



**Guia com condições
especiais de produtos
e serviços oferecidos
pelos parceiros
da ABAD.**

Edição 04/2021

**Logística
Serviços
Tecnologia e Automação
Veículos, Acessórios e Insumos
mais parceria com Assistência Médica**



A revista de **negócios** dos atacadistas distribuidores

DISTRIBUIÇÃO

Impressa e Digital

Anuncie na REVISTA DISTRIBUIÇÃO, o caminho mais curto entre a sua empresa e os agentes de distribuição de todo o Brasil.

- Instrumento de planejamento e gestão dos empresários agentes de distribuição
- Plataforma para comunicar lançamentos de produtos, equipamentos, tecnologia e serviços para o setor
- A versão digital oferece uma experiência única ao leitor, com interatividade e conteúdos exclusivos.
- Instrumento para o alinhamento estratégico e melhoria do ambiente de negócios.
- Ferramenta de informação, qualificação, aperfeiçoamento e desenvolvimento do setor

Veículo oficial da ABAD, a DISTRIBUIÇÃO é a revista de negócios dos atacadistas e distribuidores, ideal para valorizar e dar visibilidade à sua marca nos quatro cantos do país. Além da melhor informação, as melhores oportunidades para divulgar seus produtos ou serviços.



Aproxime a câmera do celular do QR-Code e baixe a revista agora



Para mais informações, entre em contato com o Departamento Comercial da ABAD:

 (11) 3056-7500

 comercial@abad.com.br

ASSISTÊNCIA MÉDICA

5 BENEVIX

5 ALBERT EINSTEIN

LOGÍSTICA

6 RGIS

6 STILL

SERVIÇOS

7 AB GROUP

8 BOA VISTA

8 BOOMERA

9 SERASA EXPERIAN

10 CONSÓRCIO MAGGI

11 DESSIMONI & BLANCO ADVOGADOS

11 FIA

12 FUNDAÇÃO DOM CABRAL

12 INTERHUNTER

TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO

13 GS1 BRASIL

14 ACÁCIA

14 COMPEX

15 CONSINCO BY TOTVS

15 FAITEC

16 MAXIMATECH

16 MOBILE SYS

17 POLIBRAS SOFTWARE

17 TOTVS

18 DYNAMICS SALES

VEÍCULOS + INSUMOS E ACESSÓRIOS

18 BR DISTRIBUIDORA

19 MERCEDES-BENZ

20 VW CAMINHÕES E ÔNIBUS

21 PSA PEUGEOT CITROËN



Benefícios exclusivos para os associados da ABAD

A Central de Negócios ABAD (CNA) é uma rede de relacionamento comercial entre os associados da entidade e fornecedores de produtos e serviços de uso comum do setor. Este é um dos mais importantes serviços prestados pela ABAD aos Agentes de Distribuição de todo o país, principalmente por intermédio de suas 27 Filiadas Estaduais.

VANTAGEM PARA O AGENTE DE DISTRIBUIÇÃO

Produtos e serviços sob medida para sua necessidade, com descontos e condições especiais de pagamento

VANTAGEM PARA AS EMPRESAS PARCEIRAS

Maior visibilidade e competitividade para sua empresa, através de parcerias sólidas, relacionamento e novos negócios.

A CNA está sob os cuidados de Rogério Oliva, diretor de Relacionamento Comercial e Marketing da entidade. A equipe, formada por quatro executivos de relacionamento e pela supervisora Andreia Alves, está à disposição para atender associados e filiadas e para firmar novas parcerias.

Para mais informações, contate:

centraldenegocios@abad.com.br ou (11) 3056-7500, ramal 2220 - (11) 99201-9316

BENEVIX

A Benevix, segundo maior grupo de administração de benefícios do país, foi criada por especialistas com mais de 20 anos no mercado de saúde, atendendo hoje mais de 180 mil beneficiários. Na parceria com a ABAD, oferece planos de saúde com a qualidade Unimed e ótimas condições para sua empresa.

PRODUTO

✓ Plano de saúde Coletivo Empresarial Unimed, com opções a partir de R\$ 169,94

Além dos valores diferenciados, o plano tem as seguintes características:

- Coparticipativo
- Área de atuação da Unimed Vitória
- Atendimento Humanizado e Personalizado

CONTATO

comercialnacional@benevix.com.br

0800 591 0534

HOSPITAL ISRAELITA ALBERT EINSTEIN

Referência em assistência médico-hospitalar e na gestão do conhecimento, o Einstein atua nas áreas de atenção à saúde, ensino, pesquisa, consultoria e responsabilidade social.

PRODUTOS

✓ O Check-up Einstein tem como objetivo detectar doenças ainda na fase inicial. Combinamos em nosso atendimento uma ampla variedade de exames diagnósticos, conduzidos por uma equipe que também atua como consultoria, ajudando a definir uma estratégia de saúde personalizada e alinhada com o seu momento de vida, suas necessidades e objetivos.

CONTATO

Agendamento de Check-up
agendcheckup@einstein.br

(11) 2151-1233 opção 3

RGIS

Maior provedor de soluções para gestão de estoques do mundo, com 60 anos de experiência e mais de 20 anos no Brasil. Presença em mais de 40 países, atuação nos 5 continentes. Mais de 40 bases estrategicamente localizadas no país.

PRODUTOS

- ✓ **Inventários de Estoques:** Soluções para todos os segmentos, de lojas de varejo a armazéns de peças MRO.
- ✓ **Carga Garantida:** Auditoria na expedição de Centros de Distribuição ou Recebimento de Lojas Equipes fixas ou temporárias / Aplicativo específico / Dashboard de Indicadores On-Line
- ✓ **Auditorias Operacionais (Ruptura, Preço, Processos):** Auditorias de qualidade de produtos e processos, Dashboard de Indicadores, sugestão de ações, acompanhamento da implementação das ações.
- ✓ **Logística Integral:** Soluções em administração logística e gestão de estoque para todos os segmentos.

CONTATO

salesbrazil@rgis.com

(11) 3996-5384

(11) 9-9345-4434 (whatsapp)

STILL

Líder em equipamentos de movimentação e armazenagem no Brasil, oferecendo soluções de intralogística personalizadas que vão desde transpaleteiras a empilhadeiras, equipamentos para armazenagem, softwares e serviços.



PRODUTOS

- ✓ **Empilhadeira FM-X New Generation:** alta capacidade de carga residual, permitindo elevar cargas de 1.000kg a 13 metros.
- ✓ **Empilhadeira RX 50:** contrabalançada que garante conforto, desempenho, versatilidade e segurança nas operações. Ideal para operar em espaços reduzidos.
- ✓ **Software FleetManager 4.x:** a evolução no gerenciamento de frota.

CONTATO

comercial@still.com.br

(11) 4066-8100

AB GROUP

No mercado de consultoria desde 1993, o ABGroup contabiliza sucesso em mais de 2.500 projetos realizados, com mais de 2.000 clientes atendidos no Brasil e no exterior e mais de 50.000 alunos treinados em cursos EAD ou in Company .

PRODUTOS

✓ Temas:

- Gestão Colaborativa na Cadeia de Abastecimento
- Modais de Transportes
- Gestão Estratégica de Estoques
- Gestão Estratégica de Fornecedores
- Auditoria de Estoques
- Gestão de Movimentação e Armazenagem
- Centros de Distribuição
- Gestão de Transportes
- Logística Reversa
- Gestão de Frota Própria
- Tecnologia de Informação Aplicada à Logística

CONTATO

Altamiro Carlos Borges Júnior
altamiro.borges@abgroup.com.br
(034) 9 8409 5210



Onde você encontra produtos e serviços em condições especiais oferecidos pelos nossos parceiros.

- Logística
- Serviços
- Tecnologia e Automação
- Veículos, Acessórios e Insumos mais parceria com Assistência Médica

Seja parceiro da ABAD na Central de Negócios

Relacionamento e novos negócios com o setor atacadista e distribuidor

Entre em contato com os executivos de relacionamento da ABAD:

comercial@abad.com.br

99201-9316

www.abad.com.br

(11) 3056-7500

BOA VISTA

A Boa Vista alia inteligência analítica à alta tecnologia para transformar dados em soluções. Criada há mais de 60 anos como SCPC, é precursora do Cadastro Positivo, da consulta do CPF com score e de parcerias na negociação de dívidas.

PRODUTOS

- ✓ **Define Positivo:** É uma solução completa para análise de empresas e conta com informações cadastrais, restritivas, histórico e hábito de pagamento vindo do Cadastro Positivo.
- ✓ **Aviso Eletrônico de Débito (AED):** É uma solução que comunica a inclusão de devedores no banco de dados do Serviço Central de Proteção ao Crédito – SCPC.

CONTATO

www.boavistaspc.com.br
 Central de Vendas
 0800 701 7887

BOOMERA

A Boomera foi criada para valorizar e dar nova vida a resíduos que acabariam em aterros sanitários. Com a metodologia proprietária CircularPack, trabalha a Economia Circular de ponta-a-ponta, fazendo ciência com muita consciência e transformando resíduos em produtos circulares com causa.

boomera

DO INÍCIO AO INÍCIO

PRODUTOS

- ✓ **Lonas Carreteiro:** desenvolvemos resina pós-consumo (PCR) e criamos produtos circulares com causa.
- ✓ Através do **Circular Pack**, ajudamos as empresas a atenderem a Política Nacional de Resíduos Sólidas e as suas metas e objetivos de sustentabilidade.
- ✓ Desenvolvemos **projetos** com engajamento e sensibilização, estratégica circular, pesquisa e inovação, logística reversa com cooperativas homologadas e pontos de coleta (PEV), design e transformação.

CONTATO

(11) 2308-5175

Gustavo Fonseca
contato@boomera.com.br

SERASA EXPERIAN

O PODER DOS DADOS: Soluções para todos os momentos e desafios da sua empresa!

A Serasa Experian cria as melhores soluções para orientar o desenvolvimento de seus negócios. Nós inovamos a partir da inteligência de dados e da tecnologia, e o resultado é um portfólio cheio de opções para os seus desafios de qualificação da base, prospecção, cadastro, concessão, gestão e cobrança. Na jornada do cliente, a gente acredita no poder dos dados para criar um amanhã melhor e ampliar as oportunidades.

PRODUTOS

✓ Prospecção, cadastro e qualificação:

Encontre novos clientes e fortaleça seu relacionamento a partir das nossas listas qualificadas de contatos, da geolocalização e da segmentação. Invista em qualidade de dados e potencialize os seus negócios!

✓ **Concessão:** Com a automação da sua mesa de crédito, é muito mais fácil tomar as melhores decisões de negócios. Invista em soluções que trazem agilidade, padronização, baixo custo, diminuição dos riscos e maior produtividade.

✓ **Gestão:** Quer entender qual é o público ideal para os seus negócios? Confira matrizes de riscos de todas as regiões do país, com dados exclusivos sobre clientes ativos consultados por atacadistas nos últimos 12 meses.

✓ **Cobrança:** Quem tem as ferramentas adequadas pode ter muito mais eficiência para fechar negócios. É importante saber o momento certo de investir em segmentação da carteira para saber quem cobrar, e em novos canais de acionamento para alcançar os seus objetivos!

VANTAGEM/DIFERENCIAL

O associado ABAD Filiadas Estaduais conta com soluções customizadas da Serasa Experian para atacadistas, com preços diferenciados e descontos exclusivos. Aproveite!

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS

- Armazém Mateus
- OESA
- Cacique Atacado
- Makro Atacadista
- Martins
- Megafort Distribuidora
- E muitos outros

CONTATO

www.serasaexperian.com.br

CONSÓRCIO MAGGI

Na década de 1970, o Brasil vivia um processo inflacionário elevado. Nessa época, com a aquisição da Maggi Veículos - concessionária Fiat da cidade de Itu – as Empresas Maggi investiram no sistema de consórcio, uma excelente alternativa para a aquisição de veículos. Hoje, a administradora tem sede em Itu, no interior de São Paulo, e suas operações estão presentes por todo o território nacional, contando com profissionais altamente treinados e qualificados para um excelente atendimento aos parceiros e clientes. Temos as melhores condições do mercado, flexíveis e diferenciadas, com garantia de entrega das marcas.

Trabalhamos com caminhões Volkswagen e MAN, implementos e máquinas industriais Caterpillar, máquinas agrícolas Massey Ferguson e Valtra, veículos das marcas Fiat, Volkswagen, Toyota, Land Rover, Volvo e Jaguar, motocicletas Harley-Davidson. Também atendemos o segmento imobiliário, proporcionando assim uma forma segura, inteligente e transparente de aquisição de bens.

PRODUTO

✓ O grupo 736 do Consórcio Maggi atende todas as necessidades e tem como principais características:

- Prazo: até 120 meses para pagar
- 400 participantes
- Sem taxa de adesão
- Taxa de Administração: 11%
- Fundo de Reserva: 1%
- Nos 24 primeiros meses do grupo, serão até 104 contemplados.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

O Consórcio Maggi tem garantia de entrega de fábrica e longo prazo para pagamento, o que faz com que a parcela se adapte ao orçamento dos diferentes portes de clientes.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS

- Mira Otm Transportes Ltda.
- Transportes Tozzo Ltda.
- Paradiso Giovanella Transportes Ltda.
- TME Transportes Máquinas E Equipamentos Ltda.
- Braspress Transportes Urgentes Ltda.

CONTATO

www.consorcio Maggi.com.br

Central de atendimento:

0800-778-1100 | (11) 4025-6000 |
consorcio@consorcio Maggi.com.br

Central de vendas:

0800-042-0017 | (11) 9.5336-0658 | relacionamento@admconsorcio.com.br

Redes Sociais:

Facebook: [consorcio Maggi](https://www.facebook.com/consorcio Maggi)

Instagram: [consorcio Maggi](https://www.instagram.com/consorcio Maggi)

DESSIMONI & BLANCO ADVOGADOS

Há mais de 24 anos, os sócios do DBA vêm trabalhando para oferecer as companhias da cadeia de abastecimento soluções jurídicas eficientes e atualizadas.

ATUAÇÃO:

- ✓ Área trabalhista
- ✓ Área tributária
- ✓ Área societária
- ✓ Direito comercial e contratos

CONTATO

Dra. Patrícia Fiore
 pfiore@dba.adv.br
 (11) 3071-0930

FIA

A FIA (Fundação Instituto de Administração) desenvolve projetos de pesquisa, consultoria e educação em todas as áreas da Administração, incluindo cursos de graduação, pós-graduação, MBAs e Pós-MBAs, Mestrado, cursos de extensão e cursos in company.



**FUNDAÇÃO
INSTITUTO DE
ADMINISTRAÇÃO**

O ProCED FIA, Programa de Capacitação da Empresa em Desenvolvimento da FIA, é um núcleo de excelência em gestão empresarial, que oferece:

- ✓ **MBA Gestão Empresarial:** voltado a executivos de grandes empresas;
- ✓ **MBA Gestão de Negócios de Seguros e Previdência:** voltado a executivos do mercado segurador;
- ✓ **Pós-graduação Gestão Exponencial:** Pequenas e Médias Empresas – presencial e online
- ✓ **MBA Gestão Empresarial Online:** Pós-graduação em Capacitação Gerencial

CONTATO

Milene Laviña
 milenel@fia.com.br

(11) 3732-3531 – ramal 3662

(11) 9 8689-8122

FUNDAÇÃO DOM CABRAL

A FDC é uma escola de negócios brasileira com padrão e atuação internacionais de desenvolvimento e capacitação de executivos, empresários e gestores públicos.

PRODUTOS

- ✓ **Soluções Educacionais Customizadas:** Programa construído junto com o cliente para atender às suas demandas de desenvolvimento específicas.
- ✓ **Parcerias Empresariais:** Nelas, a FDC atua como facilitadora na formação de redes de empresas com características comuns que, em conjunto, aceleram seu desenvolvimento e alcançam melhores resultados.
- ✓ **Pós-Graduação:** Especialização em Gestão, Executive MBA e Mestrado Profissional em Administração (MPA) aliam formação teórica com foco no mercado.

CONTATO

08009419200

atendimento@fdc.org.br

INTERHUNTER

Primeira Consultoria em Recrutamento e Seleção de profissionais com expertise no atendimento às empresas da cadeia de abastecimento. Equipe multidisciplinar e qualificada.



PRODUTOS

- ✓ Recrutamento e Seleção de profissionais das áreas: Comercial, Marketing, Trade Marketing e Logística, atendendo Indústria, Atacado Distribuidor, Varejo, Food Service e B2B, com atuação nacional.
- ✓ **Interhunter Academy** - Treinamento e Desenvolvimento para Equipes comerciais e Lideranças.
- ✓ **Hunte4Tech** - Empresa do Grupo Interhunter especializada em Recrutamento e Seleção de profissionais para as áreas de Tecnologia e Transformação Digital.

CONTATO

Glucia Telles

glucia@interhunter.com.br

(11) 4208-2052 - Cel.: (11) 97019-5694

MULTISSETORIAL

GS1 BRASIL

A GS1 é uma organização multissetorial sem fins lucrativos e única responsável pelo desenvolvimento e aplicação de padrões globais de identificação, dentre eles o GTIN, que é a identificação única e inequívoca de produtos. A GS1 Brasil - Associação Brasileira de Automação integra esta rede global e conta com mais de 58 mil associados, atuando em diversos setores, para que melhores práticas possam ser adotadas com objetivo de tornar o mercado mais eficiente e sustentável. Atualmente, nossos associados representam 31% do PIB e 18% dos empregos formais.

PRODUTOS

✓ O **Cadastro Nacional de Produtos**, um banco de dados que possui mais de **53 milhões de produtos cadastrados** pelos próprios fabricantes e donos de marca, contendo informações como descrição, marca, dados fiscais (como NCM/CEST) e fotos, entre outras, mantendo uma base cadastral única, centralizada e consistente de informações de produtos.

Você, atacadista e distribuidor tem a oportunidade de realizar alinhamento de cadastro entre os parceiros comerciais por meio de uma API, onde poderá consultar o cadastro dos produtos dos itens de revenda tendo como benefício um cadastro de produtos consistente e conseqüentemente redução de erros de pedidos, rupturas, devoluções, inconsistências de in-

ventários e emissão de documentos fiscais mais assertivos. Para ter acesso à consulta de informações de produtos, a empresa precisa ser indicada por alguma filiada ABAD ou ser associada à GS1 Brasil. www.gs1br.org/api e em seguida consulte sua filiada para mais detalhes.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Acesso à API de consulta de dados de produtos, via assinatura do termo de parceria, aos associados das Filiadas da ABAD.

CONTATO

www.gs1br.org

Alessandra Parisi
alessandra.parisi@gs1br.org
(11) 3068-6200

Redes Sociais:

Facebook: [gs1brasil](https://www.facebook.com/gs1brasil)
Linkedin: [gs1-brasil](https://www.linkedin.com/company/gs1-brasil)
Instagram: [@gs1brasil](https://www.instagram.com/gs1brasil)



ACÁCIA CONSULTORIA

CONTATO

Dante Villani

dante@acaciaconsultoria.com.br

(14) 98118-9824 - (14) 2105-3333

ACÁCIA

Consultoria especializada em softwares para Automação da Força de Vendas, Trade Marketing, Logística e Produtos Especiais. Atende aos segmentos de indústria, distribuição, atacado e varejo.

PRODUTOS

- ✓ **AFV Força de Vendas:** agiliza a entrada de pedidos na empresa.
- ✓ **AFV Check** - proporciona ao agente de vendas maior flexibilidade, possibilitando realizar negociações antes disponíveis apenas para superiores.
- ✓ **AFV Metas** - controla as metas dos agentes de vendas
- ✓ **AFV Server** - sistema gerenciador de informações para realizar, de forma segura, prática e confiável, a integração das informações entre o ERP e os usuários que utilizam as soluções AFV Android e/ou AFV Web/Desktop.
- ✓ **AFV Fret Link** - software de confirmação e rastreamento de entregas de cargas para gerenciar a equipe de motoristas a distância.

COMPEX

Desde 1999, a Compex comercializa coletores de dados, leitores de código de barras e impressoras térmicas para o varejo, atacado, logística, distribuição, hospitais, indústrias, órgãos públicos, entre outros. Compromisso com a qualidade e um amplo portfólio de produtos.



COMPEX

transforme dados em resultados

PRODUTOS

Além dos produtos comercializados, a Compex oferece ainda:

- ✓ **Assistência Técnica**
- ✓ **Suporte Técnico**
- ✓ **Treinamentos**

CONTATO

Meire Moreira

meire@compex.com.br

(11) 3900-9333

CONSINCO BY TOTVS

A Consinco By TOTVS, líder em tecnologia para supermercados e atacadistas distribuidores, desenvolveu seus produtos com o apoio do setor para atender, de ponta a ponta, às necessidades das empresas. O resultado foi a criação de sistemas robustos, versáteis e inovadores, feitos sob medida para operações de varejo supermercadista.

PRODUTOS

- ✓ **TOTVS Varejo Supermercados - Linha Consinco:** sistema faz gestão comercial e operacional das lojas, independentemente do tamanho ou da complexidade da rede.
- ✓ **TOTVS Varejo Supermercados WMS - Linha Consinco -** preciso na qualidade de gestão de armazenagem e na eficiência da logística para o varejo supermercadista e atacado de autosserviço.
- ✓ **TOTVS Varejo Supermercados PDV - Linha Consinco -** solução de gestão de frente de caixa completa para administrar grande número de pontos de venda, nas redes mais extensas.

CONTATO

centraloportunidades@totvs.com.br
0800 70 98 100

FAITEC

Serviços de Cloud Computing (nuvem privada FTC Cloud), Consultoria Personalizada e Gestão de Banco de Dados para ERPs, Firewall, Planejamentos, Implementações e venda de softwares.



FAITEC
tecnologia

PRODUTOS

- ✓ **FTC Cloud Privada Dedicada**
- ✓ **FTC Cloud Colocation**
- ✓ **Serviços DBA Especializados**
- ✓ **FTC Cloud Backup gerenciado**
- ✓ **FTC BI (Business Intelligence)**
- ✓ **Suporte especializado e monitoramento 24x7x365**
- ✓ **Licenciamento de software**

CONTATO

Fabio Santana
fabio.santana@ftccloud.com.br
(11) 94029-5242

MAXIMATECH

Conectamos toda a cadeia de abastecimento com soluções de vendas, logística e trade marketing para a indústria, para o atacado distribuidor e para o varejo simplificar suas atividades. Mais de 1.300 clientes e 80 mil usuários ativos em todo o Brasil.

PRODUTOS

- ✓ **Força de vendas:** Emita pedidos e acompanhe seu time comercial externo, criando rotas para os vendedores e autorizando descontos
- ✓ **Logística de Entrega:** Roteirize seus carregamentos e acompanhe o trabalho dos motoristas nas entregas.
- ✓ **Trade Marketing:** Controle as ações dos promotores de vendas no PDV

CONTATO

Selva Tassara
diretora de marketing
comunicacao@maximatech.com.br
(62) 3412-2900
(62) 99231-3908 – WhatsApp

MOBILE SYS

A Mobile Sys desenvolve soluções de tecnologia para gestão de pessoas, processos e produtos em pontos de venda, ajudando empresas no acompanhamento dos colaboradores externos e a melhorar a visibilidade de seus produtos nos pontos de venda, reduzindo custos, rupturas e aumentando as vendas. Contamos com mais de 15.000 usuários em todo o Brasil.



Mobile Sys

PRODUTOS

- ✓ **Clube da Venda:** Plataforma de gestão de equipes de vendedores.
- ✓ **Mobile Promoter:** Plataforma de gestão de equipes de Trade Marketing.
- ✓ **Promotor Freelance:** Aplicativo onde empresas cadastram os serviços de que precisam e promotores se candidatam. A empresa escolhe o mais qualificado. Utilizado para:
 - Cobrir férias
 - Ações promocionais
 - Sazonalidades

CONTATO

Rogério Moraes
rogerio@mobilesys.com.br
(41) 99235-0093

POLIBRAS SOFTWARE

Polibras Software é uma empresa pioneira em sistemas de mobilidade e automação de força de vendas no Brasil. São 30 anos de mercado desenvolvendo soluções tecnológicas e inovadoras para a cadeia de valor dos segmentos: atacadista, distribuidores, indústria, varejo e serviços.

PRODUTOS

- ✓ **Polipedidos PDF** - Ferramenta inovadora, o Polipedidos PDF é um robô com Inteligência Artificial 'treinado' para fazer a identificação visual dos pedidos do varejista em formato PDF e ajustá-lo automaticamente.
- ✓ **Policommerce App** - Antes, para fechar negócios, os vendedores precisavam ir até o cliente. Com a implantação do Policommerce App, as vendas cresceram e agora os clientes fazem os pedidos direto no aplicativo.
- ✓ **Poliequipes** - Com capacidade de integração com todos os softwares de gestão (ERPs) instalados nas empresas, o Poliequipes garante que a equipe de vendas execute todo o fluxo de atividades, uniformizando a atuação da força de vendas

CONTATO

Helaine Tahim – Gerente Comercial
helaine.tahim@polibrasnet.com.br
(85) 4008-4510

TOTVS

A TOTVS, maior empresa de tecnologia do Brasil, cria soluções inovadoras para transformar o dia a dia das empresas por meio de tecnologia, levando ainda mais produtividade para os negócios.



PRODUTOS

- ✓ **TOTVS Omni By Moddo** - para conectar lojas, estoques e parceiros em um único lugar e fazer a sua estratégia de Omnicanalidade acontecer
- ✓ **E-commerce** - Plataforma de digital commerce completa para tornar sua operação omnichannel com infinitas possibilidades
- ✓ **CRM TOTVS** - tecnologia completa para aumentar suas vendas de forma inteligente, independentemente do tamanho ou segmento da sua empresa

CONTATO

centraloportunidades@totvs.com.br
0800 70 98 100



DYNAMICS SALES

A Dynamics Sales é uma empresa de tecnologia especializada em Vendas. Com uma plataforma ampla e diversificada, o modelo de atuação da Dynamics Sales transformou digitalmente diversos distribuidores e proporcionou aumento e maior controle das vendas.

CONTATO

Fabiano Pinto da Silva – Diretor Executivo
fabiano.silva@dynamicssales.com.br
(31) 2532-2456 e (31) 9-8304-1003

PRODUTOS

- ✓ **Dynamics Sales - Força de Vendas** - Aplicativo de Vendas online e offline e back office para equipe de televendas. Integração com qualquer ERP e toda a gestão do seu time comercial com diversas soluções.
- ✓ **A1 Compras - E-commerce B2B/Marketplace**
- Solução B2B que une as melhores práticas do mercado para vendas de empresa para empresa.
- ✓ **Dynamics Promoter - Trade Marketing** - É um software que coleta as informações do ponto de venda por aplicativo e grava as informações na nuvem para o gestor acompanhar em tempo real.

VEÍCULOS + INSUMOS E ACESSÓRIOS

BR DISTRIBUIDORA

Somos uma rede presente no caminho do brasileiro, em cada parte do país. Estamos prontos para oferecer os produtos e serviços que movem pessoas e negócios a realizarem todo seu potencial. Aonde você quer chegar. Onde seu negócio precisa estar.



PRODUTOS

- ✓ Cartão do Caminhoneiro Petrobras
- ✓ App + Negócios
- ✓ Gestão de Abastecimento
- ✓ Serviço de Lubrificação e muitos outros
- ✓ Lubrax Top Turbo Pro e outros

CONTATO

Alessandra Carreiro - Gerência de
Planejamento de Marketing e Marcas B2B
carreiro@br-petrobras.com.br



MERCEDES-BENZ

Inaugurada em 28 de setembro de 1956, a fábrica da Mercedes-Benz do Brasil em São Bernardo do Campo (SP) é a maior planta da Daimler fora da Alemanha. Ali funciona também um avançado Centro de Desenvolvimento Tecnológico. Com 20 anos de atividades, é o maior do Brasil e o maior da Daimler fora da Alemanha para veículos comerciais Mercedes-Benz.

PRODUTOS

- ✓ Os caminhões da família Accelo são veículos compactos, ágeis, confortáveis, ideal para a distribuição urbana.
- ✓ Os caminhões da família Atego são utilizados para médias distâncias entre cidades, apresentando excelente desempenho aliado com conforto e segurança.
- ✓ Para as longas distâncias, os veículos da família Axor e Actros, apresentam excelente custo operacional e máximo conforto para o motorista se sentir em casa.
- ✓ Todos os caminhões possuem serviços de manutenção e telemetria de fábrica.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

O associado possui condições comerciais extremamente atrativas em relação ao mercado, de acordo com a sua importância e relevância dentro da economia brasileira. Além disso, o relacionamento entre as empresas resulta em possibilidade de crescimento contínuo.

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Martins
- Peixoto
- Aliança
- Fokus
- JC Distribuição
- Grupo Donizete
- Rio do Peixe
- CBA
- Distribuidora Seridó

CONTATO

www.mercedes-benz.com.br

Daniel Silveira

daniel.silveira@daimler.com
(11) 99247-8782

REDES SOCIAIS

Instagram: [mercedes-benz](https://www.instagram.com/mercedes-benz)



Caminhões
Ônibus

VW CAMINHÕES E ÔNIBUS

Fabricante dos caminhões das marcas Volkswagen e MAN, com portfólio completo de 3,5 t a 74 t, e dos chassis de ônibus Volksbus que atendem aos segmentos urbanos e rodoviários, a VW Caminhões e Ônibus tem sua planta localizada em Resende (RJ), onde está também o centro de pesquisa e de desenvolvimento de novas tecnologias. As soluções de transporte sob medida e a melhor relação custo-benefício garantem os melhores produtos e serviços, com exportações para mais de 30 países. Desde 1981, quando iniciou suas operações no Brasil, a VWCO já produziu mais de 1 milhão de unidades, sempre com o compromisso de desenvolver produtos e serviços que superem as exigências dos clientes.

Empresa parceira da ABAD há mais de 20 anos.

PRODUTOS

✓ **Novo Delivery** Ideal para o transporte rápido na cidade e no campo, com maior agilidade, economia e versatilidade. Comercializado nas versões, Trend e Prime, a partir de um conceito inovador de produto, atendendo à legislação de VUC (Veículo Urbano de Carga). O chassi desenvolvido a partir de longarinas planas e furações com medidas padrão facilitam a colocação do equipamento ou carroceria e o encurtamento ou alongamento do entre-eixos. Equipado com caixa de transmissão EATON/ESO 6106 (06 marchas à frente e 01 a ré) e sistema de pós-tratamento de emissões (SCR – Catalizador de Redução Seletiva), baseado na utilização de ARLA 32.

✓ **VW Delivery 9.170** Apresenta robustez de caminhão e conforto de carro de passeio, com o moderno motor Cummins ISF de 3,8 litros, 165 cv, e capacidade de carga útil + carroceria de 5.500 kg.

✓ **VW Delivery 11.180** Combina confiabilidade, robustez e o melhor desempenho da categoria, com o moderno motor Cummins ISF de 3,8 litros, 175 cv, e capacidade de carga útil + carroceria de 7.350 kg.

✓ **VW Constellation 24.280** Distribuição com agilidade nos serviços de curta, média e longa distância que exigem alta disponibilidade. O VW 24.280 6x2 agrega inovações tecnológicas e de segurança, tornando a condução mais simples e confortável, melhorando a produtividade com durabilidade e baixo custo operacional. Transmissão ZF, do tipo mecânica (09 marchas à frente e 01 a ré) ou automatizada (10 marchas à frente e 01 a ré), e motor MAN D08, 277 cv, com tecnologia de emissões EGR, que dispensa o uso do ARLA 32. Capacidade de carga útil + carroceria de 16.160 kg. Disponível nas versões cabine teto baixo, cabine leito baixo, cabine leito teto alto e com 2º eixo direcional.

CONTATO

www.vwco.com.br

Glauco R. Juliato - Consultor comercial e responsável pela parceria comercial entre ABAD e VWCO

Vendas Especiais Caminhões

glauco.juliato@volkswagen.com.br

(11) 5582-4834

Wilson Ragusa Júnior – Supervisor Vendas Especiais Caminhões

wilson.ragusa@volkswagen.com.br

(11) 5582-5849

PSA PEUGEOT CITROËN

O Groupe PSA é uma indústria automotiva de presença Global, que comercializa veículos que criam experiências únicas através das marcas - Peugeot, Citroën, DS, Opel e Vauxhall - e uma oferta diversificada de serviços conectados e de mobilidade promovidos pela marca Free2Move.

O Groupe PSA ambiciona ser um fabricante de automóveis de referência e o fornecedor de mobilidade preferido pelos clientes com veículos de passeio e utilitários. Ele é um dos pioneiros do carro autônomo e do veículo conectado. Suas atividades abrangem também o financiamento automotivo, através do Banco PSA.

PRODUTOS

✓ **Peugeot Expert/Citröen Jumpy Furgão***: Os utilitários, ideais para qualquer tipo de carga, suportam até 1.500 kg. Com altura máxima de 1,94 m, o trajeto entre prédios e garagens nunca foi tão fácil. O utilitário oferece um design marcante, robustez e a economia que o seu negócio precisa.

**A Revista Quatro Rodas, em parceria com o instituto KBB (Kelley Blue Book) elegeu o utilitário Citroën JUMPY como a "MELHOR VALOR DE REVENDA" na categoria "Furgão Completo". Quem escolhe este utilitário conta com um excelente índice de TCO*, o menor custo de propriedade para a sua frota.*

VANTAGEM/DIFERENCIAL

Condições comerciais diferenciadas para os associados ABAD/Filiadas Estaduais, diferente da praticada na rede da marca Peugeot Citroën. Procure pela Filiada ABAD do seu estado ou a concessionária mais próxima de sua região.

CONTATO

www.peugeot.com.br

www.citroen.com.br

Guilherme Alves

(11) 2536-5447

(11) 97699-6352

guilherme.alves@mpsa.com