Constellation 24.280 6x2. Indicado para serviços rodoviários de curta, média e longa distância e serviços que exigem alta disponibilidade. Equipado com motor MAN de 275 cv, conta com a tecnologia de emissões EGR, que dispensa o uso do Arla 32, gerando economia e facilidade para a instalação de

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Nesses mais de 20 anos, a parceria entre ABAD e MAN oferece sempre excelentes condições ao associado ABAD / Filiadas Estaduais, seja em produto ou serviço.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

São inúmeros os Agentes da Distribuição que utilizam nossos caminhões Volkswagen e MAN, promovendo a cadeia de abastecimento em todo o país.

Contato:
www.man-la.com

Glauco Rafael Juliato
glauco.juliato@volkswagen.com.br
(11) 5582-4834

VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS
(Caminhões)

MERCEDES-BENZ

Inaugurada em 28 de setembro de 1956, a tradicional fábrica da Mercedes-Benz do Brasil em São Bernardo do Campo (SP) foi o ponto de partida da atuação da Empresa no País. Trata-se da maior planta da Daimler fora da Alemanha, para produtos Mercedes-Benz, e a única a produzir, em um mesmo local, caminhões, chassis de ônibus, cabinas e agregados, como motores, câmbios e eixos. No local são fabricados os caminhões das famílias Accelo, Atego e Axor.

Em São Bernardo do Campo, a Mercedes-Benz do Brasil conta também com um avançado Centro de Desenvolvimento Tecnológico. Com 20 anos de atividades, é o maior do Brasil e o maior da Daimler fora da Alemanha para veículos comerciais Mercedes-Benz.

A unidade brasileira é um dos polos da rede mundial de desenvolvimento da Daimler Trucks, maior fabricante mundial de caminhões. É também o centro mundial de competência da Daimler para desenvolvimento e produção de chassis de ônibus, sendo ainda pioneira nos testes com o uso de combustíveis alternativos, como diesel de cana e biodiesel.

Na fábrica de São Bernardo do Campo, a Empresa abriga ainda o Centro de Formação Profissional para aprendizes, uma parceria de mais de 50 anos com o SENAI.

PRODUTOS

a) Os caminhões da família Accelo são veículos compactos, ágeis, confortáveis, ideal para a distribuição urbana.
b) Os caminhões da família Atego, são utilizados para médias distâncias, entre cidades, apresentando excelente desempenho aliado com conforto e segurança.
c) Para as longas distâncias, os veículos da família Axor e Actros, apresentam excelente custo operacional e máximo conforto para os motoristas se sentir em casa.
d) Todos os caminhões possuem serviços de manutenção e telemetria de fábrica.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

O Associado possui condições comerciais extremamente atrativas em relação ao mercado, de acordo com a sua importância e relevância dentro da economia brasileira. Além disso, o relacionamento entre as empresas, resulta em possibilidade de crescimento contínuo.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Martins
- Aliança
- Jc Distribuição
- Rio do Peixe
- Distribuidora Seridó
- Peixoto
- Fokus
- Grupo Donizete
- CBA

CONTATO:
www.mercedes-benz.com.br

Daniel Silveira
daniel.silveira@daimler.com
(11) 99247-8782

Redes Sociais:
Instagram: mercedes-benz

VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS
(Combustível e lubrificantes)

PETROBRAS

A Petrobras Distribuidora - BR possui a maior rede de postos do país (cerca de 7.500), com produtos e serviços consagrados como o diesel e as gasolinas aditivadas Petrobras Podium e Petrobras Grid, a linha de lubrificantes Lubrax, a loja de conveniência BR Mania, o Cartão Petrobras, o centro de lubrificação Lubrax+ e o programa de fidelidade Petrobras Premmia. Atende a grandes consumidores com produtos e serviços específicos para frota de caminhões e seus diversos veículos (médios, leves e motos). Atua em variados segmentos: indústrias, postos de revenda, conveniência, produtos químicos, agronegócios, aviação, pavimentação asfáltica e negócios de energia. Uma companhia que se orgulha de estar presente em todo o Brasil.

PRODUTOS

Frotas:

Combustíveis de alta tecnologia e qualidade Petrobras; serviços de abastecimento e gestão automatizada de abastecimento; Rede Siga Bem com atendimento de manutenção para o caminhão e conveniências para os

Linha de Lubrificantes Lubrax & Flua (Arla 32):

Gestão de lubrificação e Lubrax system, que controla todas as etapas de lubrificação.

Eficiência Energética:

Reúso e utilização racional de água, iluminação e geração fotovoltaica.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Além dos benefícios proporcionados aos associados como condições especiais de prazos e negociações regionalizadas nos diversos produtos e serviços da BR, são três os destaques desta parceria:

Vale-Pedágio Cupom: Solução exclusiva do grupo FleetCor para pagamento do pedágio ao caminhoneiro autônomo, o Vale-Pedágio em Cupom, homologado pela ANTT e aceito em 100% das rodovias, possui um alto padrão de segurança garantindo ao contratante do frete a utilização do vale-pedágio na rota estabelecida.

TAG Pedágio (Sem Parar): Produto de pedágio automático, que utiliza o TAG, com tecnologia RFID, fixada ao para brisa do veículo para a abertura automática das cancelas das rodovias. Permite a gestão total das despesas com pedágio em uma só fatura com acompanhamento online das passagens.

VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS
(Combustível - Lubrificantes)

PETROBRAS

Cartão Co-branded ABAD/BR CTF, para abastecimentos Petrobras:
Inclui Sistema de gestão automática dos abastecimentos em postos internos (na própria empresa) e externos que reduz, na média, em 10% o gasto com combustível, pois evita desvios e adulteração de informações. Controle contábil do estoque para melhor programação de compra do combustível. Tem garantia de qualidade de combustível dos postos BR, sistema de gestão de preços (melhor compra) e plataforma de gestão no Portal CTF com diversas ferramentas de controle.

Características:

- Cartão com chip anticlonagem nos padrões de segurança de nível internacional.
- Parametrização de regras de utilização do cartão como controle de cotas, bloqueio de cartões, dia e horário permitido para abastecimento, bloqueio de postos, tipo de combustível, roteirizador, entre outros.
- Totalmente integrado com o sistema CTF tradicional, possibilitando integração com o sistema de gestão de frota do cliente.
- Aplicativo Mobile para pesquisa da Rede Credenciada, bloqueio de cartão, além de consulta de saldo e extrato em tempo real. Disponível para download gratuito no Google Play.
- Ideal para frotas com garagem e abastecimento interno cujo volume está abaixo de 100 m^3 e necessita de ferramenta de gestão.
- Ideal para caminhões leves de entrega, utilitários leves e veículos da equipe de vendas.

Vantagens:

- Preços especiais de combustível.
- Despesas consolidadas em extrato mensal.
- Maior segurança no abastecimento, pois elimina o uso de dinheiro ou outras modalidades de pagamento.
- Ampla rede de atendimento e a qualidade de combustível dos postos Petrobras, com 2.800 postos já credenciados (demais em implantação)
- Painel de controle com acompanhamento em tempo real dos abastecimentos da sua frota.

CONTATO:
www.br.com.br/pc/produtos-e-servicos
Vinicius Neves Bueno
viniciusbueno@br-petrobras.com.br
(21) 99704-7537

Canal exclusivo para cliente direto dos produtos e serviços da Petrobras Distribuidora:
4002-2040 (capitais e regiões metropolitanas)
0800 282 2040 (demais localidades)
De segunda a sexta, das 7h às 19h. Aos sábados, das 8h às 14h.
Serviço de Atendimento ao Cliente – **SAC: 0800 728 9001**

VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS
(Pneus)

PIRELLI

A revendedora Pirelli Campneus é o resultado da fusão de 3 empresas de sucesso: Pneuac, Abouchar e Campneus.
A Pneuac foi fundada em 1951, enquanto as lojas Abouchar estão presentes no mercado desde 1927. Já a Campneus, inaugurada em setembro de 1975, era um dos maiores e mais bem-conceituados autocenters do Brasil, fazendo parte da Rede Oficial de Revendedores Pirelli. A unificação das três bandeiras reafirma a filosofia da empresa de oferecer o melhor nível técnico do mercado através do comprometimento de todos os envolvidos no processo, garantindo o melhor serviço com máxima qualidade, transparência, ética e o melhor produto. Unindo forças, somando conhecimentos e dividindo experiências nos tornamos a Campneus!

PRODUTOS

a) Pneus de passeio, SUV, VAN, empilhadeiras, caminhões e ônibus

b) Câmaras de ar para pneus de caminhões e ônibus

c) Protetores de rodas para caminhões e ônibus

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Atendimento Centralizado
Condições de Descontos Diferenciados
Revenda presente em 16 Estados no Brasil

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

• Polimix • Ambev • Odebrecht

Contato:
www.campneus.com.br/

Ramira Mota
ramira.mota@pirelli.com
(11) 32245236

Redes Sociais
Facebook: Campneus

VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS
(Automóveis)

WOLKSWAGEN

A Wolkswagen tem 64 anos de Brasil. Essa história de sucesso teve início em um pequeno galpão alugado na rua do Manifesto, no bairro do Ipiranga, em São Paulo, com apenas 12 funcionários. Apenas seis anos depois, em 18 de novembro de 1959, a empresa já inaugurava a unidade Anchieta, com a participação do então presidente Juscelino Kubistchek. Em 1976, a Volkswagen iniciou a operação da fábrica de Taubaté, erguida com o propósito de produzir o Gol. Vinte anos depois, em 1996, a empresa inaugurou a fábrica de São Carlos, uma das três maiores produtoras de motores do Grupo Volkswagen no mundo. E, em 1999, iniciou a operação da moderna unidade de São José dos Pinhais.

PRODUTOS

Amarok – Novo Fox - Gol - Jetta - Polo - Passat - Saveiro – Spacefox - Up! - Virtus - Voyage

VANTAGEM/DIFERENCIAL

A Volkswagen disponibiliza condições comerciais atrativas para os associados ABAD que possuam CNPJ. Descontos específicos de cada modelo, formas de pagamento e demais informações podem ser consultados na concessionária mais próxima. Acesse também: http://vendascorporativas.vw.com.br.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Makro
- Atacadão
- JSL
- Entre outros

Contato:
www.vw.com.br/pt.html
Nome do contato para negócios:
vendedor/concessionária
de escolha do cliente, que podem ser encontrados no endereço:
www.vw.com.br/app/buscaconcessionaria/vw-br/pt

REDES SOCIAIS
Facebook: volkswagendobrasil
Instagram e Twitter: vwbrasil
Linkedin: volkswagen-do-brasil
Youtube: volkswagendobrasil
plus.google.com/+volkswagendobrasil

LOGÍSTICA
(Veículos - Baterias Elétricas)

BYD

Fundada em 1995, a BYD - Build Your Dreams é líder em diversos setores de alta tecnologia relacionadas a energia limpa. Com 3 grandes sonhos verdes (gerar, armazenar e utilizar energia elétrica na mobilidade urbana), hoje a BYD é a maior fabricante mundial de baterias recarregáveis, sistemas de armazenamento, ônibus, carros e caminhões elétricos. Contando com mais de 223 mil funcionários em 30 fábricas, tem um faturamento previsto de 22 bilhões de dólares para 2017. Possuí duas unidades de negócio no Brasil, segmentadas em Auto e Energia. Em 2016, a empresa ganhou o aclamado prêmio Zayed Future Energy na categoria Grandes Corporações, por sua sólida contribuição para o desenvolvimento sustentável no setor energético.

PRODUTOS

Empilhadeiras BYD:

Com bateria de fosfato de lítio, as empilhadeiras BYD, são 100% elétricas, possuem autonomia de 16 horas de autonomia, 2 horas para recarga total, e ainda permitem recarga parcial sem efeito memória.

BYD T3:

Furgão 100% elétrico, possuí capacidade de carga de 750 Kg, autonomia de até 250 km e carregamento de bateria em até 2 horas. Silencioso e com zero emissão de gases poluentes, o volume de carga é de 3300 l.

BYD e6:

Automóvel 100% elétrico, com emissão zero de carbono e super silencioso, possuí autonomia de 300 km. Com 2 horas de carregamento e transmissão automática, tem baixo custo de manutenção e 10 anos de vida útil como frota executiva ou táxi.

Demais produtos: Ônibus elétrico (K10, KF1, D7 e D9), caminhão elétrico (T8A e J7), painéis solares (P6C 30, PC6 36, P6D 30 e P6D 36), baterias recarregáveis e monotrilho.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Nestlé
- DHL
- Correios
- Carbono Zero

Contato:
www.byd.com
(19) 3514-2550

Henrique Antunes
henrique.antunes@byd.com

Redes Sociais:
Instagram: byd_brasil

LOGÍSTICA
(Niveladores - Plataformas)

Cargomax
SISTEMAS PARA DOCAS

CARGOMAX

A CARGOMAX tem orgulho de ser uma empresa 100% brasileira e líder na fabricação de equipamentos para carga e descarga. Atua no mercado brasileiro desde 2002 fornecendo uma completa linha de equipamentos e soluções integradas, inclusive para projetos de renovação de instalações, possibilitando que edificações ultrapassadas possam ser transformadas em modernas e eficientes docas de cargas e descarga com a utilização do nivelador mais adequado e seguro.

PRODUTOS

- Nivelador de doca portátil
- Nivelador de doca embutido
- Plataforma veicular

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Desconto exclusivo para associados à ABAD / Filiadas Estaduais, além de condições especiais de pagamento.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Atacadão
- Carrefour
- DHL
- WalMart
- VS
- Casas Bahia
- JSL

Contato:
www.cargomax.com.br
(21) 2676-2560

Patricia Kyrillos
patricia@cargomax.com.br
alexandra@cargomax.com.br
catharina@cargomax.com.br

Redes Sociais:
Facebook: cagomax.sistemasparadocas

LOGÍSTICA
(Empilhadeiras)

CLARK

Com sede na cidade de Vinhedo, São Paulo, a empresa está presente no Brasil desde 1958 e tem operações de vendas de máquinas e uma rede de distribuidores composta por 15 empresas tradicionais no ramo de equipamentos, totalizando mais de 37 pontos localizados em todo território nacional, além de suporte técnico e peças de reposição para a frota já existente no país. É responsável pela invenção da empilhadeira em 1917 e possuem certificações ISO 9001 e 14001, a empresa assegura aos clientes a garantia em adquirir equipamentos de qualidade e tecnologia.

PRODUTOS

Empilhadeiras Elétrica Retrátil SRX16

Com capacidade 1.600 kg e bateria 48V, a SRX16 apresenta uma construção robusta e estável, operando em corredores a partir de 2.854 mm. Repleta de diferenciais, proporciona facilidade, praticidade e ergonomia para o operador como o ajuste de direção 180o/360o para maior ganho de produtividade, fácil acesso ao compartimento do operador graças à posição dos degraus e distância de 380 mm do chão. Oferece visibilidade máxima da torre ampliando a visão do operador e promovendo maior produtividade aliada à segurança. O painel de LED digital multifunção permite o ajuste fácil e rápido de funções.

Série EPX

Os modelos EPX18/20/25/30 têm capacidades de 1.800 kg, 2.000 kg, 2.500 kg e 3.000 kg respectivamente. Essa família de empilhadeiras foi projetada para operações severas em plantas e armazéns, valorizando a ergonomia, segurança, produtividade e durabilidade, tornando os equipamentos altamente confiáveis. A Série EPX tem todos os motores (dois de tração, direção e elevação) em corrente alternada, sem escovas para trocar e blindados para evitar entrada de elementos contaminantes, além de válvulas de amortecimento hidráulico entre os estágios de elevação da torre que fornecem uma operação silenciosa, reduzindo choques.

Transpaleteira PX16

Com capacidade de 1.600 kg, com operador a bordo ou a andando, a PSX16 tem motor de tração AC de 24V de alto desempenho e velocidades de deslocamento que variam de 6 Km/h a 8,5 Km/h. No projeto das transpaleteiras, a Clark destaca dois diferenciais de peso. O primeiro é o potente motor elétrico alemão SCHABMÜLLER, que reúne maior tecnologia e proporciona maior economia. O motor SCHABMÜLLER vertical faz com que a inspeção e a realização de serviços seja executada de forma mais prática. O segundo é a direção elétrica com redução de velocidade nas curvas para a PSX16, que proporciona ao operador menor esforço nas operações e maior segurança.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Além de preços e condições diferenciadas para os associados ABAD, os clientes poderão contar com suporte técnico em 100% do território nacional, garantindo um pronto atendimento por um autorizado CLARK.

Contato:
www.clarkempilhadeiras.com.br

Andersen Torres
andersentorres@clarkmhc.com.br
(19) 3856.9084 / (19) 99341-4398

Redes Sociais:
Facebook: CLARKMHCBR
Youtube: ClarkEmpilhadeiras

LOGÍSTICA
(Equipamentos - Automoção)

KALMAR

KALMAR

A Kalmar Brazil fornece soluções e serviços de movimentação de carga para portos, terminais, centros de distribuição e indústria. Somos os precursores da indústria em automação de terminais e movimentação de contêineres com eficiência de energia, sendo que um entre quatro contêineres ao redor do globo é movimentado por uma solução da Kalmar.

PRODUTOS

Empilhadeiras elétricas de 5 a 18 toneladas	Terminal tractor com a 5ª roda hidráulica para a movimentação de carretas	Empilhadeiras a combustão de 9 a 72 toneladas.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

- Garantia estendida de 2 anos;
- Financiamento (nacional ou internacional direto com a fábrica);
- Equipamentos em estoque com disponibilidade imediata;
- Equipamento para demonstração.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

• Walmart • Fedex

Contato:
www.kalmarglobal.com.br

Bruno Oliveira
bruno.oliveria@kalmarglobal.com
(13) 3308-2222 / (13) 99210-1134

Redes Sociais:
Youtube: kalmarglobal
Facebook e Twitter: Kalmarglobal
Linkedin: company/kalmar

LOGÍSTICA
(Soluções em Estruturas de Armazenagem)

GRUPO SA

Indústria Mineira com mais de 20 anos de atuação no mercado, o Grupo SA iniciou suas atividades fabricando móveis e gôndolas de aço, sendo hoje referência e líder nacional no segmento. Hoje produz e comercializa soluções em estruturas de armazenagem como Porta Pallets, Drive in, Mini Porta Pallets, Atacarejo, dentre outros. Vem se destacando neste setor por sua capacidade produtiva, inovação e atendimento diferenciado. Com amplo e moderno parque fabril, tecnologia de ponta, processos estruturados e colaboradores comprometidos em garantir a qualidade das soluções e a satisfação dos clientes, projeta e executa em total conformidade com as normas nacionais e internacionais vigentes.

PRODUTOS

Porta Pallets

Estrutura seletiva de armazenagem indicada para a verticalização de produtos paletizados. Através do conceito FIRST IN, FIRST OUT (FIFO), este sistema facilita o processo de localização, separação entradas e saída de

SOLUÇÕES em Gôndolas, Checkouts e acessórios diversos.

Mini Porta Pallets:

Estruturas de Armazenagem indicadas para cargas volumosas e de médio peso acondicionadas manualmente. Trata-se de um sistema versátil, que pode ser usado em conjunto com mezaninos e pisos intermediários.

Atacarejo:

Estrutura formada por dois níveis distintos. No nível Autosserviço, as mercadorias (fracionadas ou não) são expostas ao consumidor utilizando acessórios conforme a necessidade e o projeto. No nível armazenagem, as mercadorias podem ser estocadas em pallets ou sobre acessórios próprios (plano metálico, aramado ou madeira).

Gôndolas:

Estrutura de Gôndolas é a solução perfeita para armazenagem e exposição de produtos no supermercado, farmácias, lojas de departamentos, pet shops entre outros. Com excelente acabamento atende desde o público mais exigente ao que deseja praticidade e glamour. Colunas Passo 25mm. Pode ser configurada com uma vasta gama de acessórios para atender as mais variadas necessidades de exposição do produto, produzida nas cores preta e branca e opção de porta etiquetas em várias cores. (Consulte nosso vendedor!)

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Elaboramos o projeto com rapidez e sem custo, através de nosso time de profissionais especializados em soluções de armazenagem. Melhor prazo de entrega do mercado Brasileiro. Desconto especial para todos os associados à ABAD/Filiadas Estaduais. Condições de pagamento especiais para todos os associados da ABAD. Atuação nacional e entrega em todo o Brasil.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

Tambasa Atacadista, Cerealista Nova Safra, Nova Casa Distribuidora, Decisão Atacarejo, Makro, Supermercados BH, Apoio, Suporte Logística, Ferragens Negrão, Villefort Atacadista, Ferragista Ramada, Bartofil, Distac-Tupan Distribuidora de Materiais de Construção, Casa Cardão, Fuzil Atacadista

Contato:
www.sagrupo.com

Camilo Tavares
camilo.tavares@sagrupo.com
(31) 3627-1023 whatspApp: (31) 99467-0109

Redes Sociais:
Facebook: SAGrupo

LOGÍSTICA

(Equipamentos de Movimentação e Armazenagem)

STILL

Fundada em 1920 por Hans Still na Alemanha, a STILL é líder em equipamentos de movimentação e armazenagem no Brasil há mais de 40 anos. Com fábrica em Indaiatuba-SP e filial em São Bernardo do Campo, a STILL produz equipamentos de cinco classes diferentes, com o cadastro FINAME e Cartão BNDES: empilhadeiras elétricas (classe I), empilhadeiras retráteis (classe II), empilhadeiras patoladas, Transpaleteiras elétricas e selecionadoras de pedido horizontais (classe III), empilhadeiras GLP (classe V) e rebocadores elétricos (classe VI), oferecendo sempre a solução mais adequada para cada cliente.

PRODUTOS

Empilhadeira contrabalança a combustão RC44-25C:

Projetada para obter máxima robustez com ótimo desempenho, esta empilhadeira pode ser fornecida em dois modelos de torre: duplex e triplex, construídas com perfis internos "I" e perfil externo tipo "U", que proporcionam alta estabilidade e segurança, além de excepcional visibilidade do operador; a inclinação e a largura do piso foram projetadas visando reduzir a fadiga em longos turnos de trabalho. O assoalho, revestido com tapete de borracha de superfície antideslizante, aumenta a segurança do operador e contribui para a redução de ruído, vibração e calor. A transmissão Powershift, com velocidade única de avanço e reversão, tem baixo ruído devido ao uso de engrenagens helicoidais.

FMX New Generation:

Possui com destaques que merecem atenção: alta capacidade de carga residual permitindo à empilhadeira elevar cargas de 1.000 kg a 13 metros. Um sistema estabilizador de cargas (Active Load Stabilisation) auxilia na movimentação a elevadas alturas sem vibrações do mastro, reduzindo o tempo de espera para depositar o palete na estrutura de estocagem em até 80%. O sistema OPTISPEED reduz as vibrações do mastro a elevações médias, permitindo rápido manuseio de itens. Na cabine do operador (disponível em múltiplas versões), a ergonomia é garantida com um assento ajustável, que reduz impactos na movimentação, e permite ampla visão da carga sendo elevada, graças ao sistema de reclinagem. A soma de todos esses recursos dá à FMX NG condições de operar nas mais duras condições. O Módulo de eficiência Blue-Q salva cerca de 10% da energia com o pressionar de um botão sem perda de desempenho.

RX 50:

Reconhecida em todo o mundo como a melhor empilhadeira de três rodas por seus destaques em ergonomia, economia de energia e produtividade, é agora produzida em Indaiatuba, interior de São Paulo. Produto que lança tendências no mercado de contrabalançadas de forma a garantir conforto, desempenho, versatilidade e segurança nas operações, a RX 50 produzida no Brasil é ideal para operar em espaços reduzidos, graças às suas dimensões compactas; sua fácil manobrabilidade facilita a operação em corredores estreitos a alturas elevadas ou dentro de veículos de grande porte como caminhões, na indústria de alimento e bebidas, metalúrgica, entre outros, que exijam uma empilhadeira contrabalançada que reúna virtudes em potência, ergonomia, precisão, segurança e responsabilidade com o meio ambiente. A Still também trabalha com os modelos: EGV, EGU-C (Saída lateral de bateria), EXV, RC44-25C, RX20.

VANTAGEM/DIFERENCIAL A extensa rede de serviços autorizados, presente em todo o território nacional e principais países da América Latina e com centenas de técnicos treinados pela fábrica anualmente, garante aos clientes um atendimento de excelência em pós-vendas.

Contato:
www.still.com.br
comercial@still.com.br
(11) 4066-8100

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Ford
- Casas Bahia
- ID Logistics
- JBS
- DHL
- Leroy Merlin
- Femsa
- Destro Macro Atacado

LOGÍSTICA
(Embalagens flexíveis)

VALFILM

Especializada no desenvolvimento, fabricação e comercialização de embalagens flexíveis, a VALFILM é uma empresa do VALGROUP. Com unidades localizadas estrategicamente no Brasil em Lorena, Itamonte, Camaçari e Manaus, e nos Estados Unidos, em Findlay - Ohio, a VALFILM conta com 1.600 funcionários. A nossa gama de produtos engloba tanto embalagens industriais tradicionais como filmes especiais inovadores para aplicações técnicas. Grandes corporações industriais e fabricantes de marcas bem conhecidas de todos os setores confiam em soluções de embalagens e em filmes técnicos da VALFILM. Excelente qualidade dos produtos, sua flexibilidade e seus extraordinários serviços fazem da VALFILM o parceiro perfeito para sua

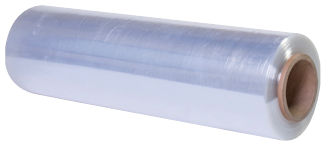
PRODUTOS

Winpack:

Projetado como um filme manual de alto desempenho, o WINPACK traz o melhor da aplicação manual. A espessura ultrafina reduz o consumo e os custos da embalagem. É um filme que possui três cintas de reforço que proporcionam maior resistência e reduzem o rompimento do stretch na aplicação em qualquer tipo de carga. Por ser um filme balão (Blow), o WINPACK apresenta a capacidade de pega superior para aplicações de alta exigência como câmaras frias.

Stretch Film Convencional:

Nosso filme convencional oferece uma aparência clara e brilhante, com rigidez e pega muito superiores. Além disso, exibe excelente resistência à tração e alongamento, combinado com excepcional punção e resistência ao rasgo. O filme convencional VALFILM é projetado para lidar com qualquer tipo de carga, tanto regular quanto irregular.



Ecostretch:

Produto inovador disponível nas versões manual convencional, manual pré-estirado e automático. Não utiliza o canudo de papelão, substituído por aplicador reutilizável, que oferece excelente ergonomia. O ECOSTRETCH é um filme com a qualidade VALFILM e reduz os descartes, o que contribui para a melhoria do ambiente.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

Carrefour, Nestlé, Coca-Cola, BRF, Danone, Kellogg's, Johnson & Johnson, Walmart, P&G, Unilever, Nissin, Bunge, DHL, BASF, Grupo Pão de Açúcar, KIRIN, Heineken, Cargill, Santher, Tetra Pak, entre outros.

Contato:
J Costábile Representações I contato@jcostabile.com.br I (31) 3213-7800 / (31) 99213-7800

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO
(Software)

ACÁCIA CONSULTORIA

ACÁCIA CONSULTORIA

No mercado de tecnologia há mais de 20 anos, a Acácia Consultoria é especialista em softwares para Automação da Força de Vendas, Trade Marketing, Logística e Produtos Especiais. A empresa visa à melhoria contínua de seus processos, através do compromisso, respeito e ética com seus clientes e colaboradores, a fim de manter-se líder no mercado de mobilidade nacional. Atualmente, a Acácia atende aos segmentos de indústria, distribuição, atacado e varejo, e conta com uma vasta quantidade de usuários.

PRODUTOS

AFV-Automação da Força de Vendas:

Tem por objetivo agilizar a entrada de pedidos na empresa, melhorando o atendimento aos clientes (atendimento 100%), aumentando a comodidade do vendedor, diminuindo gastos e evitando os erros na digitação dos pedidos. Esta solução pode ser ajustada com base na regra de negócio do cliente, após análise de viabilidade pela Acácia.

SpyMarket:

O SpyMarket é um software de coleta de informações do ponto de venda, através de um PDA (smartphone), cuja finalidade é a alimentação automática de um banco de dados, servindo de base para consulta de relatórios gerenciais. O SpyMarket permite identificar e resolver problemas de imediato e explorar oportunidades no momento em que elas acontecem. O software também promove a integração direta da informação com a equipe de vendas, através de relatórios automáticos. Estas informações são apresentadas de maneira visual, direta, inteligente e proativa.

AFV Server:

É um sistema gerenciador de informações que visa realizar, de forma segura, prática e confiável a integração das informações entre o ERP e os usuários que utilizam as soluções AFV Android e/ou AFV Web/Desktop, demonstrando, a nível gerencial, os resultados obtidos pela mobilidade, utilizando metodologia simples e tecnologia de ponta. Esta solução pode ser ajustada com base na regra de negócio do cliente e/ou parametrizada de acordo com a necessidade do mesmo, após análise de viabilidade pela Acácia.

OUTRAS SOLUÇÕES: AFV Check (Work flow) / Catálogo Acácia (Catálogo Digital de Imagens)/ Fret Link (Confirmação e rastreamento de entregas)/ Papa-Fila (Check-out de Varejo Mobile) / AFV Metas (Controle de Metas).

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Descontos especiais, bonificação de módulos e flexibilidade de pagamento.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

Asa Branca, Disjoi, Embrasil, Ferragens Negrão, Karne Keijo, Ludovico J Tozzo, Mervil Mercantil, Nilo Tozzo e Cia., Nova Mix, Oniz Distribuidora, Pennacchi, Rio Quality, Zamboni, entre outros.

Contato:
www.acaciaconsultoria.com.br

Dante Villani
dante@acaciaconsultoria.com.br
(14) 998115-7085

Redes Sociais:
Facebook: acaciaconsult
Twitter: AcaciaConsult

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO
(Coletores de Dados)

COMPEX
transforme dados em resultados

COMPEX

A Compex está presente em todo o território nacional desde 1999, distribuindo e comercializando coletores de dados, leitores de código de barras e impressoras. Atua no mercado de automação, oferecendo equipamentos para o varejo, logística, centro de distribuição, hospitais, indústrias, órgãos públicos, entre outros, desenvolvendo soluções que atendem às necessidades dos nossos clientes e parceiros.

PRODUTOS

Coletor de Dados CPT 9700:

O coletor de dados série 9700 é um dispositivo robusto que fornece soluções para as exigências desafiadoras das indústrias de armazenagem, centros de distribuição, fábricas e muito mais. Sua versatilidade e opções flexíveis de leitores auxiliam os usuários a capturar efetivamente códigos de barras localizados em ambientes difíceis e a longas distâncias. A série 9700 se apresenta versátil e funcional, mantendo a robustez industrial.

Coletor PM 80:

O coletor de dados PM80 é um dispositivo ultrarrobusto que fornece soluções para as exigências desafiadoras das indústrias de armazenagem, força de vendas, serviços de campo, varejo, centros de distribuição, fábricas e muito mais.

Impressora Portátil PT380:

A impressora portátil de 3 polegadas PT-380 é exclusividade da Compex e traz toda a tecnologia de mobilidade para soluções de impressão. Além de ser leve e compacta, possui design moderno. Sua compatibilidade com Android e iOS a torna versátil, permitindo sua utilização com diversos dispositivos como coletores de dados, celulares e tablets.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Preços e condições de pagamentos diferenciados, além de garantia personalizada e um excelente acompanhamento de pós-venda.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- JC Distribuidora (Fortaleza)
- STO Atacadista (Brasília)
- Atacado Vila Nova (MG)

Contato:
www.compex.com.br
Meire Moreira
meire@compex.com.br
(11) 3900-9333

/Compex.Tecnologia/?fref=ts /compex_brasil /user/compextecnologia

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO
(Gestão de Marketing e Vendas)

INVOLVES

A Involves é uma empresa catarinense focada no segmento de tecnologia para trade marketing. Sediada em Florianópolis, tem como seu carro-chefe o Agile Promoter, uma solução SaaS que favorece a gestão estratégica do ponto de venda, facilitando o monitoramento da equipe de campo, a roteirização inteligente e o acompanhamento de performance da execução de merchandising no PDV. Em dezembro de 2015, realizou a primeira edição do Agile Experience, evento para profissionais de trade marketing que reuniu especialistas e clientes para debater as melhores práticas para otimização de processos. Em 2016 o evento passou a ser aberto ao público e contou com mais de 500 participantes. A empresa também está à frente do Clube do Trade, portal que aborda temas palpitantes do cenário de atuação do trade marketing e oferece conteúdo educativo, exclusivo e gratuito aos profissionais do setor.

PRODUTOS

O Agile Promoter é uma plataforma de gestão de trade marketing e monitoramento de equipes de campo em tempo real utilizada por empresas que atuam em segmentos como alimentos e bebidas, eletroeletrônicos, informática e cosméticos. Instalada em Florianópolis (SC), a scale-up catarinense atua diretamente com indústrias, distribuidores e agências especializadas em trade marketing. Atualmente, a Involves atende clientes no Brasil, na África e em mais dez países da América Latina. A solução é operada por mais de 180 clientes, totalizando mais de 17 mil licenças. Em 2015, o crescimento da empresa bateu a marca de 158%. Saiba mais: www.agilepromoter.com.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- 50 Brokers Nestlé
- Cardeal Distribuidora
- Diprosul
- Disbal
- Distribuidora Ruivo
- RT Representações
- L'Oréal
- Red Bull
- Multilaser
- Fini Guloseimas
- Cecrisa
- Parati
- Intelbras
- Positivo Informática

Contato:
www.involves.com.br/pt

Guilherme Posada
guilherme.posada@involves.com.br
(48) 99923-9983

Redes Sociais:
Facebook: Involves - Agilepromoter - Clubetrade

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO
(Gestão de Vendas e Logística)

MÁXIMA SISTEMAS

A Máxima Sistemas é uma software house mineira que nasceu dentro do mercado atacado distribuidor e tornou-se referência neste segmento. Com a aquisição da Tecnomix, em 2014, e da OnNet Systems em 2015, a companhia ampliou sua atuação dentro da cadeia de abastecimento, passando a atender também o segmento de manufatura e consolidando sua liderança no mercado atacadista distribuidor de soluções móveis para força de vendas: 35% de market share, conforme dados do Ranking ABAD/Nielsen 2015. Com mais de 28.000 usuários e 900 clientes ativos, a empresa é hoje especialista em gestão e desenvolvimento de força de vendas em multiplataformas e em soluções de logística.

PRODUTOS

Pedido de Venda:

É uma solução Android e web que permite emitir com segurança e agilidade seus pedidos, consultar dados de clientes e gerenciar com precisão suas vendas. É uma solução nativa ao WinThor da PC Sistemas permitindo uma sincronização eficaz com o ERP.

maxMove Entrega:

É uma solução Android que permite o gerenciamento da relação das entregas, ordenadas e priorizadas, notificando o resultado das atividades em tempo real. Permite o controle online de toda a operação logística da entrega.

maxPromotor:

É uma solução de gerenciamento de equipes de promotores que permite a monitoração online dos trabalhos no PDV (Ponto de Venda) e agiliza a troca de informações.

Além destas soluções, destaca-se também o Suíte Gestor, uma plataforma unificada que apoia os vendedores com maior fluidez nas demandas diárias e na tomada de decisões. Com informações do Força de Vendas, Workflows, Geolocalização, conta também com recursos de Business Intelligence e Analytics. Um aplicativo peculiar que faz parte do Suíte Gestor é o maxCom, que repassa todas as informações estratégicas da venda via Telegram através de relatórios que estão 100% online e integrados com o ERP em uso da companhia.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Desconto de 12% no valor de licença da solução de Pedido de Vendas para associados da ABAD / Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- RB Distribuidora (CE)
- Rio do Peixe (PB)
- Almeida (PB)
- Tupan (PE)
- Cabral e Sousa (BA)
- Lutner (BA)
- Casa Norte (RN)
- Ceará Alimentos (MA)
- Deck Rio Piranhas (PI)
- JC Distribuição (GO)
- Rio Vermelho (GO)
- Aportt Logística (GO)
- Casa Flora (SP)
- Nova Vet (SC)
- Bocchi Atacado (PR)
- CoqueirosDistr. (MG)
- Bonna Vitta (AM)
- Distrasul (PR)
- Ativo Logística (RJ)
- Mais Comercial (ES)
- Rover Distribuidora (RO)
- MacroLub (ES)
- MegaFox (DF)
- Dec Virtual (SC)

Contato:
www.maximasistemas.com.br

Aryana Balestra
comercial@maximasistemas.com.br
(62) 3412-2900

Redes Sociais:
Facebook/Twitter/ Youtube: maximasistemas

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO
(Gestão de Equipes)

POLIBRAS

Fundada em 1992, a PolibrásNet é pioneira em sistemas de mobilidade e automação de força de vendas no Brasil e líder no segmento em que atua. Atualmente, são mais de 600 empresas e cerca de 30.000 usuários beneficiados pela tecnologia móvel da PolibrásNet em todo o país, especialmente distribuidoras, atacadistas e indústrias. A Polibrásnet desenvolve soluções através das linguagens C, C++, Java, PHP e QT-Digia, disponibilizando-as em plataforma gráfica integrada para gerenciamento dos principais sistemas operacionais de dispositivos móveis, como Android, iOS, Windows Mobile.

PRODUTOS

Consultoria Pré-Venda:

Avaliação da situação atual e necessidades do cliente e a proposta da solução mobile mais adequada. Além de im¬plantação e suporte para ativação da ferramenta, é oferecida estratégia de segmentação de usuários, cadastro de gestores, treinamento, entre outras.

Integração e Customização:

Integração com servidores e aplicações, personalização das ferramentas e customização de aplicativos móveis. A Polibrásnet disponibiliza Módulos de Roteirização, Ponto Eletrônico e Work Flow.

Suporte:

Através de um help desk especializado, com sistema de controle e acompanhamento de ocorrências, o cliente pode optar por suporte em horário comercial ou 24x7.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- 3 Rios Distribuidora
- Café Manaus
- Dipac
- Dismek
- Dismelo Distribuidora
- Distribuidora Lopes
- Dunorte
- Bartofil
- Chuá Distribuidora
- DPC Atacadista
- Roge
- Tenda Atacado
- Donizete
- GD7
- Gonzada
- Granja Regina
- J.Sleiman & Cia
- Masterboi
- Tete Atacadista
- Indústrias Maratá
- Santa Amália

Contato:
www.polibrasnet.com.br

Rafael Correia
rafael.correia@polibrasnet.com.br
(85) 4008-4500 / (85) 4008-4510

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO
(Sistema Integrado de Gestão)

SANKHYA

Desde 1989, a Sankhya Gestão de Negócios é uma das maiores empresas provedoras de Sistemas Integrados de Gestão Corporativa (ERP) do Brasil, com 21 unidades e mais de 6.000 clientes dos segmentos de Atacado Distribuidor, Indústria, Varejo, Serviços e Agronegócios.

PRODUTOS

ERP:

As soluções Sankhya foram desenvolvidas com estruturas modulares, flexíveis, customizáveis, totalmente WEB e mobile para facilitar a tomada de decisão e resultar em ganhos de produtividade e rentabilidade da sua empresa. Com metodologia exclusiva, a implantação do sistema e a adesão dos usuários é mais rápida e eficiente.

Business Intelligence (BI):

Integrando processos e dados de diferentes áreas táticas e gerenciais, o BI permite acesso e visualização das informações gerenciais chaves em tempo real. Acompanhe por meio de poderosos indicadores gráficos de apoio à decisão (Dashboards) a margem de contribuição e a rentabilidade de uma negociação, o prazo médio de estocagem, o ponto de equilíbrio no mês corrente entre outros indicadores com mais facilidade e agilidade.

Gestão de Pessoas:

Desenvolver e manter um quadro de colaboradores motivado, repleto de talentos e com alta sinergia e produtividade, confere melhor desempenho às organizações, resultando em maior rentabilidade e competitividade. O Sistema Integrado de Gestão de Pessoas Sankhya auxilia as empresas a obter êxito neste desafio.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Além de funcionalidades específicas para atender todas as demandas do segmento, a Sankhya conta com uma oferta exclusiva, o Sankhya Express, um pacote de soluções/módulos preestabelecidos e adequados à realidade do setor, buscando melhorar a gestão da sua empresa com menor investimento e com apenas 8 (oito) semanas de implantação.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Universal Automotive Systems
- Kia Motors Distribuidora
- Social Distribuidora
- Garcia Atacadista
- Ramada Atacadista
- Entre outros.

Contato:
www.sankhya.com.br

Fernando Ferreira de Oliveira
fernando.oliveira@sankhya.com.br
0800 940 0750

Redes Sociais
Facebook/Twitter/Youtube: Sankhyagestao

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO
(SOFTWARES DE GESTÃO)

TOTVS

A TOTVS é uma empresa brasileira de tecnologia, especialista no desenvolvimento de soluções de negócios para players de todos os portes. Nossas ferramentas são integradas e atendem tanto o core business quanto o back office dos nossos clientes, permeando toda a sua cadeia de valor, de ponta a ponta. Tudo para tornar o empreendedor mais competitivo em sua especialidade de atuação.

PRODUTOS

ERP Winthor Distribuidor:

Para a gestão de ponta a ponta do Atacadista Distribuidor, gerando controle efetivo de toda operação da empresa em tempo real, ganho de eficiência operacional com as melhores práticas do segmento e redução de custos com automação e otimização de processos.

Insteligência de Negócios:

Um conjunto de soluções que gera maior inteligência para o negócio, através de soluções de B.I (Business Inteligência), que permite ao gestor utilizar mais tempo para acompanhar a execução. Auditoria Eletrônica Online com consultoria de melhores práticas recorrente e solução de Geolocalização que apoia o atacadista distribuidor no aumento de sua carteira de clientes, resultando em aumento de vendas e redução de custo logístico.

WMS:

Para uma gestão avançada de estoque, com o WMS TOTVS o Atacadista Distribuidor consegue eliminar gargalos em gestão do estoque, automatizar a separação e conferência através de coletores rádio frequência, realizar monitoramento online de toda operação e produtividade, providenciar o reabastecimento preventivo e corretivo da área de picking.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

O Associado ABAD tem descontos especiais na aquisição de qualquer produto do portfólio TOTVS Distribuição.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Comercial Esperança
- JC Distribuição
- Rio do Peixe
- DAG
- FRIBAL
- Grupo Jorge Batista
- Raça Distribuição
- Recife Mercantil
- Disdal Distribuidora
- Cabral & Souza
- Base Atacadista
- Nordil, Vila de Arouca
- DEC Rio Piranhas
- Copa Alimentos
- Oesa
- DISJOI Gaúcha
- Atacado Machado
- BIG Amigão
- Atacado Joinville
- Real Distribuidora

Contato:
totvs.com/sistema-de-gestao/distribuicao

Fernanda Santos
comercial@pcinformatica.com.br
0800 7098100

Redes Sociais:
Linkedin:company/totvs
Facebook/Twitter.Youtube: totvs

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO
(Software - Hardware)

wiseview
Monitoring and control

FIELDCORP/WISEVIEW

A Fieldcorp, detentora da marca Wiseview, é uma empresa de tecnologia dedicada a soluções de otimização de operações logísticas e serviços de campo, roteirização de entregas e equipes de vendas/promotores e monitoramento de operações.

PRODUTOS

Wiselog:

Sistema de Otimização de rotas e gerenciamento de operações logísticas - 100% na nuvem - Ideal para operações logísticas, equipes comerciais e de promotores, aplicativo mobile integrado, com monitoramento da operação em tempo real, baixa online de serviços e atualização automática de trânsito.

Wiseview:

Sistema de monitoramento de equipes de campo com localização GPS em tempo real, monitoramento de deslocamentos e rotas, monitoramento de sinais vitais (bateria, conexão, precisão GPS, velocidade), cercas virtuais, monitoramento passivo de entrada, saída e permanência em locais cadastrados.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Desconto especial e suporte diferenciado para o associado ABAD / Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Transdonatti
- Orbi
- Master Distribuidora
- Suporte Soluções
- Premier Pescados

Contato:
www.wiselog360.com

Laerte Gurgel
laerte.gurgel@fieldcorp.com.br
Telefone: (11) 3063-5936

SERVIÇOS
(Arquitetura Corporativa)

AKMX
ARQUITETURA • ENGENHARIA • TECNOLOGIA

AKMX | ARKHÉ ARQUITETURA & MAX LAYOUTS

Atuando em diversas cidades do Brasil, a AKMX apresenta soluções criativas e dinâmicas adaptadas ao seu orçamento. Unimos os arquitetos da Arkhé Arquitetura e os profissionais da Max Layouts em um único e especializado time, gerando grandes ideias e alcançando os melhores resultados para os seus projetos.
Ultrapassamos o número de 250 clientes atendidos. Nossa equipe conta com mais de 120 colaboradores diretos e indiretos, são mais de 200 mil m² de espaços projetados e cerca de 400 mil m² em obras executadas.
Aproximadamente 80% desses projetos foram atendidos no modelo Turn Key. Todos foram gerenciados de forma única, baseados em um criterioso controle de qualidade, mitigação de riscos e prazos de entrega cumpridos à risca.

PRODUTOS

Site Selection - Buscamos as melhores opções de espaços corporativos baseados nas necessidades de sua empresa. Estudos de viabilidade, projetos arquitetônicos e complementares, desenvolvimento de identidade corporativa, projetos legais e aprovações junto aos órgãos competentes, projetos industriais, 3D foto real 360° e sistema de atendimento turn key.

VANTAGENS/DIFERENCIAIS

Cuidamos da sua obra desde o início, partindo dos estudos de viabilidade de espaços até a entrega das chaves em um modelo de negócio denominado “Turn Key” - Praticidade e inteligência 360°graus para sua empresa.

Nessa proposta de atendimento, projetamos o espaço como um todo, desde as opções de novas áreas disponíveis até a entrega das chaves, considerando o melhor custo-benefício para o resultado esperado. Durante o processo de obras, todo o suporte e atenção são dados a equipe em campo, garantindo a conclusão do projeto no prazo definido.

As chaves são entregues com tudo pronto um espaço novinho para você e sua equipe alcançarem grandes resultados.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

Adidas, Grupo Saint Gobain, Buscapé Company, Tim, Lafarge Helcim, TIVIT, Fortlev, Concer, DHL, English Live, Delloite, Bureau Veritas, Calzedônia, Maurício de Sousa Produções, Gallo Brasil, Arpex.

Contato:
São Paulo
www.akmx.com.br
contato@arkhe.arq.br
(11) 3051 3269 - (11) 3057 3699

Rio de Janeiro
(21) 2524 1098

SERVIÇOS
(Soluções paea Gestão de Crédito)

BOA VISTA

A Boa Vista SCPC (Serviço Central de Proteção ao Crédito) é uma empresa que oferece soluções inteligentes para decisões sustentáveis de crédito e gestão de negócios, a serviço de empresas e consumidores. Sua base de dados contém mais de 350 milhões de informações comerciais sobre consumidores e registra 42 milhões de transações de negócios por dia. A Boa Vista SCPC fornece atualmente mais de 200 milhões de consultas por mês a seus clientes e consumidores.

Atua em rede nacional, com mais de 2,2 mil entidades representativas do varejo em todas as regiões do Brasil. Possui cerca de 1,2 milhão de clientes diretos e indiretos em todos os segmentos da economia.

PRODUTOS

Empresarial Gold:

Apresenta informações detalhadas sobre o parceiro consultado, tais como: dados cadastrais completos e delocalização,hábitosdepagamento, histórico de inadimplência, sócios e participações, consultas, referências comerciais, inconsistências dos participantes e referências de negócios.

Score Atacadista:

Desenvolvido com toda a expertise internacional da Boa Vista, avalia o comportamento das empresas junto ao segmento atacadista e distribuidor, proporcionando maior agilidade, precisão e lucratividade aos negócios;

Gerenciamento de Carteira:

Monitoramento automático dos clientes. Por meio de dados atuais, é possível identificar com segurança possíveis oportunidades de negócios. Além disso, como o produto oferece um panorama atualizado do negócio, torna-se um aliado nas ações preventivas contra a inadimplência e as fraudes. Todos esses dados são apresentados de forma simplificada.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Os associados da ABAD/Filiadas Estaduais possuem uma tabela de preço diferenciada em relação ao mercado em geral.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Grupo Atacadão
- Grupo JBS

Contato:
www.boavistascpc.com.br

Renata Silva
renata.silva@boavistascpc.com.br
(11) 3016 6784

SERVIÇOS
(Soluções Ambientais)

boomera

BOOMERA

A Boomera é uma empresa brasileira que nasceu para desenvolver e executar soluções inovadoras a partir de resíduos. Desde o ponto de vista técnico de P&D em reciclagem e novos materiais ao ponto de vista das cadeias de logística reversa e atendimento à Política Nacional de Resíduos Sólidos (PNRS). A empresa é composta de 130 especialistas em resíduos, que desenvolvem e executam soluções para uma nova economia onde os resíduos são matérias primas exponenciais e produtos causam impacto positivo. É parceira do Instituto ABAD no desenvolvimento do projeto Futuro Consciente.

PRODUTOS

PEVs
Instalação, operação e gestão de Pontos de Entrega Voluntária de materiais recicláveis (PEVs), onde os consumidores depositam de forma voluntária os resíduos recicláveis que geram. Os PEVs integram o projeto Futuro Consciente e permitem o atendimento à PNRS por parte dos associados da ABAD e de indústrias parceiras.

Educação Ambiental
Outro aspecto do projeto Futuro Consciente, que tem como viés conscientizar os consumidores a fazer a separação dos resíduos sólidos e dar a eles a destinação adequada.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

A Boomera possibilita às indústrias e aos atacadistas distribuidores atender à Política Nacional de Resíduos Sólidos (Lei 12.305/10) por meio do Projeto Futuro Consciente, que tem valor social agregado e o aval da ABAD!

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- ABAD
- Grupo Pão de Açúcar
- Assaí

Contato:
www.boomera.com.br
(11) 2308-5175

Felipe Vieira
felipe.vieira@boomera.com.br

Gustavo Fonseca
gustavo@boomera.com.br
(11) 2308-5175

Redes Sociais:
Facebook e Instagram:
boomerabr

SERVIÇOS
(Instituição Bancária)

CAIXA ECONÔMICA FEDERAL - CEF

A Caixa é uma empresa 100% pública, com papel fundamental no desenvolvimento urbano e da justiça social do país, uma vez que prioriza setores como habitação, saneamento básico, infraestrutura e prestação de serviços, contribuindo significativamente para melhorar a vida das pessoas. Para seus clientes, sempre oferece os melhores serviços e opções de crédito, ajudando-os a concretizar seus sonhos, acumulando conquistas e sucessos em parceria com o povo brasileiro.

PRODUTOS

Linhas de crédito para Pessoa Física e Jurídica, com taxas competitivas.	Serviços Bancários como abertura de conta corrente, conta salário, débito automático e diversos, com tarifas diferenciadas.	**Opções de investimentos:** poupança, ações, CDB, Fundos, LCI, Previdência, LCA, Tesouro Direto, entre outros.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

A Caixa oferta linhas de crédito e demais produtos e serviços bancários, observando a disponibilidade de recursos e dispositivos legais vigentes, com manutenção de equipe específica para atendimento às necessidades dos associados; acolhe e analisa, com prioridade, as propostas de financiamento apresentadas, desde que haja disponibilidade de recursos; orienta e acompanha o desenvolvimento das operações apresentadas, com o objetivo de abreviar suas contratações e respectivas liberações dos recursos financeiros, tudo conforme os critérios de segurança e política operacional; propicia às pessoas indicadas pela ABAD / Filiadas Estaduais informação técnica e treinamento necessários na obtenção de apoio financeiro, promovendo atividades de orientação e esclarecimentos, sempre que necessários, para cumprimento dos objetivos aqui propostos.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Grupo Pão de Açúcar
- Grupo Seta
- Giga BR Distribuidor e Atacadista (Mambo)
- Auto Serviço de Alimentos (Akki)
- entre outros.

Contato:
www.caixa.gov.br

Denise Emer Ferreira Silva / Thiago Martin Nogueira Cunha / Marco Antonio Buzzo
Email: sge3335sp@caixa.gov.br

Redes Sociais:
Facebook e Twitter: caixa

SERVIÇOS
(Consultoria Gastronômica e Nutricional)

FERNANDA STINCHI

Visando a facilidade operacional e maior lucratividade no setor de Alimentação, nossa equipe desenvolve, implanta e viabiliza o projeto de acordo com a necessidade específica do Cliente. Tendo como enfoque Consultorias Gastronômica e Nutricional, a equipe Fernanda Stinchi, tem toda a estrutura necessária para desenvolver e implementar quaisquer negócios no setor de alimentação, como controle de qualidade, gestão e ampliação de padarias, desenvolvimento de produtos alimentícios marca própria, assim como outros negócios do setor, pois conta com uma equipe multiprofissional que viabiliza soluções para sua empresa, promovendo um trabalho realizado com seriedade, profissionalismo , técnica e ética.

PRODUTOS

Controle de Qualidade:

Implementação de boas práticas de fabricação objetivando as adequações qualitativas e exigências da Vigilância Sanitária, tem como consequência a prevenção e proteção da saúde do consumidor, trabalhador e, preservação do meio ambiente.

Desenvolvimento de Marcas Próprias:

Viabilidade comercial, desenvolvimento de produtor parceiro e produtos que atendam às necessidades específicas de cada cliente e tendências de mercado, assim como embalagens e marketing comercial.

Gestão de Padarias:

Definição de Layout, fluxos contínuos e equipamentos necessários para otimização de mão de obra e produtividade, assim como definição de mix estratégico e sazonal com a finalidade de gerar mais lucro e menos desperdício; desenvolvimento de fornecedores parceiros com melhor custo X benefício, padronização de produtos através de elaboração de fichas técnicas e treinamento prático operacional.

Demais Seviço:

Manual de Boas Práticas de Fabricação, Procedimentos Operacionais Padronizados (POPs), Rotulagem Nutricional, Documentação da Vigilância Sanitária, inclusive CMVS, Treinamentos de Boas Práticas, Formação de Líderes, como atender bem ao cliente e melhorar vendas, entre outros específicos, Campanhas promocionais para tablóides, conteúdo técnico para sites e matéria de marketing como dicas de saúde, receitas sazonais e afins.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Descontos nos projetos de forma geral.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

Rede Super Vizinho, Rede Chama, Madrid Supermercados, YaYá Supermercado, Maricota Alimentos, Ceazza Distribuidor, Rede Chimar Supermercados, Hospital Monte Líbano, Grupo Neffa, San Raphael Country Hotel, Taste & Delight

CONTATO:
www.fernadastinchi.com.br

Fernanda Stinchi
fernanda.stinchi@uol.com.br
(11) 99266-3420

Redes Sociais:
Facebook: FernandaStinchi/Foco&Saber

SERVIÇOS
(Automação e Importação)

fourstargroup

FSG Brasil - Four Star Group

A Four Star Group (FSG) foi fundada em 1975 como uma empresa de sourcing, desenvolvimento de produtos e design. Emprega mais de 300 colaboradores em diversos países do mundo, sendo especializada na busca por produtos diversificados que são comercializados por Atacadistas e Distribuidores. Tem forte especialização em diversas categorias de produtos além de fornecermos uma expertise mercadológica nessas diversas categorias, ajudando o Atacadista e Distribuidor na escolha dos melhores produtos para seu portfólio. Com relação aos processos, fornecemos total assistência na importação e nacionalização dos produtos através de empresas associadas ao nosso sistema "porta a porta", garantindo profissionalismo e segurança em todas as fases da importação. A nossa missão é possibilitar e facilitar o fluxo de oportunidades de negócios internacionais tanto na importação quanto na exportação.

PRODUTOS

Produtos

A FSG tem o que chamamos de "one stop shop" com categorias de produtos que incluem alimentos, papelaria, utilidades domésticas, sazonal (Natal, Páscoa, Dia dos Namorados, etc.), móveis e pets, entre outros.

Qualidade

Temos um laboratório in house para testes e procedimentos específicos; estamos sempre atualizando protocolos de inspeção de qualidade e controle de qualidade; temos um time de colaboradores que trabalham em campo desde a inspeção das fábricas com as quais trabalhamos até a produção e estufagem dos containers.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Podemos fazer desde o "sourcing" do produto até a entrega porta a porta; desenvolvemos embalagens, marca própria e temos uma estrutura na China para garantir a qualidade do serviço e produtos.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

EUA – Family Dollar, Dollar Tree, 99 cents, 5 Bellow, Walmart, Target.
Brasil – Lasa, Walmart, Droga Raia, Pernambucanas

Contato:
www.fsgroup.net

Diego Alejandro Geltsch
diego.g@fsgroup.net
(11) 4810-2644

SERVIÇOS
(Consultoria em Gestão)

FUNCIONAL CONSULTORIA

A Funcional Consultoria é uma empresa que atua na área de gestão empresarial, oferecendo soluções contábeis, fiscais, tributárias e trabalhistas para a formulação de estratégias, com foco nos segmentos de Atacado, Distribuição e Transporte. Contar com as soluções da Funcional Consultoria é saber que a empresa será atendida por profissionais com larga experiência em seu negócio e que estará seguro para tomar decisões baseadas em informações confiáveis, amparadas pelas melhores práticas do mercado. É contar com um time dedicado, que busca constantemente o desenvolvimento de novas soluções para a empresa. É encontrar parceiros de negócio motivados, que se importam, de fato, com o sucesso do empreendimento. Funcional Consultoria. Inteligência na gestão de negócios!

PRODUTOS

Compliance e Outsourcing
- Compliance contábil
- Business process outsourcing – BPO
- Consultoria e assessoria
- Reestruturação contábil

Incentivos e governança aduaneira
- Drawback
- Ex-tarifário
- FCI
- Reintegra

Preventivo e paralegal
- Abertura de filiais
- Assessoria em fiscalizações e obtenção de certidões negativas
- Defesas, impugnações e recursos administrativos
- Planejamento sucessório e patrimonial
- Reorganização societária

Gestão fiscal e contábil
- Auditoria de Sped
- Gestão de documentos fiscais
- Gestão tarifária
- Planejamento tributário
- Recuperação de tributos
- Impairment
- Recomposição contábil

Financial advisory
- Análises financeiras
- Auditoria interna
- Avaliação de empresas (valuation)
- Business process management – BPM
- Gestão empresarial e administração de ativos e passivos
- Prospecção de recursos financeiros

Compliance trabalhista
- Restruturação das práticas trabalhistas
- Business process outsourcing – BPO
- Consultoria e assessoria
- Compliance trabalhista

VANTAGEM/DIFERENCIAL

A Funcional realiza um trabalho de diagnóstico, avaliando vários aspectos da situação da empresa, de forma gratuita para os associados ABAD..

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Huber Distribuidora
- Bocchi Atacado
- Polina Alimentos
- TW Transportes
- Atual Cargas
- Jumbo Alimentos
- Espaço Frio Armazenagem

Contato:
www.funcionalconsultoria.com.br

Márcio Daniel Folle
marcio.folle@funcionalconsultoria.com.br
(45) 3035-2300 / (45) 99921-7272

Redes Sociais:
Facebook: FuncionalConsultoria

SERVIÇOS
(Educação corporativa)

FUNDAÇÃO DOM CABRAL

A Fundação Dom Cabral é uma escola de negócios brasileira com padrão e atuação internacionais de desenvolvimento e capacitação de executivos, empresários e gestores públicos. A FDC acredita que as soluções para o desenvolvimento organizacional podem ser encontradas dentro das organizações, a partir da conexão entre teoria e prática. Para isso, pratica com as organizações o diálogo e a escuta comprometida, construindo com elas soluções educacionais integradas. Com sólida articulação internacional, a FDC oferece acesso a importantes centros produtores de tecnologia de gestão e a modernas correntes do pensamento empresarial.

PRODUTOS

Soluções Educacionais Custominazadas:
FDC entende que cada organização tem uma identidade própria, um nível diferenciado de competências, planos e objetivos de desenvolvimento. Por essa premissa, um Programa Customizado é aquele que é construído junto com o cliente para atender às suas demandas de desenvolvimento específicas. Um Programa Customizado é um processo que promove o desenvolvimento e/ou a transformação da organização. Equipes do cliente e da FDC articulam-se em um trabalho conjunto a partir de uma determinada problemática.

Parcerias Empresariais:
Mais de 650 empresas e organizações fazem parte das chamadas Parcerias Empresariais, um modelo educacional diferenciado e pioneiro no mundo, que traduz, na prática, o que a FDC define por construção conjunta. Nelas, a FDC atua como facilitadora na formação de redes de empresas com características comuns que, em conjunto, aceleram seu desenvolvimento e alcançam melhores resultados. Esse aprendizado coletivo é complementado por momentos individualizados de atuação da FDC dentro de cada empresa, de forma personalizada e com a participação de executivos dessas organizações em Programas de capacitação especialmente desenvolvidos para as Parcerias.

Pós-Graduação
Os Programas de Pós-Graduação, como Especialização em Gestão, Executive MBA e Mestrado Profissional em Administração (MPA), aliam formação teórica com foco no mercado, unindo a vanguarda do pensamento acadêmico e empresarial. O rígido processo de seleção dos participantes garante um excelente nível de interação e networking.
A FDC também oferta soluções educacionais, de curta duração), que abrangem diversas áreas como Gestão de Pessoas, Gestão, Inovação, Finanças, Gestão Sustentável, Marketing, Internacionalização, Desenvolvimento Estratégico, Projetos, Empresas Familiares, Gestão Pública e outros.

VANTAGEM/DIFERENCIAL
Acesso ao conhecimento acadêmico à experiência empresarial acumulada em mais de 40 anos de trabalho realizado junto às empresas. Por meio da prática constante do diálogo, a filosofia é trabalhar com as organizações e não somente para elas, respeitando a identidade das empresas, a peculiaridade dos segmentos em que atuam e a dinâmica dos mercados.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:
Martins - MRS Logística – VLI – Grupo Mateus

Contato:
www.fdc.org.br
Telefone: 08009419200
E-mail: atendimento@fdc.org.br

Redes Sociais:
Twitter: DomCabral
Facebook: FundacaoDomCabral

SERVIÇOS
(Hotelaria)

HOTEL HOLIDAY INN

Com uma infraestrutura completa e serviço diferenciado, o Hotel Holiday Inn Parque Anhembi dá atenção a cada detalhe e atende à demanda de quem busca atendimento personalizado, conforto e bem-estar. Estrutura, produtos e serviços foram aprimorados para atender e superar as expectativas dos hóspedes, com acomodações que seguem os melhores padrões internacionais de segurança e estão totalmente equipados para garantir aos clientes conforto, qualidade e excelência em prestação de serviços.

PRODUTOS

Hospedagem:

O Holiday Inn Parque Anhembi dispõe de 780 apartamentos, distribuídos em 13 andares acessados por cinco elevadores sociais, com utilização controlada através de chave magnética. As camas contam com colchões de padrão de conforto internacional, enxoval 100% algodão e travesseiros de suporte firme ou suave, à escolha do hóspede. Room service 24 horas.

Gastronomia:

O chef executivo Luiz Barbosa, junto com sua equipe, elabora diariamente opções culinárias para oferecer um leque de sensações para surpreender os clientes. Pizzas em forno à lenha, Sushi Bar, buffets temáticos, feijoada, brunch, são apenas algumas das especialidades disponíveis além do menu à la carte. Seja no Restaurante Camauê, Bar Du Hotel ou Room Service, o atendimento e qualidade proporcionem uma experiência única.

Eventos:

Os 19 salões possuem um ambiente clean e moderno e dispõem de uma equipe de profissionais treinados para oferecer um serviço de alto padrão. O hotel também oferece tecnologia de ponta, incluindo internet Wi-Fi e vídeo conferência, para dar todo o suporte a qualquer evento ou reunião.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

O Holiday Inn oferece 15% de desconto em hospedagem (tarifa aplicada no período), em alimentos e eventos.

Contato:
www.holidayanhembi.com.br

Eventos:
grupos@holidayanhembi.com.br
(11) 2107-8832

Milena Dante
milena.dante@ihg.com
(11) 2107-8844

Redes Sociais:
Facebook: HolidayInnAnhembi

SERVIÇOS
(Negócios Digitais)

INFRA.COMMERCE

Especializada em negócios digitais, oferece um conceito diferenciado ao mercado. Reunindo plataforma, marketing, conteúdo, pagamento, logística e SAC em 3 núcleos centrais de competência: Plataforma Omnichannel, Marketing & Vendas e Operações, sua atuação resulta em projetos mais eficientes a menor custo. É referência em projetos Full Service, B2B e B2E na América Latina. Eleita Melhor Operação (E-commerce Brasil), Melhor Empresa de Serviços Digitais (ABCOMM) e Melhor Empresa Full Service (Eawards).

PRODUTOS

PLATAFORMA - Plataforma SEGURA, com antifraude ClearSale; ROBUSTA, suportando 200 pedidos por minuto; FLEXÍVEL, atendendo aos mais diversos modelos de negócio. Soluções eficientes em todos os tipos de device e mais de 450 funcionalidades que podem ser combinados de acordo com as necessidades e exigências do seu público.

GESTÃO - Mais de 70 profissionais com qualificação e expertise multidisciplinar, fazendo a gestão do seu negócio em todas as verticais e alinhados aos KPIs mais importantes da operação. Atendimento personalizado e centralizado, entregas eficientes e simplificadas.

OPERAÇÕES - Eleita a Melhor Operação no Prêmio E-Commerce Brasil 2017, reúne Logística, Atendimento, Produção e Pagamento Online. Conta com:
. LOGÍSTICA - 30 mil m² protegidos pelas melhores seguradoras do mercado, Certificação Anvisa, Câmaras Refrigeradoras, Tecnologia WMS e 99,5% de acuracidade do estoque.
. PAGAMENTO E ANTIFRAUDE - Gateway robusto e sistema de conciliação para garantir os seus recebimentos mais ferramenta de análise de risco com o maior desempenho do país.
. SAC - Sistema integrado, trackeamento de pedidos, atendimento multiloja com personalização de marca, plataforma integrada e taxa de abandono < 10%
. CONTEÚDO - Descritivos e imagens de alta qualidade. Estúdio proprietário de 1 mil m², equipe exclusiva de profissionais. Até 100 fotos e vídeos em menos de 24 horas.

VANTAGENS/DIFERENCIAIS

Clientes provenientes da Central de Negócios ganham 10% de desconto no setup do projeto.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Unilever
- Vila Nova

Contato:
www.infracommerce.com.br
(11) 3848-1300
E-mail: contato@infracommerce.com.br

Redes Sociais:
Facebook: infracommerce
Linkedin: company/infracommerce

SERVIÇOS
(Consultoria em Recrutamento e Seleção)

INTERHUNTER

Há 10 anos no mercado, a Interhunter é primeira Consultoria em Recrutamento e Seleção de profissionais com expertise no atendimento às empresas da cadeia de abastecimento, em especial as indústrias de bens de consumo. Com equipe multidisciplinar, qualificada e comprometida, formada por profissionais graduados e pós-graduados em Psicologia, Administração, Recursos Humanos, Marketing e Comunicação Social.

PRODUTOS

Recrutamento e Seleção de profissionais das áreas: **Comercial, Marketing, Trade Marketing e Logística,** atendendo indústrias de bens de consumo e fornecedoras dos canais de distribuição: Varejo, Atacado, Distribuidor, Food Service e B2B, com atuação nacional.

Treinamento e Desenvolvimento para equipes comerciais com destaque para o treinamento que visa tirar o foco do preço no momento da venda.

Coaching de Liderança para profissionais com alto desempenho em vendas e que assumem liderança de equipe

VANTAGENS/DIFERENCIAIS

- Trabalho segmentado que permite oferecer assertividade e agilidade nos processos seletivos.
- Equipe de consultores especializados, com ampla visão de negócios e consistente conhecimento das peculiaridades regionais.
- Avaliação comportamental e psicológica para os dois candidatos finalistas, sem custo adicional.
- Acompanhamento do profissional contratado por um período de três meses, apoiando-o na integração à nova empresa.
- Honorários diferenciados para os Associados da ABAD.

Contato:
www.interhunter.com.br

Glaucia Telles
glaucia@interhunter.com.br
(11) 4208-2052 - Cel.: (11) 97019-5694

SERVIÇOS
(Iluminação)

KIAN

A Kian Iluminação se destaca no mercado oferecendo ampla diversidade em iluminação LED. Possui um portfólio completo com mais de 800 itens como lâmpadas, luminárias comerciais, iluminação pública, entre outros. Também conta com um moderno sistema gerencial e um time de especialistas em iluminação treinado para atender às suas necessidades. Os produtos em Led Kian possuem durabilidade e eficiência, diminuem o impacto no meio ambiente e geram grande economia financeira. Trabalha com uma entrega ágil e o departamento de qualidade garante os melhores produtos do mercado.

PRODUTOS

Lâmpadas Tuburares LED:

Substituem as lâmpadas fluorescentes comuns, economizando até 60% de energia, sem necessidade de uso de reator eletrônico e baixa manutenção.

Pendente Industrial LED:

Ideal para iluminação de galpões e grandes áreas. Substituem lâmpadas mistas de até 500W.

Projetor LED:

Alta eficiência em iluminação de áreas externas como fachadas ou internas. Gera economia de até 90% de energia e longa durabilidade.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Facilita a substituição do sistema de iluminação convencional por sistema em LED, gerando eficiência, menor custo com manutenção e economia na conta de energia elétrica.

Contato:
www.kian.com.br

Tamires Dezaiácomo
tamires.silva@kian.com.br
(11) 2085-7281

SERVIÇOS
(Mobiliário para Escritório

LAVORE

Fabricante de móveis, cadeiras e divisórias piso teto para escritórios comerciais, a Lavore iniciou suas atividades em maio de 2001, produzindo mobiliário de escritório em escala industrial para uma das maiores indústrias moveleiras do setor. Em 2007, com a duplicação e modernização da fábrica, passou a desenvolver produtos visando o consumidor final, com design próprio e exclusivo destinados ao segmento de escritórios de altíssimo nível, formando uma das mais completas coleções de mobiliário do mercado, com design, inovação e tecnologia. Todos os produtos estão em conformidade com as normas de ergonomia.

PRODUTOS

LINHA OPERACIONAL: Mobiliário para Staff, Gerência, Call Centers, Recepções, Hotelaria etc.

LINHA EXECUTIVA: Mobiliário de alto padrão para Presidência e Diretoria em geral.

DIVISÓRIA PISO-TETO: Módulos confeccionados em vidro simples, duplo, com ou sem persianas, em tecido, ou madeiras.

CADEIRAS: Variedade de modelos e padrões para, diretorias, gerências, staffs, auditórios, call centers etc.

VANTAGENS/DIFERENCIAIS

- Desconto maior na negociação.
- Garantia Vitalícia.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Grupo Martins
- Banco Triângulo
- Nestlé
- BRF
- Heineken Brasil
- DHL
- Febraban
- Braskem

Contato:
www.lavoremoveis.com

Hamilton Pereira Vitor
hamilton@lavoremoveis.com
(11) 3506-6931 ou (11) 94730-7016

Redes Sociais:
Facebook: lavore.moveis

SERVIÇOS
(Pesquisa e Consultoria)

MIND SHOPPER

A Mind Shopper é uma empresa de pesquisa e consultoria que desenvolve projetos para entender o comportamento de compra dos clientes nas lojas, fazendo recomendação de mix de produtos, exposição de categorias (planogramas), layout de lojas, guia de execução para equipe comercial e treinamentos de merchandising, gerenciamento por categorias e trade marketing.

PRODUTOS

Exposição das categorias:

Análise das vendas e do papel das categorias para definição racional de exposição dos produtos com seus respectivos planogramas. O trabalho abrange desde a base de produtos até o desenvolvimento do planograma em software especializado para este fim.

Mix de produtos:

Análise das vendas e do papel das categorias nas lojas para definição do sortimento ideal por tipo e tamanho de loja, recomendando quantas e quais marcas o varejo deve trabalhar por categoria de produtos.

Guia de execução e treinamentos:

Elaboração de guia de execução para equipe comercial com o objetivo de padronizar a execução das categorias nas lojas, orientar o vendedor/ promotor a trabalhar corretamente a exposição dos produtos e os principais fundamentos de ponto de venda: exposição, mix, promoção, preço e merchandising. Treinamentos personalizados para capacitar a equipe comercial e de merchandising a trabalhar melhor as categorias nos diferentes varejos.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Pacote de serviços diferenciado para os associados da ABAD/Filiadas Estaduais, buscando capilarizar os serviços e otimizar os investimentos nos projetos. O preço será 15% menor do que o praticado pela empresa no mercado em média.

CONTATO
www.mindshopper.com.br

Alessandra Lima
alessandra@mindshopper.com.br
(11) 3642-1083

SERVIÇOS
(Instituição Bancária)

Safra

O Safra é um dos maiores bancos privados do Brasil e faz parte de um grupo com mais de 175 anos de história, presente em 21 países, em três continentes. A instituição disponibiliza um portfólio completo de soluções financeiras para empresas e pessoas físicas, com reconhecida eficiência operacional, um dos menores índices de inadimplência em crédito do mercado e uma tradicional agilidade, tão importante para seus clientes.

PRODUTOS

Pagsafra: Desenvolvido para atender às necessidades do Contas a Pagar de sua empresa, com o PagSafra você centraliza a rotina do Contas a Pagar, reduzindo custos e maximizando o seu tempo, com toda a conveniência:

SAFRA EMPRESAS (INTERNET BANKING)
- Comprovante de pagamento por até cinco anos de boletos, DOC/TED ou tributos.
- Aviso de lançamento dos pagamentos online.
- Usuário Master: alçadas compartilhadas, faixa de valores, etc.
- Múltiplas possibilidades para autorização de pagamentos mediante a definição do usuário.
- Segurança com o uso do Token e do teclado virtual.
- Comprovante de pagamentos em DO.
- Horários diferenciados.

SAFRA EMPRESAS MOBILE
- Gestão de todos os pagamentos de onde estiver e na hora que quiser.
- Autorização consolidada dos pagamentos por modalidade ou por contas.
- Inclusão de pagamentos de boletos e concessionárias.
- Compartilhamento de comprovantes (Fornecedores e Tributos).
- Segurança e praticidade no uso do Token Mobile.

Cobrança Safra:
Soluções que otimizam a gestão completa do Contas a Receber do início ao fim do processo. Efetua o recebimento dos recursos com transparência, comodidade, agilidade e segurança, no formato que você necessita, garantindo seu fluxo financeiro pela internet e pelo app Safra Empresa. Boletos com envio por e-mail, emissão de 2ª via pela internet e cobertura Safra em mais de 3.000 municípios para os serviços de protesto.

Recebíveis/Duplicatas:
Soluções que otimizam a gestão completa do Contas a Receber do início ao fim do processo. Efetua o recebimento dos recursos com transparência, comodidade, agilidade e segurança, no formato que você necessita, garantindo seu fluxo financeiro pela internet e pelo app Safra Empresa. Boletos com envio por e-mail, emissão de 2ª via pela internet e cobertura Safra em mais de 3.000 municípios para os serviços de protesto.

Finame/BNDES:
A melhor opção de financiamento para a ampliação ou reforma de sua empresa e aquisição de máquinas / equipamentos (Caminhões, ônibus e máquinas em geral). O Banco Safra é um dos maiores operadores do mercado nessa modalidade.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:
Makro Atacadista, Martins, Profarma, Zamboni Comercial, JC Distribuição, Disjoi, Barcelos & Cia., Carvalho & Fernandes, Bonanza Supermercados, Armazém Mateus, Unidasul, Atakarejo Distribuidor; P.Severini Netto; Luiz Tonin, Decminas, Atacadão Rio do Peixe, Riograndense Distribuidora.

Contato:
www.safra.com.br
(11) 3175-9955

SERVIÇOS
(Soluções para gestão de crédito e certificação digital)

O trabalho da Serasa Experian é ajudar você a crescer com segurança e rentabilidade, apontando melhores caminhos para as melhores decisões em crédito, marketing e certificação digital. Na infinidade de dados disponíveis hoje há muitas oportunidades, e a Serasa ajuda você a identificá-las e aproveitá-las da melhor forma. A empresa atua com foco em relações mais sustentáveis de consumo, que geram desenvolvimento para empresas, consumidores e a economia do país.

PRODUTOS

Tabela Atacadista PME:
O cliente atacadista de pequeno porte associado às filiais da ABAD conta com uma tabela de preços personalizada e valores de consumo mínimo reduzidos. Os descontos da oferta podem chegar a 40% sobre tabela de preços tradicionalmente utilizada pelo público PME, sendo 5% decorrente do status de associado à ABAD/Filiadas e outros 35% caso o atacadista compartilhe dados dos hábitos de pagamentos de seus clientes

Certificado Digital:
Desconto de 10% para os associados da ABAD/Filiadas na aquisição e renovação de Certificado Digital.

Lista Online:
A Lista Online Serasa Experian é uma ferramenta que permite ao cliente adquirir listas de prospecção de consumidores ou empresas de maneira segura, rápida e fácil. A Serasa oferece desconto de 20% para os associados à ABAD/Filiadas na aquisição da lista Online.

VANTAGEM/DIFERENCIAL
O associado ABAD/Filiadas Estaduais conta com produtos Serasa customizados para o atacadista, assim como preços diferenciados.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:
- Makro Atacadista
- Martins
- Megafort Distribuidora
- Armazém Mateus
- OESA
- Cacique Atacado
- Armazém Mateus

Contato:

Kariny Almeida
Centro-Oeste, Norte e Nordeste
kariny.almeida@br.experian.com
(71) 99961-7886

Priscila Cardoso
RJ, ES, MG e Região Sul
priscila.cardoso@br.experian.com
(21) 97284-4039

Otacilio Junior
SP e SP Interior
otacilio.junior@br.experian.com
(11) 99965-2636

Fabio Hannun
Certificado Digital
fabio.hannun@br.experian.com
(11) 99654-8257

Renato Paula
Certificado Digital
renato.paula@br.experian.com
(11)97438-9345

SERVIÇOS
(Coperativa de Crédito)

SICREDI

O Sicredi, instituição financeira cooperativa, é referência internacional pelo modelo de atuação em sistema. São 121 cooperativas de crédito filiadas, que operam com uma rede de atendimento com 1.501 pontos. A estrutura conta ainda com cinco Centrais Regionais acionistas da Sicredi Participações S.A., uma Confederação, uma Fundação e um Banco Cooperativo e suas empresas controladas. Todas essas entidades, juntas, formam o Sicredi e adotam um padrão operacional único. A atuação em sistema permite ganhos de escala e aumenta o potencial das cooperativas de crédito para exercer a atividade em um mercado no qual estão presentes grandes conglomerados financeiros. Feito por pessoas e para pessoas, o Sicredi tem como diferencial um modelo de gestão que valoriza a participação. Os mais de 3 milhões de associados votam e decidem sobre os rumos da sua cooperativa de crédito.

PRODUTOS

Investimentos:

O Sicredi atua com RDC Recibo de Depósito Cooperativo, Fundos de Investimento e Poupança.

Crédito:

Temos Crédito para atender os mais variados perfis de associados: crédito pessoal, financiamentos, crédito para investimento, capital de giro, antecipação de recebíveis, cheque especial e muitos outros.

Demais Produtos e Serviços:

Em nosso portfólio de produtos e serviços o associado encontrará:

- Cartões de Crédito das bandeiras VISA E MASTER,
- Máquinas de Cartões e Domicílio Bancário
- Seguros Residencial, Empresarial, Auto, Rural e Vida. Atuamos com sete seguradoras atualmente: Mapfre, Mitsui, HDI, Tokio Marine, SulAmérica, Porto Seguro, Mapfre e Icatu.
- Consórcios Automóveis, Imóveis, Pesados e Serviços
- Soluções para Pagamento e Arrecadação: Cobrança Bancária, Débito em Conta, Pagamento a Fornecedores e Folha de Pagamento.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Sendo uma cooperativa de crédito, o Sicredi não tem clientes e sim ASSOCIADOS, ou seja, são donos do negócio e, independentemente do volume de capital, cada sócio tem direito a um voto nas assembleias que decidem os rumos estratégicos da cooperativa. Cada associado recebe na proporção de seu capital e suas movimentações financeiras as sobras do resultado de cada exercício da cooperativa. Além disso, as cooperativas do Sicredi oferecem produtos e serviços com taxas e tarifas menores, se comparadas à média do mercado, que são ainda mais vantajosas para os associados da ABAD/Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- As maiores cooperativas agropecuárias do Brasil, indústrias e agentes de distribuição.

Contato:
www.sicredi.com.br

Redes Sociais:
Facebook: Sicredi

SERVIÇOS
(Segurança de Cargos e Veículos)

T4S

A T4S está posicionada como empresa de Inovações Tecnológicas Disruptivas, com soluções realmente inovadoras e inéditas para proteção de cargas e veículos. O compromisso é com o resultado e não com um Portfólio de Produtos (Hardwares de monitoramento e rastreamento). Parte dessas inovações, o Bloqueador T4S e a Blindagem Elétrica, têm o potencial para revolucionar e solucionar os problemas relativos à segurança e proteção contra o roubo de cargas e veículos, objetivando perenizar os negócios do Setor Atacadista Distribuidor no Brasil!

PRODUTOS

Bloqueador T4S:

Ação de bloqueio baseado em módulos eletrônicos minúsculos e sem fio, que não emitem sinais e, portanto, só podem ser localizados fisicamente. A tarefa é absolutamente inexequível em tempo razoável, mesmo por quadrilhas especializadas. O veículo é bloqueado automaticamente e em curto espaço de tempo se houver utilização de Jammer (+ de 90% dos casos de roubo de carga) ou tentativa de violação do sistema de rastreamento. O veículo também pode ser bloqueado remotamente se houver saída da rota programada. O Bloqueador T4S é acompanhado de um sistema de rastreamento redundante.

Tela Energizada T4S:

Solução completa de proteção de cargas da T4S, ou seja, o Bloqueador + a Tela Energizada, que cria uma blindagem elétrica que repele os agressores em caso de tentativa de perfuração / arrombamento do baú do caminhão. Junto com o Bloqueador T4S provocarão uma queda significativa da sinistralidade e consequentemente das perdas

Telemetria GPS:

Tudo o que diz respeito ao comportamento do veículo e sua velocidade, distância percorrida e tempos de utilização (motor ligado e desligado) estão disponíveis através de software amigável, de fácil utilização e disponível no app T4S. Através de um sistema de rastreamento robusto e simples, é possível fazer a gestão e o controle de suas entregas, evitando fraudes e desperdício, segundo diretrizes

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Tem havido uma intensa procura pelas soluções com a tecnologia inovadora da T4S. A ABAD / Filiadas Estaduais e seus associados terão prioridade de atendimento nesse momento de demanda aquecida e um patamar de preços de 5% a 10%, em média, abaixo dos preços regulares.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Direct Express
- Souza Cruz
- Braspress
- SHLOG
- Ontime Express

Contato:
www.t4stecnologia.com.br

Vitor Paccini
vitor.paccini@t4wtecnologia.com.br
(11) 2424-7252

Luiz Henrique Nascimento
luiz.nascimento@t4stecnologia.com.br

SEGUROS
(Pessoal - Patrimonial - Veículos e Cargas)

Paulo Castro & Associados
A marca do seu seguro.

PAULO CASTRO

A experiência adquirida pelos seus sócios em mais de 25 anos no mercado, somada à formação de uma equipe multidisciplinar, fez da Paulo Castro uma das principais corretoras do país. Para atender aos anseios de nossos clientes e compor as melhores soluções estratégicas que a complexidade do mercado exige, a empresa conta com unidades de negócios especializadas em cada segmento de seguro. A parceria conquistada durante anos de relacionamento da Paulo Castro & Associados com as Seguradoras de 1° linha do mercado nacional e internacional garante a melhor relação custo/benefício para você contratar o seguro sob medida para suas necessidades.

PRODUTOS

Seguros Patrimoniais, Responsabilidade Civil, Frota, Transporte, D&O, Crédito e Garantias.

Seguro de Vida em Grupo, Saúde e Odontológico, Viagens e Previdência Privada.

Apólices coletivas para funcionários permite que os grupos de colaboradores contratem seus seguros pessoais automóvel, residencial e previdência com vantagens interessantes, aliada a uma prestação de serviços dedicada da Paulo Castro Corretora.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

A empresa atua de forma consultiva com visão estratégica de longo prazo, procurando estabelecer uma parceria de ganha-ganha com os segurados, permitindo acesso às melhores players do mercado segurador.

Contato:
www.paulocastrocorretora.com.br
(11) 2132-9999

Renato Rossi Jr
renato.rossi@paulocastrocorretora.com.br
(11) 99835-0298

Álvaro Masson
almasson@paulocastrocorretora.com.br
(11) 99983-7764

ASSISTÊNCIA MÉDICA

ALBERT EINSTEIN
SOCIEDADE BENEFICENTE ISRAELITA BRASILEIRA

HOSPITAL ALBERT EINSTEIN

O Einstein atua nas áreas de atenção à saúde, ensino, pesquisa, consultoria e responsabilidade social. Além de operara no sistema de saúde suplementar, tem forte presença no sistema público por meio de convênios com a prefeitura de São Paulo e da participação no programa de apoio ao desenvolvimento institucional do SUS.

PRODUTOS

Check-up:

O Check-Up Einstein oferece um programa anual, com abordagem multiprofissional, focado em prevenção e ajustado aos fatores de risco encontrados. O check-up consiste em um conjunto de testes de rastreamento criteriosamente aplicados com o intuito de estratificar o risco e detectar doenças em indivíduos assintomáticos, associado à uma visão preventiva com foco em promoção de Saúde. Atividade física, nutrição, gerenciamento de estresse, qualidade do sono e cessação de tabagismo são a base para tratamentos e prevenção de doenças crônicas e outras patologias.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Preço diferenciado para os associados à ABAD/Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- DHL
- Atacadão
- Ceagesp
- Camed
- SICOOB

Contato:
www.einstein.br
Claudia Mazini
relacionamentocorp@einstein.br
(11) 2151-1550

Redes Sociais:
Twitter: hosp_einstein
Facebook: HospitalAlbertEinstein
Youtube: HospitalEnstein

ASSISTÊNCIA MÉDICA

BENEVIX

A Benevix é uma administradora de benefícios com experiência de 20 anos no mercado de saúde, cujo propósito é oferecer as melhores opções em benefícios de saúde com qualidade e preço justo. Uma empresa capixaba com atuação em todo Brasil. Benevix, o 2º maior grupo de administração de benefícios do país!

PRODUTOS

Plano de saúde Unimed.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Associados à ABAD/Filiadas Estaduais têm acesso a plano de saúde Unimed com valores diferenciados.

Contato:
www.benevix.com.br/planodesaude
0800-591.0534 ou (11) 4810-6665

Patricia Olivani
Gerente regional
polivani@benevix.com.br
(11) 98181-9383

Moacir Junior
Executivo de contas SP
mjunior@benevix.com.br
(41) 98872-7527

Abad CENTRAL DE NEGOCIOS

ABAD TRAZENDO MAIS OPORTUNIDADE PARA SEU NEGOCIO. CONFIRA ABAIXO NOSSOS PARCEIROS QUE OFERECEM

Albert Einstein Sociedade Beneficente Israelita Brasileira
Acácia Consultoria
AKMX Arquitetura • Engenharia • Tecnologia
BoaVista SCPC
boomera
Benevix
BYD Build Your Dreams
CAIXA
Cargomax Sistemas para Docas
cantupneus
COMPEX transforme dados em resultados
CLARK The Forklift
in Fernanda Stinchi qualidade + nutrição
fourstargroup
FUNCIONAL Consultoria
FDC Para ser relevante.
Holiday Inn Parque Anhembi São Paulo
infra.commerce
INTERHUNTER Excelência em Recrutamento
INVOLVES
IVECO Carregada de Potência.
LAVORE Móveis
KALMAR
kian Iluminação
MAN Caminhões Ônibus
Máxima Sistemas
MIND SHOPPER Soluções estratégicas para o ponto-de-venda
Paulo Castro & Associados A marca do seu seguro.
BR PETROBRAS
PIRELLI
POLIBRAS
Safra
SANKHYA Gestão de Negócios
SA Grupo
serasa experian
Sicredi
STILL Kion South America
T4S Technology for Safety
TOTVS
VALFILM
wiseview Monitoring and control

Abad

Para mais informações, entre em contato com o departamento Comercial da ABAD:
Av. Nove de Julho, nº 3147 - 9º andar • São Paulo • SP • CEP: 01407-000
comercial@abad.com.br • (11) 3056-7500 • www.abad.com.br/centraldenegocios