



GUIA DE PARCERIAS E SERVIÇOS: BENEFÍCIOS PARA ASSOCIADOS



**CENTRAL DE
NEGÓCIOS** 

Onde você encontra produtos e serviços em condições especiais oferecidos pelos nossos parceiros.





**CENTRAL DE
NEGOCIOS** 

ONDE AGENTES DE DISTRIBUIÇÃO PROCURAM
PRODUTOS E SERVIÇOS PARA SUA EMPRESA.



- ▶ Bom para você, Agente de Distribuição:
Produtos e serviços sob medida para sua
necessidade, com descontos e condições
especiais de pagamento.



- ▶ Bom para empresas parceiras:
Maior visibilidade e competitividade para
sua empresa, através de parcerias sólidas,
relacionamento e novos negócios.



A ABAD MAIS UMA VEZ MOVIMENTANDO SEU NEGÓCIO!

▶ APRESENTAÇÃO

Este Guia foi desenvolvido para orientar os associados da ABAD e de suas Filiadas Estaduais quanto à utilização dos recursos, facilidades, convênios, serviços e parcerias oferecidos pela entidade.

Listadas por área de atuação, aqui estão todas as empresas fornecedoras de equipamentos e serviços para o setor atacadista e distribuidor que fazem parte da Central de Negócios e que oferecem condições especiais para os associados.

Aproveite esta oportunidade para fazer negócios com os melhores fornecedores do mercado, selecionados pela ABAD, e torne seu negócio ainda mais rentável e competitivo!

▶ ÍNDICE

PALAVRA PRESIDENTE	4
NÚMEROS DO SETOR	5
FILIADAS	6
CN BENEFÍCIOS	7
CN SOBRE	8

VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS

CANTU PNEUS	9
IVECO	10
MAN	11
MERCEDES-BENS	12
PETROBRAS	13/14
PIRELLI	15
VOLKSWAGEN	16

LOGÍSTICA

BYD	17
CLARK	18
VALFILM	19

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO

ACÁCIA	20
COMPEX	21
INVOLVES	22
MÁXIMA	23
POLIBRÁS	24
SANKHYA	25
TOTVS	26

SERVIÇOS

AKMX	27
BOA VISTA	28
BOOMERA	29
CAIXA ECONÔMICA FEDERAL	30
FERNANDA STINCHI	31
FUNCIONAL CONSULTORIA	32
FUNDAÇÃO DOM CABRAL	33
INTERHUNTER	34
KIAN	35
LAVORE	36
BANCO SAFRA	37
SERASA EXPERIAN	38
SICREDI	39
TRADE VALE	40
VW FINANCIAL SERVICES	41

ASSISTÊNCIA MÉDICA

HOSPITAL ALBERT EINSTEIN	42
BENEVIX	43



PALAVRA DO PRESIDENTE



As empresas do segmento atacadista e distribuidor têm em seu DNA a característica de reinventar-se continuamente em busca de competitividade e crescimento.

Com as dificuldades econômicas enfrentadas pelo país nos últimos semestres, contudo, tornou-se ainda mais premente a busca de novas alternativas em processos, parceiros e fornecedores de modo a otimizar recursos e conseguir fazer mais com menos, garantindo o espaço da empresa em um mercado exigente e cada vez mais restrito.

Dessa forma, acreditamos ser papel da ABAD ajudar seus associados a encontrar novos parceiros, selecionando fornecedores que estão entre os melhores do mercado e que, em razão do contrato firmado com a Central de Negócios ABAD (CNA), oferecem seus produtos e serviços em condições especiais e com atendimento diferenciado.

Trabalhamos continuamente para incorporar novos fornecedores que atendam às necessidades do setor. Assim, se quiser sugerir outros produtos e serviços para fazer parte da CNA, não hesite em contatar-nos.

Contudo, estamos certos de que neste Guia o gestor já encontrará parceiros que atendam com excelência suas necessidades de desenvolvimento em diversas áreas, o que o torna a publicação um auxiliar valioso para as empresas que estejam em busca de vantagens competitivas e novos insumos para tornar seu negócio ainda mais bem sucedido.

Boa leitura!

Emerson Destro
Presidente da ABAD

NÚMEROS DO SETOR

A ABAD – Associação Brasileira dos Atacadistas e Distribuidores de Produtos Industrializados foi fundada em 1981 para defender e promover os interesses do setor atacadista distribuidor, da indústria fornecedora e do varejo independente.

A entidade tem abrangência nacional e representa os agentes de distribuição que comercializam produtos alimentícios industrializados, candies, bebidas, produtos de higiene pessoal, limpeza doméstica, produtos farmacêuticos, de perfumaria, papelaria e material de construção, entre outros.

Hoje, a ABAD conta com mais de 4 mil empresas associadas, sendo mil indústrias e prestadores de serviços e 3 mil agentes de distribuição que, juntos, somam mais de 10 mil CNPJs, já que muitas empresas operam em mais de uma modalidade de negócios: atacado de autosserviço, atacado generalista com entrega, distribuidor, operador de serviços.

Representatividade Nacional:

27 Filiadas Estaduais ABAD

4.000 empresas associadas, sendo:

3.000 atacadistas e distribuidores

1.000 indústrias e prestadores de serviço.

NÚMEROS DO SETOR

RANKING ABAD 2018 - ANO BASE 2017

5.570 Municípios atendidos

FATURAMENTO TOTAL	259,8 Bilhões de Reais
PARTICIPAÇÃO NO MERCADO MERCEARIL	53,6%
PONTOS DE VENDA ATENDIDOS	1.071.986
ÁREA DE ARMAZEMAGEM	15,5 milhões m ²
FUNCIONÁRIOS	347,8 mil
VENDEDORES E RCAS	120 mil



Conrad
Zeitschrift
Ansprüche, Interessen der
Mitglieder der
Freiheitlichen Partei
Österreichs
Preis: € 3,00 (inkl. Porto)
Anschreiben an:
Conrad Verlag
Postfach 100
A-1010 Wien

Alpen
ACADEMY
An der Spitze der Deutschen Alpenvereine
in Zusammenarbeit mit dem Bundesamt für Bergbau
Post: 825-0435-3000
www.alpen-akademie.de

6

► **BENEFÍCIOS PARA ASSOCIADOS DA ABAD E DAS FILIADAS ESTADUAIS**

Agentes de distribuição de todo o Brasil encontram na ABAD todo o apoio necessário para desenvolver seus negócios, incluindo assessoria especializada e fornecedores de produtos e serviços selecionados pela Central de Negócios ABAD. Dessa forma, as vantagens de fazer parte da ABAD superam em muito o valor de sua contribuição anual! Veja, a seguir, tudo que a ABAD disponibiliza para os associados.

- Acesso a informações e assistência sobre todos os assuntos de interesse do setor.
 - Assessoria gratuita sobre produtos e serviços de uso comum no setor, por meio da Central de Negócios ABAD (CNA).
 - Acesso integral aos dados do Ranking ABAD/Nielsen.
 - Acesso ao estudo Categorias em Destaque.
 - Obtenção de informações que fazem parte do Banco de Dados ABAD.
 - Participação, sem custo, nas reuniões, seminários e fóruns realizados pela ABAD, com a apresentação dos temas trabalhados pelos comitês Varejo Competitivo, Agenda Política, Profissionais de Vendas e Canal Indireto.
 - Acesso ao programa presencial TreinaVendas.
 - Acesso ao Programa Varejo Competitivo, com destaque para o programa Varejo Melhor Play. O associado Agente de Distribuição pode indicar seus clientes varejistas para participar dos eventos e treinamentos presenciais e online, visando melhorar sua eficiência operacional e mantê-los competitivos frente à concorrência.
 - Desconto especial para participar da convenção anual ABAD, o maior evento do segmento.
 - Participação em viagens técnicas internacionais, promovidas pela ABAD e/ou seus parceiros, que têm o objetivo de oferecer um intercâmbio tecnológico e profissional entre os atacadistas distribuidores brasileiros e seus pares no mercado internacional.
 - Acesso permanente e gratuito a serviços de consultoria e assessoria Jurídica.
 - Possibilidade de participar do Comitê Agenda Política da ABAD, ampliando o debate sobre temas defendidos pela entidade.
 - Acesso aos serviços do Instituto ABAD (IABAD).
 - Acesso a informações relevantes relacionadas ao setor, por meio dos veículos oficiais da ABAD, que os associados da entidade e de suas Filiadas Estaduais recebem sem qualquer custo:
 - ABADNEWS, informativo eletrônico semanal
 - Revista Distribuição (mensal, versões impressa e digital)
 - Anuário ABAD - Panorama do Setor (publicado no mês de agosto)
 - Possibilidade de usufruir da infraestrutura da sede da ABAD em São Paulo para realização de reuniões e eventos. A entidade dispõe de dois auditórios (para 80 e para 40 pessoas), além de sala de reuniões para até 12 pessoas.
- Informações e reservas com Alexandre Moura pelo telefone (11) 3056-7500 ramal 229.**
- Acesso à rede de relacionamento de fornecedores criada para atender aos nossos associados.

FILIE-SE! SEJA UM ASSOCIADO ABAD.

Para mais informações, entre em contato com o departamento Comercial da ABAD:

Av. Nove de Julho, nº 3147 - 9º andar • São Paulo • SP • CEP: 01407-000
comercial@abad.com.br • (11) 3056-7500 • www.abad.com.br/centraldenegocios

SOBRE A CENTRAL DE NEGÓCIOS ABAD

A Central de Negócios ABAD (CNA) foi criada em 1995 com a missão de facilitar o relacionamento comercial entre seus associados e os melhores fornecedores de produtos e serviços de uso comum do setor, para consumo próprio, isto é, não para revenda. Este é um dos mais importantes serviços prestados pela ABAD aos Agentes de Distribuição de todo o país, principalmente por intermédio de suas 27 Filiadas Estaduais.

▶ VANTAGENS PARA OS ASSOCIADOS QUE BUSCAM FORNECEDORES

A CNA oferece aos associados a oportunidade de adquirir bens e serviços dos melhores fornecedores, a preços ou condições especiais negociadas pela CNA, além de receber um atendimento diferenciado, especialmente no pós-venda. Dessa forma, a CNA contribui para aumentar a competitividade das empresas e fortalecer a atividade atacadista e distribuidora.

▶ VANTAGENS TAMBÉM PARA OS PARCEIROS CREDENCIADOS

A CNA é o canal que aumenta a visibilidade e a eficiência da divulgação de produtos e serviços de seus parceiros junto aos Agentes de Distribuição, Indústria e outros associados.

No site www.abad.com.br/centraldenegocios, as empresas parceiras credenciadas na CNA têm a oportunidade de estar mais próximas do setor, exibir seu portfólio de produtos e serviços e comunicar-se diretamente com os associados, além de contar com divulgação por meio de outros canais de comunicação da ABAD.

▶ CONHEÇA NOSSOS PARCEIROS

Nas próximas páginas, estão relacionados todos os parceiros fornecedores que oferecem seus produtos, equipamentos e serviços por meio da CNA, nos segmentos de:

- Veículos + Acessórios e Insumos (Caminhões – Automóveis – Pneus – Combustível)
- Logística (Empilhadeiras – Equipamentos – Serviços)
- Tecnologia e Automação (Software e Hardware)
- Serviços (Crédito e Cobrança – Telecomunicação – Consórcio - Hotelaria - Consultoria)
- Seguros (Pessoal – Patrimonial – Veículos e Cargas)
- Assistência Médica



▶ VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS (Pneus)



CANTU PNEUS

A Cantu Pneus foi fundada em 2006 e hoje é a maior importadora de pneus do Brasil. Oferece pneus para carga, passeio, agrícola, pneus industriais e OTR, além de rodas para caminhão, protetores e câmaras de ar. A Cantu Pneus está presente em todo o Brasil por meio de seus dez centros de distribuição em RS, SC, PR, SP, ES, MG e PE. Atualmente, a Cantu Pneus importa os pneus de carga CEAT, Ranger e DRC, além do contrato de exclusividade com a Marshal e Aeolus, mundialmente conhecidas por sua tecnologia e durabilidade.

▶ PRODUTOS

Pneu Marshal KRS50:

Possui banda de rodagem mais larga e profunda. Com a nova tecnologia ICOS, possibilita uma melhora no composto de borracha e reduz o consumo de combustível em até 5%. O pneu possui uma amarração nas lonas de carcaça que proporciona maior recapabilidade e reforço adicional no talão, aumentando a durabilidade.

Pneu DRC D601:

Compostos de alta tecnologia aumentam o desempenho da primeira vida, carcaça com reforço especial e sulcos com 16mm de profundidade. Ideal para caminhões e ônibus que percorrem grandes trajetos.

Pneu Aeolus AGB20:

Feito para micro ônibus e pequenos caminhões. O projeto da carcaça otimizado prolonga a vida útil. Composto da banda de rodagem favorece a baixa resistência ao rolamento. O excelente desenho da banda de rodagem com padrão de largura e profundidade proporciona ótima estabilidade. Composto de borracha especial, melhora a dirigibilidade e a segurança em distâncias curtas de frenagem. Proteção lateral contra danos causados por impacto nas guias.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

A empresa oferece um desconto especial de 5% adicional aos associados ABAD/Filiadas Estaduais. Também um atendimento exclusivo.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Consórcio Belo Monte
- Grupo Ambipar
- Rodonorte

Contato:

www.cantupneus.com.br

Juliano Silva

juliano@cantupneus.com.br
(47) 3046-2550

Redes Sociais:

Facebook: Rede Cantu Pneus

▶ VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS (Caminhões)

IVECO

A Iveco, uma companhia da CNH Industrial, projeta, fabrica e comercializa uma completa gama de veículos comerciais leves, médios e pesados, caminhões fora-de-estrada, ônibus urbanos e intermunicipais, bem como veículos especiais para aplicações como combate a incêndios, missões off-road, defesa e proteção civil. A Iveco emprega mais de 26 mil pessoas em todo o mundo. A empresa gerencia centros de produção em 11 países distribuídos pela Europa, Ásia, África, Oceania e América Latina, onde fabrica veículos com as mais avançadas tecnologias. Um total de 5.000 pontos de vendas e postos de serviços em mais de 160 países garantem o suporte técnico onde quer que um veículo Iveco esteja em operação.

▶ PRODUTOS

Linha de caminhões leves DAILY:

A linha Iveco Daily é líder de venda em sua categoria, perfeita para quem busca um veículo confortável, versátil, fácil de dirigir e com uma maior capacidade de carga útil. Com versões de 3,5 a 7 toneladas, sendo que a de 3,5 ton pode ser conduzida com carteira de habilitação tipo B. Motor mais potente da categoria, atende ao VUC, com 6 marchas, conforto de automóvel com robustez de caminhão.

Linha semipesados TECTOR:

Ideal para distribuição logística; diversas versões, potências de motor e cabines distintas para aplicações interurbanas e rodoviárias, curtas, médias e longas distâncias; área envidraçada mais ampla, que garante melhor visibilidade; menor custo de manutenção do mercado.

Linha extrapesados STRALIS e HI-WAY:

Várias versões e potência de motor com até 560 cv de potência; câmbio automatizado de 16 marchas, teto alto e baixo; basculamento elétrico da cabine; cabine ampla, moderna, confortável e com maior conteúdo de série do segmento.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Desconto em relação aos preços praticados no mercado pela rede de concessionárias Iveco, além de frete grátis para associado ABAD / Filiadas de qualquer região do país.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Martins
- Makro
- Bartofil
- Cabral & Souza
- Arcom
- Peixoto
- Aliança
- Embrasil



Contato:
www.iveco.com.br

Márcia Borba
marcia.borba@iveco.com
(31) 3888-7449 / (31) 99278-0861

Redes Sociais

Youtube: [iveconbrasil](https://www.youtube.com/iveconbrasil)
Facebook e Twitter: [ivecobrasil](https://www.facebook.com/ivecobrasil)
Blog: blogiveco.com.br
Instagram: [iveco](https://www.instagram.com/iveco)
Email: falecomaiveco@br.iveco.com

► VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS (Caminhões)

MAN



Caminhões
Ônibus

MAN

Fabricante dos caminhões das marcas Volkswagen e MAN TGX, de 3,5 ton. a 74 ton., e dos chassis de ônibus de 5 a 26 ton. que atendem aos segmentos urbanos e rodoviários, tem sua planta localizada em Resende (RJ), onde está também o centro de pesquisas e de desenvolvimento de novas tecnologias. As soluções de transporte sob medida e a melhor relação custo-benefício garantem os melhores produtos e serviços, com exportações para mais de 30 países. Desde 1981, quando iniciou suas operações no Brasil, já produziu mais de 1 milhão de unidades, sempre com o compromisso de desenvolver produtos e serviços que superem as exigências dos clientes. Empresa parceira da ABAD há mais de 20 anos.

► PRODUTOS

Novo Delivery:

Ideal para o transporte rápido na cidade e no campo, com maior agilidade, economia e versatilidade. Comercializado nas versões City, Trend e Prime, a partir de um conceito inovador de produto, atendendo à legislação de VUC (Veículo Urbano de Carga). O chassi desenvolvido a partir de longarinas planas e furações com medidas padrão facilitam a colocação do equipamento ou carroceria e o encurtamento ou alongamento do entre-eixos. Equipado com caixa de transmissão EATON/ESO 6106 (06 marchas à frente e 01 a ré) e sistema de pós-tratamento de emissões (SCR – Catalizador de Redução Seletiva), baseado na utilização de ARLA 32.

VW Delivery 9.170:

Apresenta robustez de caminhão e conforto de carro de passeio, com o moderno motor Cummins ISF de 3,8 litros, 165 cv, e capacidade de carga útil + carroceria de 5.500 kg.

VW Delivery 11.180:

Combina confiabilidade, robustez e o melhor desempenho da categoria, com o moderno motor Cummins ISF de 3,8 litros, 175 cv, e capacidade de carga útil + carroceria de 7.350 kg.

VW Constellation 24.280:

Distribuição com agilidade nos serviços de curta, média e longa distância que exigem alta disponibilidade. O VW 24.280 6x2 agrega inovações tecnológicas e de segurança, tomando a condução mais simples e confortável, melhorando a produtividade com durabilidade e baixo custo operacional. Transmissão ZF, do tipo mecânica (09 marchas à frente e 01 a ré) ou automatizada (06 marchas à frente e 01 a ré), e motor MAN D08, 275 cv, com tecnologia de emissões EGR, que dispensa o uso do ARLA 32. Capacidade de carga útil + carroceria de 16.160 kg. Disponível nas versões cabine teto baixo, cabine leito baixo, cabine leito teto alto e com 2º eixo direcional.

Contato:

www.man-la.com

Vendas Especiais Caminhões - São Paulo (SP)

Glauco R. Juliato, consultor comercial e responsável pela parceria MAN-ABAD
glauco.juliato@volkswagen.com.br
(11) 5582-4834

Escritório Regional São Paulo (SP)

Sérgio G. Pugliese, Gerente Regional
sergio.pugliese@volkswagen.com.br
(11) 5013-3496

Escritório Regional Curitiba (PR)

George R. Carloto, Gerente Regional
george.carloto@volkswagen.com.br
(41) 3221-3762

Escritório Regional Rio de Janeiro (RJ)

Marcos F. L. Franco, Gerente Regional
marcos.franco@volkswagen.com.br
(21) 3873-7487

Escritório Regional Recife (PE)

Roberto Malheiros A. Lima, Gerente Regional
roberto.lima@volkswagen.com.br
(81) 3464-8617

► VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS (Caminhões)

MERCEDES-BENZ



Inaugurada em 28 de setembro de 1956, a tradicional fábrica da Mercedes-Benz do Brasil em São Bernardo do Campo (SP)

foi o ponto de partida da atuação da Empresa no País. Trata-se da maior planta da Daimler fora da Alemanha, para produtos Mercedes-Benz, e a única a produzir, em um mesmo local, caminhões, chassis de ônibus, cabinas e agregados, como motores, câmbios e eixos. No local são fabricados os caminhões das famílias Accelo, Atego e Axor.

Em São Bernardo do Campo, a Mercedes-Benz do Brasil conta também com um avançado Centro de Desenvolvimento Tecnológico. Com 20 anos de atividades, é o maior do Brasil e o maior da Daimler fora da Alemanha para veículos comerciais Mercedes-Benz.

A unidade brasileira é um dos polos da rede mundial de desenvolvimento da Daimler Trucks, maior fabricante mundial de caminhões. É também o centro mundial de competência da Daimler para desenvolvimento e produção de chassis de ônibus, sendo ainda pioneira nos testes com o uso de combustíveis alternativos, como diesel de cana e biodiesel.

Na fábrica de São Bernardo do Campo, a Empresa abriga ainda o Centro de Formação Profissional para aprendizes, uma parceria de mais de 50 anos com o SENAI.

► PRODUTOS

- a) Os caminhões da família Accelo são veículos compactos, ágeis, confortáveis, ideal para a distribuição urbana.
- b) Os caminhões da família Atego, são utilizados para médias distâncias, entre cidades, apresentando excelente desempenho aliado com conforto e segurança.
- c) Para as longas distâncias, os veículos da família Axor e Actros, apresentam excelente custo operacional e máximo conforto para os motoristas se sentir em casa.
- d) Todos os caminhões possuem serviços de manutenção e telemetria de fábrica.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

O Associado possui condições comerciais extremamente atrativas em relação ao mercado, de acordo com a sua importância e relevância dentro da economia brasileira. Além disso, o relacionamento entre as empresas, resulta em possibilidade de crescimento contínuo.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Martins
- Aliança
- Jc Distribuição
- Rio do Peixe
- Distribuidora Seridó
- Peixoto
- Fokus
- Grupo Donizete
- CBA

CONTATO:

www.mercedes-benz.com.br

Daniel Silveira

daniel.silveira@daimler.com
(11) 99247-8782

Redes Sociais:

Instagram: [mercedes-benz](#)

▶ VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS (Combustível e lubrificantes)



PETROBRAS

A Petrobras Distribuidora - BR possui a maior rede de postos do país (cerca de 7.500), com produtos e serviços consagrados como o diesel e as gasolinas aditivadas Petrobras Podium e Petrobras Grid, a linha de lubrificantes Lubrax, a loja de conveniência BR Mania, o Cartão Petrobras, o centro de lubrificação Lubrax+ e o programa de fidelidade Petrobras Premmia. Atende a grandes consumidores com produtos e serviços específicos para frota de caminhões e seus diversos veículos (médios, leves e motos). Atua em variados segmentos: indústrias, postos de revenda, conveniência, produtos químicos, agronegócios, aviação, pavimentação asfáltica e negócios de energia. Uma companhia que se orgulha de estar presente em todo o Brasil.

▶ PRODUTOS

Frotas:

Combustíveis de alta tecnologia e qualidade Petrobras; serviços de abastecimento e gestão automatizada de abastecimento; Rede Siga Bem com atendimento de manutenção para o caminhão e conveniências para os

Linha de Lubrificantes Lubrax & Flua (Arla 32):

Gestão de lubrificação e Lubrax system, que controla todas as etapas de lubrificação.

Eficiência Energética:

Reúso e utilização racional de água, iluminação e geração fotovoltaica.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Além dos benefícios proporcionados aos associados como condições especiais de prazos e negociações regionalizadas nos diversos produtos e serviços da BR, são três os destaques desta parceria:

Vale-Pedágio Cupom: Solução exclusiva do grupo FleetCor para pagamento do pedágio ao caminhoneiro autônomo, o Vale-Pedágio em Cupom, homologado pela ANTT e aceito em 100% das rodovias, possui um alto padrão de segurança garantindo ao contratante do frete a utilização do vale-pedágio na rota estabelecida.

TAG Pedágio (Sem Parar): Produto de pedágio automático, que utiliza o TAG, com tecnologia RFID, fixada ao para brisa do veículo para a abertura automática das cancelas das rodovias. Permite a gestão total das despesas com pedágio em uma só fatura com acompanhamento online das passagens.

▶ VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS (Combustível - Lubrificantes)



Cartão Co-branded ABAD/BR CTF, para abastecimentos Petrobras:

Inclui Sistema de gestão automática dos abastecimentos em postos internos (na própria empresa) e externos que reduz, na média, em 10% o gasto com combustível, pois evita desvios e adulteração de informações. Controle contábil do estoque para melhor programação de compra do combustível. Tem garantia de qualidade de combustível dos postos BR, sistema de gestão de preços (melhor compra) e plataforma de gestão no Portal CTF com diversas ferramentas de controle.

Características:

- Cartão com chip anticloneagem nos padrões de segurança de nível internacional.
- Parametrização de regras de utilização do cartão como controle de cotas, bloqueio de cartões, dia e horário permitido para abastecimento, bloqueio de postos, tipo de combustível, roteirizador, entre outros.
- Totalmente integrado com o sistema CTF tradicional, possibilitando integração com o sistema de gestão de frota do cliente.
- Aplicativo Mobile para pesquisa da Rede Credenciada, bloqueio de cartão, além de consulta de saldo e extrato em tempo real. Disponível para download gratuito no Google Play.
- Ideal para frotas com garagem e abastecimento interno cujo volume está abaixo de 100 m³ e necessita de ferramenta de gestão.
- Ideal para caminhões leves de entrega, utilitários leves e veículos da equipe de vendas.

Vantagens:

- Preços especiais de combustível.
- Despesas consolidadas em extrato mensal.
- Maior segurança no abastecimento, pois elimina o uso de dinheiro ou outras modalidades de pagamento.
- Ampla rede de atendimento e a qualidade de combustível dos postos Petrobras, com 2.800 postos já credenciados (demais em implantação)
- Painel de controle com acompanhamento em tempo real dos abastecimentos da sua frota.

CONTATO:

www.br.com.br/pc/produtos-e-servicos
José Wellington Cavalcante de Sousa
jwsousa@br-petrobras.com.br
(21) 2354-4157 Rota: 746
(21) 99784-0517

Canal exclusivo para cliente direto dos produtos e serviços da Petrobras Distribuidora:
4002-2040 (capitais e regiões metropolitanas)
0800 282 2040 (demais localidades)
De segunda a sexta, das 7h às 19h. Aos sábados, das 8h às 14h.
Serviço de Atendimento ao Cliente – **SAC: 0800 728 9001**

▶ VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS (Pneus)



PIRELLI

A revendedora Pirelli Campneus é o resultado da fusão de 3 empresas de sucesso: Pneuac, Abouchar e Campneus.

A Pneuac foi fundada em 1951, enquanto as lojas Abouchar estão presentes no mercado desde 1927. Já a Campneus, inaugurada em setembro de 1975, era um dos maiores e mais bem-conceituados autocenters do Brasil, fazendo parte da Rede Oficial de Revendedores Pirelli. A unificação das três bandeiras reafirma a filosofia da empresa de oferecer o melhor nível técnico do mercado através do comprometimento de todos os envolvidos no processo, garantindo o melhor serviço com máxima qualidade, transparência, ética e o melhor produto. Unindo forças, somando conhecimentos e dividindo experiências nos tornamos a Campneus!

▶ PRODUTOS

- a) Pneus de passeio, SUV, VAN, empilhadeiras, caminhões e ônibus
- b) Câmaras de ar para pneus de caminhões e ônibus
- c) Protetores de rodas para caminhões e ônibus

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Atendimento Centralizado
Condições de Descontos Diferenciados
Revenda presente em 16 Estados no Brasil

PRINCIPAIS CLIENTES

ATENDIDOS:

- Polimix
- Ambev
- Odebrecht

Contato:
www.campneus.com.br/

Ramira Mota
ramira.mota@pirelli.com
(11) 32245236

Redes Sociais
Facebook: Campneus

▶ VEÍCULOS + ACESSÓRIOS E INSUMOS (Automóveis)



VOLKSWAGEN

A Volkswagen tem 64 anos de Brasil. Essa história de sucesso teve início em um pequeno galpão alugado na rua do Manifesto, no bairro do Ipiranga, em São Paulo, com apenas 12 funcionários. Apenas seis anos depois, em 18 de novembro de 1959, a empresa já inaugurava a unidade Anchieta, com a participação do então presidente Juscelino Kubistchek. Em 1976, a Volkswagen iniciou a operação da fábrica de Taubaté, erguida com o propósito de produzir o Gol. Vinte anos depois, em 1996, a empresa inaugurou a fábrica de São Carlos, uma das três maiores produtoras de motores do Grupo Volkswagen no mundo. E, em 1999, iniciou a operação da moderna unidade de São José dos Pinhais.

▶ PRODUTOS

Amarok – Novo Fox - Gol - Jetta - Polo - Passat - Saveiro – Spacefox - Up! - Virtus - Voyage

VANTAGEM/DIFERENCIAL

A Volkswagen disponibiliza condições comerciais atrativas para os associados ABAD que possuam CNPJ. Descontos específicos de cada modelo, formas de pagamento e demais informações podem ser consultados na concessionária mais próxima. Acesse também: <http://vendascorporativas.vw.com.br>.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Makro
- Atacadão
- JSL
- Entre outros

Contato:

www.vw.com.br/pt.html

Nome do contato para negócios:

vendedor/concessionária

de escolha do cliente, que podem ser encontrados no endereço:

www.vw.com.br/app/buscaconcessionaria/vw-br/pt

REDES SOCIAIS

Facebook: [volkswagendobrasil](https://www.facebook.com/volkswagendobrasil)

Instagram e Twitter: [vwbrasil](https://www.instagram.com/vwbrasil)

Linkedin: [volkswagen-do-brasil](https://www.linkedin.com/company/volkswagen-do-brasil)

Youtube: [volkswagendobrasil](https://www.youtube.com/volkswagendobrasil)

plus.google.com/+volkswagendobrasil

► LOGÍSTICA (Veículos - Baterias Elétricas)



Build Your Dreams

BYD

Fundada em 1995, a BYD - Build Your Dreams é líder em diversos setores de alta tecnologia relacionadas a energia limpa. Com 3 grandes sonhos verdes (gerar, armazenar e utilizar energia elétrica na mobilidade urbana), hoje a BYD é a maior fabricante mundial de baterias recarregáveis, sistemas de armazenamento, ônibus, carros e caminhões elétricos. Contando com mais de 223 mil funcionários em 30 fábricas, tem um faturamento previsto de 22 bilhões de dólares para 2017. Possui duas unidades de negócio no Brasil, segmentadas em Auto e Energia. Em 2016, a empresa ganhou o aclamado prêmio Zayed Future Energy na categoria Grandes Corporações, por sua sólida contribuição para o desenvolvimento sustentável no setor energético.

► PRODUTOS

Empilhadeiras BYD:

Com bateria de fosfato de lítio, as empilhadeiras BYD, são 100% elétricas, possuem autonomia de 16 horas de autonomia, 2 horas para recarga total, e ainda permitem recarga parcial sem efeito memória.

BYD T3:

Furgão 100% elétrico, possui capacidade de carga de 750 Kg, autonomia de até 250 km e carregamento de bateria em até 2 horas. Silencioso e com zero emissão de gases poluentes, o volume de carga é de 3300 l.

BYD e6:

Automóvel 100% elétrico, com emissão zero de carbono e super silencioso, possui autonomia de 300 km. Com 2 horas de carregamento e transmissão automática, tem baixo custo de manutenção e 10 anos de vida útil como frota executiva ou táxi.

Demais produtos: Ônibus elétrico (K10, KF1, D7 e D9), caminhão elétrico (T8A e J7), painéis solares (P6C 30, PC6 36, P6D 30 e P6D 36), baterias recarregáveis e monotrilha.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Nestlé
- Correios
- DHL
- Carbono Zero



Contato:

www.byd.com
(19) 3514-2550

Henrique Antunes
henrique.antunes@byd.com

Redes Sociais:
Instagram: [byd_brasil](https://www.instagram.com/byd_brasil)

► LOGÍSTICA (Niveladores - Plataformas)

Cargomax
SISTEMAS PARA DOCAS

CARGOMAX

A CARGOMAX tem orgulho de ser uma empresa 100% brasileira e líder na fabricação de equipamentos para carga e descarga. Atua no mercado brasileiro desde 2002 fornecendo uma completa linha de equipamentos e soluções integradas, inclusive para projetos de renovação de instalações, possibilitando que edificações ultrapassadas possam ser transformadas em modernas e eficientes docas de cargas e descarga com a utilização do nivelador mais adequado e seguro.

► PRODUTOS

Nivelador de doca portátil

Nivelador de doca embutido

Plataforma veicular

**SOLUÇÕES LOGÍSTICAS
PARA CARGA E DESCARGA.**

Cargomax®
SISTEMAS PARA DOCAS

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Desconto exclusivo para associados à ABAD / Filiadas Estaduais, além de condições especiais de pagamento.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Atacadão
- Carrefour
- DHL
- WalMart
- VS
- Casas Bahia
- JSL



Contato:

www.cargomax.com.br
(21) 2676-2560

Patricia Kyrillos

patricia@cargomax.com.br
alexandra@cargomax.com.br
catharina@cargomax.com.br

Redes Sociais:

Facebook: [cagomax.sistemasparadocas](https://www.facebook.com/cagomax.sistemasparadocas)

► LOGÍSTICA (Empilhadeiras)

CLARK

Com sede na cidade de Vinhedo, São Paulo, a empresa está presente no Brasil desde 1958 e tem operações de vendas de máquinas e uma rede de distribuidores composta por 15 empresas tradicionais no ramo de equipamentos, totalizando mais de 37 pontos localizados em todo território nacional, além de suporte técnico e peças de reposição para a frota já existente no país. É responsável pela invenção da empilhadeira em 1917 e possuem certificações ISO 9001 e 14001, a empresa assegura aos clientes a garantia em adquirir equipamentos de qualidade e tecnologia.

► PRODUTOS

Empilhadeiras Elétrica Retrátil SRX16

Com capacidade 1.600 kg e bateria 48V, a SRX16 apresenta uma construção robusta e estável, operando em corredores a partir de 2.854 mm. Repleta de diferenciais, proporciona facilidade, praticidade e ergonomia para o operador como o ajuste de direção 180º/360º para maior ganho de produtividade, fácil acesso ao compartimento do operador graças à posição dos degraus e distância de 380 mm do chão. Oferece visibilidade máxima da torre ampliando a visão do operador e promovendo maior produtividade aliada à segurança. O painel de LED digital multifunção permite o ajuste fácil e rápido de funções.

Série EPX

Os modelos EPX18/20/25/30 têm capacidades de 1.800 kg, 2.000 kg, 2.500 kg e 3.000 kg respectivamente. Essa família de empilhadeiras foi projetada para operações severas em plantas e armazéns, valorizando a ergonomia, segurança, produtividade e durabilidade, tornando os equipamentos altamente confiáveis. A Série EPX tem todos os motores (dois de tração, direção e elevação) em corrente alternada, sem escovas para trocar e blindados para evitar entrada de elementos contaminantes, além de válvulas de amortecimento hidráulico entre os estágios de elevação da torre que fornecem uma operação silenciosa, reduzindo choques.

Transpaleteira PX16

Com capacidade de 1.600 kg, com operador a bordo ou a andando, a PSX16 tem motor de tração AC de 24V de alto desempenho e velocidades de deslocamento que variam de 6 Km/h a 8,5 Km/h. No projeto das transpaleteiras, a Clark destaca dois diferenciais de peso. O primeiro é o potente motor elétrico alemão SCHABMÜLLER, que reúne maior tecnologia e proporciona maior economia. O motor SCHABMÜLLER vertical faz com que a inspeção e a realização de serviços seja executada de forma mais prática. O segundo é a direção elétrica com redução de velocidade nas curvas para a PSX16, que proporciona ao operador menor esforço nas operações e maior segurança.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Além de preços e condições diferenciadas para os associados ABAD, os clientes poderão contar com suporte técnico em 100% do território nacional, garantindo um pronto atendimento por um autorizado CLARK.

Contato:
www.clarkempilhadeiras.com.br

Andersen Torres
andersentorres@clarkmhc.com.br
(19) 3856.9084 / (19) 99341-4398

Redes Sociais:
Facebook: CLARKMHCBR
Youtube: ClarkEmpilhadeiras



► LOGÍSTICA

(Equipamentos - Automoção)



KALMAR

A Kalmar Brazil fornece soluções e serviços de movimentação de carga para portos, terminais, centros de distribuição e indústria. Somos os precursores da indústria em automação de terminais e movimentação de contêineres com eficiência de energia, sendo que um entre quatro contêineres ao redor do globo é movimentado por uma solução da Kalmar.

► PRODUTOS

Empilhadeiras elétricas
de 5 a 18 toneladas

Terminal tractor com a 5ª roda
hidráulica para a movimentação
de carretas

Empilhadeiras a combustão
de 9 a 72 toneladas.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

- Garantia estendida de 2 anos;
- Financiamento (nacional ou internacional direto com a fábrica);
- Equipamentos em estoque com disponibilidade imediata;
- Equipamento para demonstração.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

• Walmart • Fedex



Contato:
www.kalmarglobal.com.br

Bruno Oliveira
bruno.oliveria@kalmarglobal.com
(13) 3308-2222 / (13) 99210-1134

Redes Sociais:
Youtube: [kalmarglobal](https://www.youtube.com/kalmarglobal)
Facebook e Twitter: [Kalmarglobal](https://www.facebook.com/kalmarglobal)
Linkedin: [company/kalmar](https://www.linkedin.com/company/kalmar)

► LOGÍSTICA

(Equipamentos de Movimentação e Armazenagem)

STILL

Fundada em 1920 por Hans Still na Alemanha, a STILL é líder em equipamentos de movimentação e armazenagem no Brasil há mais de 40 anos. Com fábrica em Indaiatuba-SP e filial em São Bernardo do Campo, a STILL produz equipamentos de cinco classes diferentes, com o cadastro FINAME e Cartão BNDES: empilhadeiras elétricas (classe I), empilhadeiras retráteis (classe II), empilhadeiras patoladas, Transpaletas elétricas e selecionadoras de pedido horizontais (classe III), empilhadeiras GLP (classe V) e rebocadores elétricos (classe VI), oferecendo sempre a solução mais adequada para cada cliente.

► PRODUTOS

Empilhadeira contrabalança a combustão RC44-25C:

Projetada para obter máxima robustez com ótimo desempenho, esta empilhadeira pode ser fornecida em dois modelos de torre: duplex e triplex, construídas com perfis internos "I" e perfil externo tipo "U", que proporcionam alta estabilidade e segurança, além de excepcional visibilidade do operador; a inclinação e a largura do piso foram projetadas visando reduzir a fadiga em longos turnos de trabalho. O assoalho, revestido com tapete de borracha de superfície antideslizante, aumenta a segurança do operador e contribui para a redução de ruído, vibração e calor. A transmissão Powershift, com velocidade única de avanço e reversão, tem baixo ruído devido ao uso de engrenagens helicoidais.

FMX New Generation:

Possui com destaques que merecem atenção: alta capacidade de carga residual permitindo à empilhadeira elevar cargas de 1.000 kg a 13 metros. Um sistema estabilizador de cargas (Active Load Stabilisation) auxilia na movimentação a elevadas alturas sem vibrações do mastro, reduzindo o tempo de espera para depositar o paleta na estrutura de estocagem em até 80%. O sistema OPTISPEED reduz as vibrações do mastro a elevações médias, permitindo rápido manuseio de itens. Na cabine do operador (disponível em múltiplas versões), a ergonomia é garantida com um assento ajustável, que reduz impactos na movimentação, e permite ampla visão da carga sendo elevada, graças ao sistema de reclinagem. A soma de todos esses recursos dá à FMX NG condições de operar nas mais duras condições. O Módulo de eficiência Blue-Q salva cerca de 10% da energia com o pressionar de um botão sem perda de desempenho.

RX 50:

Reconhecida em todo o mundo como a melhor empilhadeira de três rodas por seus destaques em ergonomia, economia de energia e produtividade, é agora produzida em Indaiatuba, interior de São Paulo. Produto que lança tendências no mercado de contrabalançadas de forma a garantir conforto, desempenho, versatilidade e segurança nas operações, a RX 50 produzida no Brasil é ideal para operar em espaços reduzidos, graças às suas dimensões compactas; sua fácil manobrabilidade facilita a operação em corredores estreitos a alturas elevadas ou dentro de veículos de grande porte como caminhões, na indústria de alimento e bebidas, metalúrgica, entre outros, que exijam uma empilhadeira contrabalançada que reúna virtudes em potência, ergonomia, precisão, segurança e responsabilidade com o meio ambiente. A Still também trabalha com os modelos: EGV, EGU-C (Saída lateral de bateria), EXV, RC44-25C, RX20.

VANTAGEM/DIFERENCIAL A extensa rede de serviços autorizados, presente em todo o território nacional e principais países da América Latina e com centenas de técnicos treinados pela fábrica anualmente, garante aos clientes um atendimento de excelência em pós-vendas.

Contato:

www.still.com.br
comercial@still.com.br
(11) 4066-8100

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- | | | | |
|--------|----------------|----------------|------------------------|
| • Ford | • Casas Bahia | • ID Logistics | • JBS |
| • DHL | • Leroy Merlin | • Femsas | • Destro Macro Atacado |



► LOGÍSTICA (Embalagens flexíveis)



VALFILM

Especializada no desenvolvimento, fabricação e comercialização de embalagens flexíveis, a VALFILM é uma empresa do VALGROUP. Com unidades localizadas estrategicamente no Brasil em Lorena, Itamonte, Camaçari e Manaus, e nos Estados Unidos, em Findlay - Ohio, a VALFILM conta com 1.600 funcionários. A nossa gama de produtos engloba tanto embalagens industriais tradicionais como filmes especiais inovadores para aplicações técnicas. Grandes corporações industriais e fabricantes de marcas bem conhecidas de todos os setores confiam em soluções de embalagens e em filmes técnicos da VALFILM. Excelente qualidade dos produtos, sua flexibilidade e seus extraordinários serviços fazem da VALFILM o parceiro perfeito para sua

► PRODUTOS

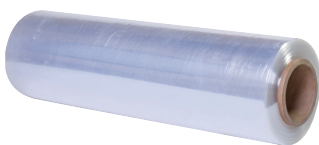
Winpack:

Projetado como um filme manual de alto desempenho, o WINPACK traz o melhor da aplicação manual. A espessura ultrafina reduz o consumo e os custos da embalagem. É um filme que possui três cintas de reforço que proporcionam maior resistência e reduzem o rompimento do stretch na aplicação em qualquer tipo de carga. Por ser um filme balão (Blow), o WINPACK apresenta a capacidade de pega superior para aplicações de alta exigência como câmaras frias.



Stretch Film Convencional:

Nosso filme convencional oferece uma aparência clara e brilhante, com rigidez e pega muito superiores. Além disso, exibe excelente resistência à tração e alongamento, combinado com excepcional punção e resistência ao rasgo. O filme convencional VALFILM é projetado para lidar com qualquer tipo de carga, tanto regular quanto irregular.



Ecostretch:

Produto inovador disponível nas versões manual convencional, manual pré-estirado e automático. Não utiliza o canudo de papelão, substituído por aplicador reutilizável, que oferece excelente ergonomia. O ECOSTRETCH é um filme com a qualidade VALFILM e reduz os descartes, o que contribui para a melhoria do ambiente.



► PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

Carrefour, Nestlé, Coca-Cola, BRF, Danone, Kellogg's, Johnson & Johnson, Walmart, P&G, Unilever, Nissin, Bunge, DHL, BASF, Grupo Pão de Açúcar, KIRIN, Heineken, Cargill, Santher, Tetra Pak, entre outros.

Contato:

J Costáble Representações | contato@jcostabile.com.br | (31) 3213-7800 / (31) 99213-7800

► **TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO** (Software)

ACÁCIA CONSULTORIA

No mercado de tecnologia há mais de 20 anos, a Acácia Consultoria é especialista em softwares para Automação da Força de Vendas, Trade Marketing, Logística e Produtos Especiais. A empresa visa à melhoria contínua de seus processos, através do compromisso, respeito e ética com seus clientes e colaboradores, a fim de manter-se líder no mercado de mobilidade nacional. Atualmente, a Acácia atende aos segmentos de indústria, distribuição, atacado e varejo, e conta com uma vasta quantidade de usuários.



ACÁCIA CONSULTORIA

► **PRODUTOS**

AFV-Automação da Força de Vendas:

Tem por objetivo agilizar a entrada de pedidos na empresa, melhorando o atendimento aos clientes (atendimento 100%), aumentando a comodidade do vendedor, diminuindo gastos e evitando os erros na digitação dos pedidos. Esta solução pode ser ajustada com base na regra de negócio do cliente, após análise de viabilidade pela Acácia.

SpyMarket:

O SpyMarket é um software de coleta de informações do ponto de venda, através de um PDA (smartphone), cuja finalidade é a alimentação automática de um banco de dados, servindo de base para consulta de relatórios gerenciais. O SpyMarket permite identificar e resolver problemas de imediato e explorar oportunidades no momento em que elas acontecem. O software também promove a integração direta da informação com a equipe de vendas, através de relatórios automáticos. Estas informações são apresentadas de maneira visual, direta, inteligente e proativa.

AFV Server:

É um sistema gerenciador de informações que visa realizar, de forma segura, prática e confiável a integração das informações entre o ERP e os usuários que utilizam as soluções AFV Android e/ou AFV Web/Desktop, demonstrando, a nível gerencial, os resultados obtidos pela mobilidade, utilizando metodologia simples e tecnologia de ponta. Esta solução pode ser ajustada com base na regra de negócio do cliente e/ou parametrizada de acordo com a necessidade do mesmo, após análise de viabilidade pela Acácia.

OUTRAS SOLUÇÕES: AFV Check (Work flow) / Catálogo Acácia (Catálogo Digital de Imagens)/ Fret Link (Confirmação e rastreamento de entregas)/ Papa-Fila (Check-out de Varejo Mobile) / AFV Metas (Controle de Metas).

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Descontos especiais, bonificação de módulos e flexibilidade de pagamento.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

Asa Branca, Disjoi, Embrasil, Ferragens Negrão, Karne Keijo, Ludovico J Tozzo, Mervil Mercantil, Nilo Tozzo e Cia., Nova Mix, Oniz Distribuidora, Pennacchi, Rio Quality, Zamboni, entre outros.

Contato:

www.acaciaconsultoria.com.br

Dante Villani

dante@acaciaconsultoria.com.br
(14) 998115-7085

Redes Sociais:

Facebook: [acaciaconsult](https://www.facebook.com/acaciaconsult)
Twitter: [AcaciaConsult](https://twitter.com/AcaciaConsult)

▶ **TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO** (Coletor de dados – Leitores- Impressoras Térmicas)



COMPEX

A Compex está presente em todo o território nacional desde 1999, distribuindo e comercializando coletores de dados, leitores de código de barras e impressoras térmicas.

Atuamos no mercado de automação, oferecendo equipamentos para o varejo, atacado, logística, distribuição, hospitais, indústrias, órgãos públicos, entre outros, desenvolvendo soluções que atendem às necessidades dos nossos clientes e parceiros. Garantimos o compromisso com a qualidade e um amplo portfólio de produtos.



VANTAGEM/DIFERENCIAL

O associado ABAD tem 2 anos de garantia na compra de coletores de dados. A Compex aceita seus coletores de dados usados como parte de pagamento na compra de coletores de dados Compex, mediante avaliação.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

JC Distribuidora - STO Atacadista - Atacado Vila Nova - Tupan - Rio do Peixe - Casa Flora - Recife Doces - Avanço Distribuidora - Comercial Ibiapina - Comercial Esperança - Super Adega - Grupo Tapajós - Cabral e Souza - Centro Sul - R. Damasio

Contato:

www.compex.com.br

Meire Moreira

meire@compex.com.br

(11) 3900-9333

Redes Sociais:

Facebook: @compex.tecnologia

Twitter: @compex_brasil

Linkedin: Compex Tecnologia

Youtube: /user/compextecnologia

INVOLVES

A Involves é uma empresa catarinense focada no segmento de tecnologia para trade marketing. Sediada em Florianópolis, tem como seu carro-chefe o Agile Promoter, uma solução SaaS que favorece a gestão estratégica do ponto de venda, facilitando o monitoramento da equipe de campo, a roteirização inteligente e o acompanhamento de performance da execução de merchandising no PDV. Em dezembro de 2015, realizou a primeira edição do Agile Experience, evento para profissionais de trade marketing que reuniu especialistas e clientes para debater as melhores práticas para otimização de processos. Em 2016 o evento passou a ser aberto ao público e contou com mais de 500 participantes. A empresa também está à frente do Clube do Trade, portal que aborda temas palpitantes do cenário de atuação do trade marketing e oferece conteúdo educativo, exclusivo e gratuito aos profissionais do setor.

► PRODUTOS



O Agile Promoter é uma plataforma de gestão de trade marketing e monitoramento de equipes de campo em tempo real utilizada por empresas que atuam em segmentos como alimentos e bebidas, eletroeletrônicos, informática e cosméticos. Instalada em Florianópolis (SC), a scale-up catarinense atua diretamente com indústrias, distribuidores e agências especializadas em trade marketing. Atualmente, a Involves atende clientes no Brasil, na África e em mais dez países da América Latina. A solução é operada por mais de 180 clientes, totalizando mais de 17 mil licenças. Em 2015, o crescimento da empresa bateu a marca de 158%. Saiba mais: www.agilepromoter.com.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- | | | |
|-------------------------|---------------------|------------------------|
| • 50 Brokers Nestlé | • RT Representações | • Cocrisa |
| • Cardeal Distribuidora | • L'Oréal | • Parati |
| • Diprosul | • Red Bull | • Intelbras |
| • Disbal | • Multilaser | • Positivo Informática |
| • Distribuidora Ruivo | • Fini Guloseimas | |

Contato:

www.involves.com.br/pt

Guilherme Posada

guilherme.posada@involves.com.br
(48) 99923-9983

Redes Sociais:

Facebook: Involves - Agilepromoter - Clubetrade

► TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO (Gestão de Vendas e Logística)

MÁXIMA SISTEMAS

A Máxima Sistemas é uma software house mineira que nasceu dentro do mercado atacado distribuidor e tornou-se referência neste segmento. Com a aquisição da Tecnomix, em 2014, e da OnNet Systems em 2015, a companhia ampliou sua atuação dentro da cadeia de abastecimento, passando a atender também o segmento de manufatura e consolidando sua liderança no mercado atacadista distribuidor de soluções móveis para força de vendas: 35% de market share, conforme dados do Ranking ABAD/Nielsen 2015. Com mais de 28.000 usuários e 900 clientes ativos, a empresa é hoje especialista em gestão e desenvolvimento de força de vendas em multiplataformas e em soluções de logística.

► PRODUTOS

Pedido de Venda:

É uma solução Android e web que permite emitir com segurança e agilidade seus pedidos, consultar dados de clientes e gerenciar com precisão suas vendas. É uma solução nativa ao WinThor da PC Sistemas permitindo uma sincronização eficaz com o ERP.

maxMove Entrega:

É uma solução Android que permite o gerenciamento da relação das entregas, ordenadas e priorizadas, notificando o resultado das atividades em tempo real. Permite o controle online de toda a operação logística da entrega.

maxPromotor:

É uma solução de gerenciamento de equipes de promotores que permite a monitoração online dos trabalhos no PDV (Ponto de Venda) e agiliza a troca de informações.

Além destas soluções, destaca-se também o Suíte Gestor, uma plataforma unificada que apoia os vendedores com maior fluidez nas demandas diárias e na tomada de decisões. Com informações do Força de Vendas, Workflows, Geolocalização, conta também com recursos de Business Intelligence e Analytics. Um aplicativo peculiar que faz parte do Suíte Gestor é o maxCom, que repassa todas as informações estratégicas da venda via Telegram através de relatórios que estão 100% online e integrados com o ERP em uso da companhia.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Desconto de 12% no valor de licença da solução de Pedido de Vendas para associados da ABAD / Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- | | | | |
|-------------------------|--------------------------|-------------------------|----------------------------|
| • RB Distribuidora (CE) | • Lutner (BA) | • Rio Vermelho (GO) | • Distrasul (PR) |
| • Rio do Peixe (PB) | • Casa Norte (RN) | • Aportt Logística (GO) | • Ativo Logística (RJ) |
| • Almeida (PB) | • Ceará Alimentos (MA) | • Casa Flora (SP) | • Mais Comercial (ES) |
| • Tupan (PE) | • Deck Rio Piranhas (PI) | • Nova Vet (SC) | • Rover Distribuidora (RO) |
| • Cabral e Sousa (BA) | • JC Distribuição (GO) | • Bocchi Atacado (PR) | • MacroLub (ES) |
| | | • CoqueirosDistr. (MG) | • MegaFox (DF) |
| | | • Bonna Vitta (AM) | • Dec Virtual (SC) |

Contato:

www.maximasistemas.com.br

Aryana Balestra

comercial@maximasistemas.com.br
(62) 3412-2900

Redes Sociais:

Facebook/Twitter/ Youtube: [maximasistemas](#)



MáximaSistemas

► TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO (Gestão de Equipes)



POLIBRAS

Fundada em 1992, a PolibrásNet é pioneira em sistemas de mobilidade e automação de força de vendas no Brasil e líder no segmento em que atua. Atualmente, são mais de 600 empresas e cerca de 30.000 usuários beneficiados pela tecnologia móvel da PolibrásNet em todo o país, especialmente distribuidoras, atacadistas e indústrias. A Polibrásnet desenvolve soluções através das linguagens C, C++, Java, PHP e QT-Digia, disponibilizando-as em plataforma gráfica integrada para gerenciamento dos principais sistemas operacionais de dispositivos móveis, como Android, iOS, Windows Mobile.

► PRODUTOS

Consultoria Pré-Venda:

Avaliação da situação atual e necessidades do cliente e a proposta da solução mobile mais adequada. Além de im-plantação e suporte para ativação da ferramenta, é oferecida estratégia de segmentação de usuários, cadastro de gestores, treinamento, entre outras.

Integração e Customização:

Integração com servidores e aplicações, personalização das ferramentas e customização de aplicativos móveis. A Polibrásnet disponibiliza Módulos de Roteirização, Ponto Eletrônico e Work Flow.

Suporte:

Através de um help desk especializado, com sistema de controle e acompanhamento de ocorrências, o cliente pode optar por suporte em horário comercial ou 24x7.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- 3 Rios Distribuidora
- Café Manaus
- Dipac
- Dismek
- Dismelo Distribuidora
- Distribuidora Lopes
- Dunorte
- Bartofil
- Chuá Distribuidora
- DPC Atacadista
- Roge
- Tenda Atacado
- Donizete
- GD7
- Gonzada
- Granja Regina
- J.Sleiman & Cia
- Masterboi
- Tete Atacadista
- Indústrias Maratá
- Santa Amália

Contato:

www.polibrasnet.com.br

Rafael Correia

rafael.correia@polibrasnet.com.br
(85) 4008-4500 / (85) 4008-4510

► **TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO** (Sistema Integrado de Gestão)



SANKHYA

Desde 1989, a Sankhya Gestão de Negócios é uma das maiores empresas provedoras de Sistemas Integrados de Gestão Corporativa (ERP) do Brasil, com 21 unidades e mais de 6.000 clientes dos segmentos de Atacado Distribuidor, Indústria, Varejo, Serviços e Agronegócios.

► **PRODUTOS**

ERP:

As soluções Sankhya foram desenvolvidas com estruturas modulares, flexíveis, customizáveis, totalmente WEB e mobile para facilitar a tomada de decisão e resultar em ganhos de produtividade e rentabilidade da sua empresa. Com metodologia exclusiva, a implantação do sistema e a adesão dos usuários é mais rápida e eficiente.

Business Intelligence (BI):

Integrando processos e dados de diferentes áreas táticas e gerenciais, o BI permite acesso e visualização das informações gerenciais chaves em tempo real. Acompanhe por meio de poderosos indicadores gráficos de apoio à decisão (Dashboards) a margem de contribuição e a rentabilidade de uma negociação, o prazo médio de estocagem, o ponto de equilíbrio no mês corrente entre outros indicadores com mais facilidade e agilidade.

Gestão de Pessoas:

Desenvolver e manter um quadro de colaboradores motivado, repleto de talentos e com alta sinergia e produtividade, confere melhor desempenho às organizações, resultando em maior rentabilidade e competitividade. O Sistema Integrado de Gestão de Pessoas Sankhya auxilia as empresas a obter êxito neste desafio.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Além de funcionalidades específicas para atender todas as demandas do segmento, a Sankhya conta com uma oferta exclusiva, o Sankhya Express, um pacote de soluções/módulos preestabelecidos e adequados à realidade do setor, buscando melhorar a gestão da sua empresa com menor investimento e com apenas 8 (oito) semanas de implantação.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Universal Automotive Systems
- Social Distribuidora
- Ramada Atacadista
- Kia Motors Distribuidora
- Garcia Atacadista
- Entre outros.

Contato:
www.sankhya.com.br

Fernando Ferreira de Oliveira
fernando.oliveira@sankhya.com.br
0800 940 0750

Redes Sociais
Facebook/Twitter/Youtube: Sankhyagestao

► TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO (SOFTWARES DE GESTÃO)



TOTVS

A TOTVS é uma empresa brasileira de tecnologia, especialista no desenvolvimento de soluções de negócios para players de todos os portes. Nossas ferramentas são integradas e atendem tanto o core business quanto o back office dos nossos clientes, permeando toda a sua cadeia de valor, de ponta a ponta. Tudo para tornar o empreendedor mais competitivo em sua especialidade de atuação.

► PRODUTOS

ERP Winthor Distribuidor:

Para a gestão de ponta a ponta do Atacadista Distribuidor, gerando controle efetivo de toda operação da empresa em tempo real, ganho de eficiência operacional com as melhores práticas do segmento e redução de custos com automação e otimização de processos.

Inteligência de Negócios:

Um conjunto de soluções que gera maior inteligência para o negócio, através de soluções de B.I (Business Inteligência), que permite ao gestor utilizar mais tempo para acompanhar a execução. Auditoria Eletrônica Online com consultoria de melhores práticas recorrente e solução de Geolocalização que apoia o atacadista distribuidor no aumento de sua carteira de clientes, resultando em aumento de vendas e redução de custo logístico.

WMS:

Para uma gestão avançada de estoque, com o WMS TOTVS o Atacadista Distribuidor consegue eliminar gargalos em gestão do estoque, automatizar a separação e conferência através de coletores rádio frequência, realizar monitoramento online de toda operação e produtividade, providenciar o reabastecimento preventivo e corretivo da área de picking.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

O Associado ABAD tem descontos especiais na aquisição de qualquer produto do portfólio TOTVS Distribuição.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- | | | | |
|-----------------------|------------------------|--------------------------|----------------------|
| • Comercial Esperança | • Grupo Jorge Batista | • Base Atacadista | • DISJOI Gaúcha |
| • JC Distribuição | • Raça Distribuição | • Nordil, Vila de Arouca | • Atacado Machado |
| • Rio do Peixe | • Recife Mercantil | • DEC Rio Piranhas | • BIG Amigão |
| • DAG | • Disdal Distribuidora | • Copa Alimentos | • Atacado Joinville |
| • FRIBAL | • Cabral & Souza | • Oesa | • Real Distribuidora |

Contato:

totvs.com/sistema-de-gestao/distribuicao

Fernanda Santos

comercial@pcinformatica.com.br
0800 7098100

Redes Sociais:

[Linkedin:company/totvs](#)
[Facebook/Twitter.Youtube: totvs](#)

▶ SERVIÇOS (Arquitetura Corporativa)



AKMX | ARKHÉ ARQUITETURA & MAX LAYOUTS

Atuando em diversas cidades do Brasil, a AKMX apresenta soluções criativas e dinâmicas adaptadas ao seu orçamento. Unimos os arquitetos da Arkhé Arquitetura e os profissionais da Max Layouts em um único e especializado time, gerando grandes ideias e alcançando os melhores resultados para os seus projetos.

Ultrapassamos o número de 250 clientes atendidos. Nossa equipe conta com mais de 120 colaboradores diretos e indiretos, são mais de 200 mil m² de espaços projetados e cerca de 400 mil m² em obras executadas.

Aproximadamente 80% desses projetos foram atendidos no modelo Turn Key. Todos foram gerenciados de forma única, baseados em um criterioso controle de qualidade, mitigação de riscos e prazos de entrega cumpridos à risca.

▶ PRODUTOS

Site Selection - Buscamos as melhores opções de espaços corporativos baseados nas necessidades de sua empresa. Estudos de viabilidade, projetos arquitetônicos e complementares, desenvolvimento de identidade corporativa, projetos legais e aprovações junto aos órgãos competentes, projetos industriais, 3D foto real 360° e sistema de atendimento turn key.

VANTAGENS/DIFERENCIAIS

Cuidamos da sua obra desde o início, partindo dos estudos de viabilidade de espaços até a entrega das chaves em um modelo de negócio denominado "Turn Key" - Praticidade e inteligência 360° para sua empresa.

Nessa proposta de atendimento, projetamos o espaço como um todo, desde as opções de novas áreas disponíveis até a entrega das chaves, considerando o melhor custo-benefício para o resultado esperado. Durante o processo de obras, todo o suporte e atenção são dados a equipe em campo, garantindo a conclusão do projeto no prazo definido.

As chaves são entregues com tudo pronto um espaço novinho para você e sua equipe alcançarem grandes resultados.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

Adidas, Grupo Saint Gobain, Buscapé Company, Tim, Lafarge Helcim, TIVIT, Fortlev, Concer, DHL, English Live, Deloitte, Bureau Veritas, Calzedônia, Maurício de Sousa Produções, Gallo Brasil, Arpex.

Contato:

São Paulo

www.akmx.com.br

contato@arkhe.arq.br

(11) 3051 3269 - (11) 3057 3699

Rio de Janeiro

(21) 2524 1098

BOA VISTA

A Boa Vista SCPC (Serviço Central de Proteção ao Crédito) é uma empresa que oferece soluções inteligentes para decisões sustentáveis de crédito e gestão de negócios, a serviço de empresas e consumidores. Sua base de dados contém mais de 350 milhões de informações comerciais sobre consumidores e registra 42 milhões de transações de negócios por dia. A Boa Vista SCPC fornece atualmente mais de 200 milhões de consultas por mês a seus clientes e consumidores.

Atua em rede nacional, com mais de 2,2 mil entidades representativas do varejo em todas as regiões do Brasil. Possui cerca de 1,2 milhão de clientes diretos e indiretos em todos os segmentos da economia.

► PRODUTOS

Empresarial Gold:

Apresenta informações detalhadas sobre o parceiro consultado, tais como: dados cadastrais completos e delocalização, hábitos de pagamento, histórico de inadimplência, sócios e participações, consultas, referências comerciais, inconsistências dos participantes e referências de negócios.

Score Atacadista:

Desenvolvido com toda a expertise internacional da Boa Vista, avalia o comportamento das empresas junto ao segmento atacadista e distribuidor, proporcionando maior agilidade, precisão e lucratividade aos negócios;

Gerenciamento de Carteira:

Monitoramento automático dos clientes. Por meio de dados atuais, é possível identificar com segurança possíveis oportunidades de negócios. Além disso, como o produto oferece um panorama atualizado do negócio, torna-se um aliado nas ações preventivas contra a inadimplência e as fraudes. Todos esses dados são apresentados de forma simplificada.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Os associados da ABAD/Filiadas Estaduais possuem uma tabela de preço diferenciada em relação ao mercado em geral.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Grupo Atacadão
- Grupo JBS

Contato:
www.boavistascpc.com.br

Renata Silva
renata.silva@boavistascpc.com.br
(11) 3016 6784

BOOMERA

A Boomera é uma empresa brasileira que nasceu para desenvolver e executar soluções inovadoras a partir de resíduos. Desde o ponto de vista técnico de P&D em reciclagem e novos materiais ao ponto de vista das cadeias de logística reversa e atendimento à Política Nacional de Resíduos Sólidos (PNRS). A empresa é composta de 130 especialistas em resíduos, que desenvolvem e executam soluções para uma nova economia onde os resíduos são matérias primas exponenciais e produtos causam impacto positivo. É parceira do Instituto ABAD no desenvolvimento do projeto Futuro Consciente.

► **PRODUTOS**

PEVs

Instalação, operação e gestão de Pontos de Entrega Voluntária de materiais recicláveis (PEVs), onde os consumidores depositam de forma voluntária os resíduos recicláveis que geram. Os PEVs integram o projeto Futuro Consciente e permitem o atendimento à PNRS por parte dos associados da ABAD e de indústrias parceiras.

Educação Ambiental

Outro aspecto do projeto Futuro Consciente, que tem como viés conscientizar os consumidores a fazer a separação dos resíduos sólidos e dar a eles a destinação adequada.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

A Boomera possibilita às indústrias e aos atacadistas distribuidores atender à Política Nacional de Resíduos Sólidos (Lei 12.305/10) por meio do Projeto Futuro Consciente, que tem valor social agregado e o aval da ABAD!

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- ABAD
- Grupo Pão de Açúcar
- Assaí

Contato:

www.boomera.com.br
(11) 2308-5175

Felipe Vieira

felipe.vieira@boomera.com.br

Gustavo Fonseca

gustavo@boomera.com.br
(11) 2308-5175

Redes Sociais:

Facebook e Instagram:
[boomerabr](#)

CAIXA ECONÔMICA FEDERAL - CEF

A Caixa é uma empresa 100% pública, com papel fundamental no desenvolvimento urbano e da justiça social do país, uma vez que prioriza setores como habitação, saneamento básico, infraestrutura e prestação de serviços, contribuindo significativamente para melhorar a vida das pessoas. Para seus clientes, sempre oferece os melhores serviços e opções de crédito, ajudando-os a concretizar seus sonhos, acumulando conquistas e sucessos em parceria com o povo brasileiro.

► PRODUTOS

Linhas de crédito para Pessoa Física e Jurídica, com taxas competitivas.

Serviços Bancários como abertura de conta corrente, conta salário, débito automático e diversos, com tarifas diferenciadas.

Opções de investimentos: poupança, ações, CDB, Fundos, LCI, Previdência, LCA, Tesouro Direto, entre outros.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

A Caixa oferta linhas de crédito e demais produtos e serviços bancários, observando a disponibilidade de recursos e dispositivos legais vigentes, com manutenção de equipe específica para atendimento às necessidades dos associados; acolhe e analisa, com prioridade, as propostas de financiamento apresentadas, desde que haja disponibilidade de recursos; orienta e acompanha o desenvolvimento das operações apresentadas, com o objetivo de abreviar suas contratações e respectivas liberações dos recursos financeiros, tudo conforme os critérios de segurança e política operacional; propicia às pessoas indicadas pela ABAD / Filiadas Estaduais informação técnica e treinamento necessários na obtenção de apoio financeiro, promovendo atividades de orientação e esclarecimentos, sempre que necessários, para cumprimento dos objetivos aqui propostos.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Grupo Pão de Açúcar
- Grupo Seta
- Giga BR Distribuidor e Atacadista (Mambo)
- Auto Serviço de Alimentos (Akki)
- entre outros.

Contato:
www.caixa.gov.br

Denise Emer Ferreira Silva
/ Thiago Martin Nogueira
Cunha / Marco Antonio Buzzo
Email: sge3335sp@caixa.gov.br

Redes Sociais:
Facebook e Twitter: [caixa](#)

▶ SERVIÇOS

(Consultoria Gastronômica e Nutricional)



FERNANDA STINCHI

Visando a facilidade operacional e maior lucratividade no setor de Alimentação, nossa equipe desenvolve, implanta e viabiliza o projeto de acordo com a necessidade específica do Cliente. Tendo como enfoque Consultorias Gastronômica e Nutricional, a equipe Fernanda Stinchi, tem toda a estrutura necessária para desenvolver e implementar quaisquer negócios no setor de alimentação, como controle de qualidade, gestão e ampliação de padarias, desenvolvimento de produtos alimentícios marca própria, assim como outros negócios do setor, pois conta com uma equipe multiprofissional que viabiliza soluções para sua empresa, promovendo um trabalho realizado com seriedade, profissionalismo, técnica e ética.

▶ PRODUTOS

Controle de Qualidade:

Implementação de boas práticas de fabricação objetivando as adequações qualitativas e exigências da Vigilância Sanitária, tem como consequência a prevenção e proteção da saúde do consumidor, trabalhador e, preservação do meio ambiente.

Desenvolvimento de Marcas Próprias:

Viabilidade comercial, desenvolvimento de produtor parceiro e produtos que atendam às necessidades específicas de cada cliente e tendências de mercado, assim como embalagens e marketing comercial.

Gestão de Padarias:

Definição de Layout, fluxos contínuos e equipamentos necessários para otimização de mão de obra e produtividade, assim como definição de mix estratégico e sazonal com a finalidade de gerar mais lucro e menos desperdício; desenvolvimento de fornecedores parceiros com melhor custo X benefício, padronização de produtos através de elaboração de fichas técnicas e treinamento prático operacional.

Demais Serviço:

Manual de Boas Práticas de Fabricação, Procedimentos Operacionais Padronizados (POPs), Rotulagem Nutricional, Documentação da Vigilância Sanitária, inclusive CMVS, Treinamentos de Boas Práticas, Formação de Líderes, como atender bem ao cliente e melhorar vendas, entre outros específicos, Campanhas promocionais para tablóides, conteúdo técnico para sites e matéria de marketing como dicas de saúde, receitas sazonais e afins.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Descontos nos projetos de forma geral.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

Rede Super Vizinho, Rede Chama, Madrid Supermercados, YaYá Supermercado, Maricota Alimentos, Ceazza Distribuidor, Rede Chimar Supermercados, Hospital Monte Líbano, Grupo Neffa, San Raphael Country Hotel, Taste & Delight

CONTATO:

www.fernadastinchi.com.br

Fernanda Stinchi

fernanda.stinchi@uol.com.br
(11) 99266-3420

Redes Sociais:

Facebook: [FernandaStinchi/Foco&Saber](https://www.facebook.com/FernandaStinchi/Foco&Saber)

▶ SERVIÇOS (Consultoria em Gestão)

FUNCIONAL CONSULTORIA

A Funcional Consultoria é uma empresa que atua na área de gestão empresarial, oferecendo soluções contábeis, fiscais, tributárias e trabalhistas para a formulação de estratégias, com foco nos segmentos de Atacado, Distribuição e Transporte. Contar com as soluções da Funcional Consultoria é saber que a empresa será atendida por profissionais com larga experiência em seu negócio e que estará seguro para tomar decisões baseadas em informações confiáveis, amparadas pelas melhores práticas do mercado. É contar com um time dedicado, que busca constantemente o desenvolvimento de novas soluções para a empresa. É encontrar parceiros de negócio motivados, que se importam, de fato, com o sucesso do empreendimento. Funcional Consultoria. Inteligência na gestão de negócios!

▶ PRODUTOS

Compliance e Outsourcing

- Compliance contábil
- Business process outsourcing – BPO
- Consultoria e assessoria
- Reestruturação contábil

Incentivos e governança aduaneira

- Drawback
- Ex-tarifário
- FCI
- Reintegra

Preventivo e paralegal

- Abertura de filiais
- Assessoria em fiscalizações e obtenção de certidões negativas
- Defesas, impugnações e recursos administrativos
- Planejamento sucessório e patrimonial
- Reorganização societária

Gestão fiscal e contábil

- Auditoria de Sped
- Gestão de documentos fiscais
- Gestão tarifária
- Planejamento tributário
- Recuperação de tributos
- Impairment
- Recomposição contábil

Financial advisory

- Análises financeiras
- Auditoria interna
- Avaliação de empresas (valuation)
- Business process management – BPM
- Gestão empresarial e administração de ativos e passivos
- Prospecção de recursos financeiros

Compliance trabalhista

- Reestruturação das práticas trabalhistas
- Business process outsourcing – BPO
- Consultoria e assessoria
- Compliance trabalhista

VANTAGEM/DIFERENCIAL

A Funcional realiza um trabalho de diagnóstico, avaliando vários aspectos da situação da empresa, de forma gratuita para os associados ABAD..

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Huber Distribuidora
- Bocchi Atacado
- Polina Alimentos
- TW Transportes
- Atual Cargas
- Jumbo Alimentos
- Espaço Frio Armazenagem



Contato:

www.funcionalconsultoria.com.br

Márcio Daniel Folle

marcio.folle@funcionalconsultoria.com.br
(45) 3035-2300 / (45) 99921-7272

Redes Sociais:

Facebook: [FuncionalConsultoria](#)

▶ SERVIÇOS (Educação corporativa)

FUNDAÇÃO DOM CABRAL

A Fundação Dom Cabral é uma escola de negócios brasileira com padrão e atuação internacionais de desenvolvimento e capacitação de executivos, empresários e gestores públicos. A FDC acredita que as soluções para o desenvolvimento organizacional podem ser encontradas dentro das organizações, a partir da conexão entre teoria e prática. Para isso, pratica com as organizações o diálogo e a escuta comprometida, construindo com elas soluções educacionais integradas. Com sólida articulação internacional, a FDC oferece acesso a importantes centros produtores de tecnologia de gestão e a modernas correntes do pensamento empresarial.

▶ PRODUTOS

Soluções Educacionais Customizadas:

FDC entende que cada organização tem uma identidade própria, um nível diferenciado de competências, planos e objetivos de desenvolvimento. Por essa premissa, um Programa Customizado é aquele que é construído junto com o cliente para atender às suas demandas de desenvolvimento específicas. Um Programa Customizado é um processo que promove o desenvolvimento e/ou a transformação da organização. Equipes do cliente e da FDC articulam-se em um trabalho conjunto a partir de uma determinada problemática.

Parcerias Empresariais:

Mais de 650 empresas e organizações fazem parte das chamadas Parcerias Empresariais, um modelo educacional diferenciado e pioneiro no mundo, que traduz, na prática, o que a FDC define por construção conjunta. Nelas, a FDC atua como facilitadora na formação de redes de empresas com características comuns que, em conjunto, aceleram seu desenvolvimento e alcançam melhores resultados. Esse aprendizado coletivo é complementado por momentos individualizados de atuação da FDC dentro de cada empresa, de forma personalizada e com a participação de executivos dessas organizações em Programas de capacitação especialmente desenvolvidos para as Parcerias.

Pós-Graduação

Os Programas de Pós-Graduação, como Especialização em Gestão, Executive MBA e Mestrado Profissional em Administração (MPA), aliam formação teórica com foco no mercado, unindo a vanguarda do pensamento acadêmico e empresarial. O rígido processo de seleção dos participantes garante um excelente nível de interação e networking.

A FDC também oferta soluções educacionais, de curta duração, que abrangem diversas áreas como Gestão de Pessoas, Gestão, Inovação, Finanças, Gestão Sustentável, Marketing, Internacionalização, Desenvolvimento Estratégico, Projetos, Empresas Familiares, Gestão Pública e outros.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Acesso ao conhecimento acadêmico à experiência empresarial acumulada em mais de 40 anos de trabalho realizado junto às empresas. Por meio da prática constante do diálogo, a filosofia é trabalhar com as organizações e não somente para elas, respeitando a identidade das empresas, a peculiaridade dos segmentos em que atuam e a dinâmica dos mercados.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

Martins - MRS Logística – VLI – Grupo Mateus

Contato:

www.fdc.org.br

Telefone: 08009419200

E-mail: atendimento@fdc.org.br

Redes Sociais:

Twitter: DomCabral

Facebook: FundacaoDomCabral



▶ SERVIÇOS

(Consultoria em Recrutamento e Seleção)



INTERHUNTER

Há 10 anos no mercado, a Interhunter é primeira Consultoria em Recrutamento e Seleção de profissionais com expertise no atendimento às empresas da cadeia de abastecimento, em especial as indústrias de bens de consumo. Com equipe multidisciplinar, qualificada e comprometida, formada por profissionais graduados e pós-graduados em Psicologia, Administração, Recursos Humanos, Marketing e Comunicação Social.

▶ PRODUTOS

Recrutamento e Seleção de profissionais das áreas: **Comercial, Marketing, Trade Marketing e Logística**, atendendo indústrias de bens de consumo e fornecedoras dos canais de distribuição: Varejo, Atacado, Distribuidor, Food Service e B2B, com atuação nacional.

Treinamento e Desenvolvimento para equipes comerciais com destaque para o treinamento que visa tirar o foco do preço no momento da venda.

Coaching de Liderança para profissionais com alto desempenho em vendas e que assumem liderança de equipe

VANTAGENS/DIFERENCIAIS

- Trabalho segmentado que permite oferecer assertividade e agilidade nos processos seletivos.
- Equipe de consultores especializados, com ampla visão de negócios e consistente conhecimento das peculiaridades regionais.
- Avaliação comportamental e psicológica para os dois candidatos finalistas, sem custo adicional.
- Acompanhamento do profissional contratado por um período de três meses, apoiando-o na integração à nova empresa.
- Honorários diferenciados para os Associados da ABAD.



Contato:
www.interhunter.com.br

Glaucia Telles
glaucia@interhunter.com.br
(11) 4208-2052 - Cel.: (11) 97019-5694

▶ SERVIÇOS (Iluminação)

KIAN

A Kian Iluminação se destaca no mercado oferecendo ampla diversidade em iluminação LED. Possui um portfólio completo com mais de 800 itens como lâmpadas, luminárias comerciais, iluminação pública, entre outros. Também conta com um moderno sistema gerencial e um time de especialistas em iluminação treinado para atender às suas necessidades. Os produtos em Led Kian possuem durabilidade e eficiência, diminuem o impacto no meio ambiente e geram grande economia financeira. Trabalha com uma entrega ágil e o departamento de qualidade garante os melhores produtos do mercado.



▶ PRODUTOS

Lâmpadas Tubulares LED:

Substituem as lâmpadas fluorescentes comuns, economizando até 60% de energia, sem necessidade de uso de reator eletrônico e baixa manutenção.

Pendente Industrial LED:

Ideal para iluminação de galpões e grandes áreas. Substituem lâmpadas mistas de até 500W.

Projetor LED:

Alta eficiência em iluminação de áreas externas como fachadas ou internas. Gera economia de até 90% de energia e longa durabilidade.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Facilita a substituição do sistema de iluminação convencional por sistema em LED, gerando eficiência, menor custo com manutenção e economia na conta de energia elétrica.



Contato:
www.kian.com.br

Tamires Dezaiácomo
tamires.silva@kian.com.br
(11) 2085-7281

▶ SERVIÇOS

(Mobiliário para Escritório)

LAVORE

Fabricante de móveis, cadeiras e divisórias piso teto para escritórios comerciais, a Lavore iniciou suas atividades em maio de 2001, produzindo mobiliário de escritório em escala industrial para uma das maiores indústrias moveleiras do setor. Em 2007, com a duplicação e modernização da fábrica, passou a desenvolver produtos visando o consumidor final, com design próprio e exclusivo destinados ao segmento de escritórios de altíssimo nível, formando uma das mais completas coleções de mobiliário do mercado, com design, inovação e tecnologia. Todos os produtos estão em conformidade com as normas de ergonomia.

▶ PRODUTOS

LINHA OPERACIONAL: Mobiliário para Staff, Gerência, Call Centers, Recepções, Hotelaria etc.

LINHA EXECUTIVA: Mobiliário de alto padrão para Presidência e Diretoria em geral.

DIVISÓRIA PISO-TETO: Módulos confeccionados em vidro simples, duplo, com ou sem persianas, em tecido, ou madeiras.

CADEIRAS: Variedade de modelos e padrões para, diretorias, gerências, staffs, auditórios, call centers etc.

VANTAGENS/DIFERENCIAIS

- Desconto maior na negociação.
- Garantia Vitalícia.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- | | |
|-------------------|-------------------|
| • Grupo Martins | • Heineken Brasil |
| • Banco Triângulo | • DHL |
| • Nestlé | • Febraban |
| • BRF | • Braskem |

Contato:
www.lavoremoveis.com

Hamilton Pereira Vitor
hamilton@lavoremoveis.com
(11) 3506-6931 ou (11) 94730-7016

Redes Sociais:
Facebook: [lavore.moveis](https://www.facebook.com/lavore.moveis)





O Safra é um dos maiores bancos privados do Brasil e faz parte de um grupo com mais de 175 anos de história, presente em 21 países, em três continentes. A instituição disponibiliza um portfólio completo de soluções financeiras para empresas e pessoas físicas, com reconhecida eficiência operacional, um dos menores índices de inadimplência em crédito do mercado e uma tradicional agilidade, tão importante para seus clientes.

► **PRODUTOS**

Pagsafra: Desenvolvido para atender às necessidades do Contas a Pagar de sua empresa, com o PagSafra você centraliza a rotina do Contas a Pagar, reduzindo custos e maximizando o seu tempo, com toda a conveniência:

SAFRA EMPRESAS (INTERNET BANKING)

- Comprovante de pagamento por até cinco anos de boletos, DOC/TED ou tributos.
- Aviso de lançamento dos pagamentos online.
- Usuário Master: alçadas compartilhadas, faixa de valores, etc.
- Múltiplas possibilidades para autorização de pagamentos mediante a definição do usuário.
- Segurança com o uso do Token e do teclado virtual.
- Comprovante de pagamentos em DO.
- Horários diferenciados.

SAFRA EMPRESAS MOBILE

- Gestão de todos os pagamentos de onde estiver e na hora que quiser.
- Autorização consolidada dos pagamentos por modalidade ou por contas.
- Inclusão de pagamentos de boletos e concessionárias.
- Compartilhamento de comprovantes (Fornecedores e Tributos).
- Segurança e praticidade no uso do Token Mobile.

Cobrança Safra:

Soluções que otimizam a gestão completa do Contas a Receber do início ao fim do processo. Efetua o recebimento dos recursos com transparência, comodidade, agilidade e segurança, no formato que você necessita, garantindo seu fluxo financeiro pela internet e pelo app Safra Empresa. Boletos com envio por e-mail, emissão de 2ª via pela internet e cobertura Safra em mais de 3.000 municípios para os serviços de protesto.

Recebíveis/Duplicatas:

Soluções que otimizam a gestão completa do Contas a Receber do início ao fim do processo. Efetua o recebimento dos recursos com transparência, comodidade, agilidade e segurança, no formato que você necessita, garantindo seu fluxo financeiro pela internet e pelo app Safra Empresa. Boletos com envio por e-mail, emissão de 2ª via pela internet e cobertura Safra em mais de 3.000 municípios para os serviços de protesto.

Finame/BNDES:

A melhor opção de financiamento para a ampliação ou reforma de sua empresa e aquisição de máquinas / equipamentos (Caminhões, ônibus e máquinas em geral). O Banco Safra é um dos maiores operadores do mercado nessa modalidade.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

Makro Atacadista, Martins, Profarma, Zamboni Comercial, JC Distribuição, Disjoi, Barcelos & Cia., Carvalho & Fernandes, Bonanza Supermercados, Armazém Mateus, Unidasul, Atakarejo Distribuidor; P.Severini Netto; Luiz Tonin, Decminas, Atacadão Rio do Peixe, Riograndense Distribuidora.

Contato:

www.safra.com.br
(11) 3175-9955

▶ SERVIÇOS

(Soluções para gestão de crédito e certificação digital)



Nós, da Serasa Experian, ajudamos você e sua empresa a crescer com segurança e rentabilidade, apontando melhores caminhos para as melhores decisões em crédito, marketing, data analytics e certificação digital. Colocamos o poder dos dados nas suas mãos, identificando e ampliando oportunidades para fazer mais e melhores negócios. Somos parte da Experian, líder mundial em serviços de informação, e há 50 anos trabalhamos pela sustentabilidade das relações de consumo e pelo desenvolvimento socioeconômico do Brasil.

▶ PRODUTOS

Tabela Atacadista PME:

O cliente atacadista de pequeno porte associado à ABAD/Filiadas Estaduais conta com uma tabela de preços personalizada e valores de consumo mínimo reduzidos. Os descontos da oferta podem chegar a 40% sobre tabela de preços tradicionalmente utilizada pelo público PME, sendo 5% decorrente do status de associado à ABAD/Filiadas e outros 35% caso o atacadista compartilhe dados dos hábitos de pagamentos de seus clientes.

Certificado Digital:

Os associados ABAD/Filiadas têm o benefício exclusivo de 10% de desconto na aquisição e renovação de certificados digitais Serasa Experian. Além disso, o cliente que comprar ou renovar o Certificado Digital Serasa Experian entre 04/06/18 e 02/10/18 poderá se cadastrar na promoção Certificou, Acelerou e concorrer a prêmios semanais de R\$2.500,00 e um Ford Mustang. Basta cadastrar seu protocolo no site www.certificouacelerou.com.br."

Lista Online:

A Lista Online Serasa Experian é uma ferramenta que permite ao cliente adquirir listas de prospecção de consumidores ou empresas de maneira segura, rápida e fácil. A Serasa oferece desconto de 20% para os associados à ABAD/Filiadas na aquisição da lista Online.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

O associado ABAD / Filiadas Estaduais conta com produtos Serasa customizados para o atacadista, assim como preços diferenciados e descontos exclusivos.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Makro Atacadista • Martins
- Tabela Atacadista PME: Certificado Digital: Lista Online:
- Megafort Distribuidora • Armazém Mateus • OESA • Cacique Atacado • Armazém Mateus

Contato:

José Eduardo Silva

Gerente Nacional MPME

Jose.Eduardo@br.experian.com

(31) 99533-6093

SICREDI

O Sicredi, instituição financeira cooperativa, é referência internacional pelo modelo de atuação em sistema. São 121 cooperativas de crédito filiadas, que operam com uma rede de atendimento com 1.501 pontos. A estrutura conta ainda com cinco Centrais Regionais acionistas da Sicredi Participações S.A., uma Confederação, uma Fundação e um Banco Cooperativo e suas empresas controladas. Todas essas entidades, juntas, formam o Sicredi e adotam um padrão operacional único. A atuação em sistema permite ganhos de escala e aumenta o potencial das cooperativas de crédito para exercer a atividade em um mercado no qual estão presentes grandes conglomerados financeiros. Feito por pessoas e para pessoas, o Sicredi tem como diferencial um modelo de gestão que valoriza a participação. Os mais de 3 milhões de associados votam e decidem sobre os rumos da sua cooperativa de crédito.

► PRODUTOS

Investimentos:

O Sicredi atua com RDC Recibo de Depósito Cooperativo, Fundos de Investimento e Poupança.

Crédito:

Temos Crédito para atender os mais variados perfis de associados: crédito pessoal, financiamentos, crédito para investimento, capital de giro, antecipação de recebíveis, cheque especial e muitos outros.

Demais Produtos e Serviços:

Em nosso portfólio de produtos e serviços o associado encontrará:

- Cartões de Crédito das bandeiras VISA E MASTER,
- Máquinas de Cartões e Domicílio Bancário
- Seguros Residencial, Empresarial, Auto, Rural e Vida. Atuamos com sete seguradoras atualmente: Mapfre, Mitsui, HDI, Tokio Marine, SulAmérica, Porto Seguro, Mapfre e Icatu.
- Consórcios Automóveis, Imóveis, Pesados e Serviços
- Soluções para Pagamento e Arrecadação: Cobrança Bancária, Débito em Conta, Pagamento a Fornecedores e Folha de Pagamento.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Sendo uma cooperativa de crédito, o Sicredi não tem clientes e sim ASSOCIADOS, ou seja, são donos do negócio e, independentemente do volume de capital, cada sócio tem direito a um voto nas assembleias que decidem os rumos estratégicos da cooperativa. Cada associado recebe na proporção de seu capital e suas movimentações financeiras as sobras do resultado de cada exercício da cooperativa. Além disso, as cooperativas do Sicredi oferecem produtos e serviços com taxas e tarifas menores, se comparadas à média do mercado, que são ainda mais vantajosas para os associados da ABAD/Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- As maiores cooperativas agropecuárias do Brasil, indústrias e agentes de distribuição.

Contato:
www.sicredi.com.br

Redes Sociais:
Facebook: Sicredi



TRADE VALE

Nosso papel como corretora de seguros é buscar a melhor alternativa de cobertura para o risco a ser assegurado, com a melhor condição operacional e o custo mais adequado, atendendo às necessidades e expectativas de cada cliente. Nossos profissionais são especialmente selecionados e oriundos dos mais diferentes seguimentos de mercado, tais como: seguradoras, transportadoras, portos, comércio exterior, operações logísticas, operações aduaneiras e indústrias, com amplo domínio da legislação e das normas técnicas que regulam as atividades de seguros.

► PRODUTOS

TRANSPORTES DE CARGA

Fabricantes e Distribuidores
Seguro Completo que protege a carga contra os mais diversos

SEGURO DE RISCOS FINANCEIROS:

Temos Crédito para atender os mais variados perfis de associados: crédito pessoal, financiamentos, crédito para investimento, capital de giro, antecipação de recebíveis, cheque especial e muitos outros.

SEGUROS PATRIMONIAIS:

- Escritórios, indústrias, armazéns, comércios e edifícios amparados pelas diversas coberturas de acordo com a natureza do seu negócio.
- Seguro específico de Roubo para mercadorias em armazéns:
 - Seguro de Danos Ambientais (para transportes e armazenamento)
 - Seguro de Frota de Veículos
 - Seguro D&O – Responsabilidade Civil Profissional Administradores de Empresas
 - Seguro de Garantia de Compra e Venda de Energia Elétrica
 - Seguro de Cyber Risks (seguro para invasão de hackers)
 - Seguro de Fiança Locatícia para os associados (CNPJ e PF)
 - Seguro de Vida
 - Outros produtos de seguros de interesse da categoria

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Expertise nos produtos oferecidos à ABAD: corretora com 22 anos de experiência.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- PÉROLA Distribuição e Logística Ltda. (GO) - PROFARMA Distribuidora de Produtos Farmacêuticos (RJ)
- SANTA CRUZ Distribuidora de Medicamentos (GO) - Comercial IBIAPINA (CE)

CONTATO:

www.tradevalesseguros.com.br

Renato Palma

renato.palma@tradevalesseguros.com.br
(11) 5573-4498 e (11) 9 9793-1909

Claudia Silva

claudia@tradevalesseguros.com.br

▶ SERVIÇOS

(Financiamentos, consórcios e seguros)

A Volkswagen Financial Services é uma companhia com atuação global responsável pelas operações financeiras do Grupo Volkswagen em todo o mundo. Fundada em 1956, a subsidiária brasileira opera comercialmente com três empresas – Banco Volkswagen, Consórcio Nacional Volkswagen e Volkswagen Corretora de Seguros – e está entre as cinco maiores operações do Grupo no mundo. O modelo de negócio da Volkswagen Financial Services se baseia na oferta de produtos e serviços financeiros que facilitam o acesso de clientes aos bens fabricados pelas marcas parceiras – Volkswagen, MAN Latin America, Audi e Ducati. Atualmente, as soluções financeiras são ofertadas por meio de 818 concessionárias de marcas e suportadas por cinco escritórios regionais distribuídos pelo Brasil.

▶ PRODUTOS

Leasing Operacional

É um Arrendamento Mercantil pelo qual a Volkswagen Financial Services compra o caminhão e o disponibiliza ao cliente oferecendo inúmeras vantagens: parcelas mensais fixas e sem entrada, com prazos e quilometragens estabelecidos de acordo com a necessidade do cliente. No pagamento mensal estão incluídos alguns serviços, tais como pacote de manutenção MAN SERVICE TOTAL, documentação, emplacamento e despachante. Ao término do contrato, o cliente não precisa preocupar-se com a revenda do usado, já que pode adquirir o veículo pelo valor de mercado ou devolvê-lo e contratar um novo Leasing Operacional. Dessa forma, a frota estará sempre nova, melhorando a produtividade do cliente, bem como os seus custos operacionais.

CDC

Sua empresa pode contar com o financiamento CDC da Volkswagen Financial Services, que garante todo o conforto e conveniência das prestações mensais, fixas, e com taxas atrativas para financiar caminhões e ônibus das marcas MAN e Volkswagen. Com o Plano Sob Medida, sua empresa poderá adequar o fluxo de caixa às prestações do financiamento, pagando valores menores ou maiores de acordo com as variações orçamentárias.

BNDES FINAME

Disponível para financiamentos de longo prazo para caminhões das marcas MAN e Volkswagen e até equipamentos para atender à necessidade de sua empresa. Essa modalidade de financiamento possui uma das menores taxas do mercado, taxas pós-fixadas para o BNDES FINAME TLP, livres de IOF, carência para início da amortização e possibilidade de financiamento de até 100% para MPME (Micros, Pequenas e Médias Empresas) e 80% para Grande Empresa.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Condições especiais para associados à ABAD e suas Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Coopermix Amapá
- Caeté Distribuidora
- J. M. Siqueira Alves
- P.F. da Silva Junior Coco
- Varandas Empreendimentos Imobiliários
- Biotec Indústria e Comércio de Alimentos
- Donizeti Alves de Souza & Cia.
- Kokar Indústria e Comércio de Tintas Climax Kosmetik
- G. Vieira Fernandes & Cia.
- Ramos e Veiga Comercial.

CONTATO

<http://bancovw.com.br/br>
Waldir Kraft
Waldir.Kraft@vwfs.com
(11) 5582-5376

Redes Sociais:

Twitter: @bancovolkswagen
Facebook: <http://www.facebook.com/bancovolkswagen>

Volkswagen Financial Services



Financiamentos. Consórcio. Seguros. Mobilidade.

▶ ASSISTÊNCIA MÉDICA



ALBERT EINSTEIN
SOCIEDADE BENEFICENTE ISRAELITA BRASILEIRA

HOSPITAL ALBERT EINSTEIN

O Einstein atua nas áreas de atenção à saúde, ensino, pesquisa, consultoria e responsabilidade social. Além de operar no sistema de saúde suplementar, tem forte presença no sistema público por meio de convênios com a prefeitura de São Paulo e da participação no programa de apoio ao desenvolvimento institucional do SUS.

▶ PRODUTOS

Check-up:

O Check-Up Einstein oferece um programa anual, com abordagem multiprofissional, focado em prevenção e ajustado aos fatores de risco encontrados. O check-up consiste em um conjunto de testes de rastreamento criteriosamente aplicados com o intuito de estratificar o risco e detectar doenças em indivíduos assintomáticos, associado à uma visão preventiva com foco em promoção de Saúde. Atividade física, nutrição, gerenciamento de estresse, qualidade do sono e cessação de tabagismo são a base para tratamentos e prevenção de doenças crônicas e outras patologias.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Preço diferenciado para os associados à ABAD/Filiadas Estaduais.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- DHL
- Atacadão
- Ceagesp
- Camed
- SICOOB

Contato:

www.einstein.br

Claudia Mazini

relacionamentocorp@einstein.br
(11) 2151-1550

Redes Sociais:

Twitter: [hosp_einstein](#)

Facebook: [HospitalAlbertEinstein](#)

Youtube: [HospitalEnstein](#)

▶ ASSISTÊNCIA MÉDICA

BENEVIX

Cuidar do seu patrimônio. Vamos fazer isso juntos?

Você está sempre em busca de boas oportunidades.

E é exatamente isso que acaba de chegar às suas mãos.

A Benevix tem tudo aquilo que você valoriza na sua empresa: Solidez, transparência, crescimento, equipe afinada e ótimos negócios. Que tal oferecer para seus colaboradores um benefício que vai proteger o seu maior patrimônio?

Quando oferece um plano de saúde com a qualidade Unimed, está garantido que sua equipe tenha o cuidado e a atenção que todos valorizam. Isso é uma parceria de sucesso!

A Benevix, o 2º maior grupo de administração de benefícios do país.

Estamos esperando por você. Temos uma ótima proposta para você e sua empresa.



▶ PRODUTOS

Plano de saúde Coletivo Empresarial Unimed
Opções a partir de R\$ 149,68*

*Premium Nacional, faixa etária de 0 a 18 anos em quarto coletivo - ANS° 466.262/12-8.

Data base reajuste: Maio/2019. BENEVIX - ANS: N.° 41.771-8 • UNIMED VITÓRIA - ANS: N.° 35.739-1

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Associados à ABAD/Filiadas Estaduais têm acesso a plano de saúde Unimed com valores diferenciados.

- Plano Coparticipativo
- Atendimento Nacional
- Atendimento Humanizado e Personalizado
- Gestão de Saúde



MAIS SAÚDE PARA A SUA EMPRESA.

COM AMPLA REDE DE DISTRIBUIÇÃO DOS SEUS PRODUTOS EM TODO PAÍS, A BENEVIX ATENDE USUÁRIOS EM TODAS AS SINGULARES DO SISTEMA NACIONAL UNIMED.



PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- ABAD • SICOOB • ANFIP • UNAFISCO • ANASP
- Preços especiais para mais de 50 categorias profissionais.

Contato:

www.benevix.com.br/planodesaude
0800-591.0534 ou (11) 4810-6665

Patricia Olivani

Gerente regional
polivani@benevix.com.br
(11) 98181-9383

Moacir Junior

Executivo de contas SP
mjunior@benevix.com.br
(11) 94470-2735



ABAD TRAZENDO MAIS OPORTUNIDADE PARA SEU NEGOCIO.
CONFIRA ABAIXO NOSSOS PARCEIROS QUE OFERECEM



Para mais informações, entre em contato com o departamento Comercial da ABAD:

Av. Nove de Julho, nº 3147 - 9º andar • São Paulo • SP • CEP: 01407-000

comercial@abad.com.br • (11) 3056-7500 • www.abad.com.br/centraldenegocios