



CENTRAL DE
NEGÓCIOS 

Edição 07/2024

GUIA DE PARCERIAS E SERVIÇOS BENEFÍCIOS PARA ASSOCIADOS

Aqui você encontra produtos e serviços em condições especiais oferecidos pelos nossos parceiros.



Benefícios exclusivos para os associados da ABAD

A Central de Negócios ABAD (CNA) é uma rede de relacionamento comercial entre os associados da entidade e fornecedores de produtos e serviços de uso comum do setor. Este é um dos mais importantes serviços prestados pela ABAD aos Agentes de Distribuição de todo o país, principalmente por intermédio de suas 27 Filiadas.

VANTAGEM PARA O AGENTE DE DISTRIBUIÇÃO

Produtos e serviços sob medida para sua necessidade, com descontos e condições especiais de pagamento.

VANTAGEM PARA AS EMPRESAS PARCEIRAS

Maior visibilidade e competitividade para sua empresa, através de parcerias sólidas, relacionamento e novos negócios.

A CNA está sob os cuidados de Rogério Oliva, diretor de Relacionamento Comercial e Marketing da ABAD. A equipe, formada por quatro executivos de Relacionamento, está à disposição para atender associados e filiadas e para firmar novas parcerias.

Para mais informações, contate:

centraldenegocios@abad.com.br ou (11) 3056-7500, ramal 2220 - (11) 99201-9316

ASSISTÊNCIA MÉDICA	
HOSPITAL ISRAELITA ALBERT EINSTEIN	4
BENEVIX.....	4
FIDUCIAM	5
LOGÍSTICA	
RGIS	5
STILL	6
SERVIÇOS	
AB GROUP	6
BOA VISTA	7
DESSIMONI E BLANCO ADVOGADOS	7
FIA	8
FUNDAÇÃO DOM CABRAL.....	8
PARAGUAÇU ENGENHARIA.....	9
TEMSI.....	9
SERASA EXPERIAN	10
SUP#PAY	11
TECNOLOGIA E AUTOMAÇÃO	
CYCLOPES.....	12
MÁXIMATECH.....	12
GS1 BRASIL	13
POLIBRAS SOFTWARE	14
TARGIT.....	14
TOTVS.....	15
SANKHYA.....	15
VÉRCER.....	16
ZETA DADOS.....	16
VEÍCULOS + INSUMOS E ACESSÓRIOS	
MERCEDES-BENZ	17
VW CAMINHÕES E ÔNIBUS.....	18

HOSPITAL ISRAELITA ALBERT EINSTEIN

Oferecemos uma estrutura completa para diagnóstico, prevenção e tratamento, variados tipos de exames e serviços, corpo clínico altamente especializado, consultórios de diversas especialidades, pronto atendimento 24h, centros de saúde da mulher, clínicas de imunização, entre outros.

CONTATO

Agendamento de Check-up
agendcheckup@einstein.br
(11) 2151-1233 opção 2

PRODUTO

✓ Check-Up Executivo Einstein

O Check-Up Executivo Einstein tem como objetivo detectar fatores de risco à saúde e doenças que possam comprometer o seu bem-estar no futuro. E, para isso, o atendimento tem ampla variedade de consultas e exames diagnósticos conduzidos por uma equipe multiprofissional, entre eles profissionais que atuam também como consultores em saúde para definir uma estratégia personalizada e alinhada com o seu momento de vida.

Benevix

BENEVIX

A Benevix, segundo maior grupo de administração de benefícios do país, foi criada por especialistas com mais de 20 anos no mercado de saúde, atendendo hoje mais de 180 mil beneficiários. Na parceria com a ABAD, oferece planos de saúde com a qualidade Unimed e ótimas condições para sua empresa.

PRODUTOS

✓ Produto 8810 Nacional

• Enfermaria R\$ 238,94 e apartamento R\$ 328,32.

✓ Produto 8811 Vitoria Med

• Enfermaria R\$ 401,35 e apartamento R\$ 551,46

Valores válidos até 30/04/2024

CONTATO

comercialnacional@benevix.com.br
0800 591 0534

Observação: comercialização somente na região de atuação da Unimed Vitória - ES

FIDUCIAM

A Fiduciam é uma consultoria em gestão de benefícios (saúde, odontologia e vida) e seguros (Empresarial, Cyber Risk, D&O, Garantia, Equipamentos, Transporte, Responsabilidade Civil e Frota). Com profissionais experientes, operamos em parceria com as principais seguradoras, desenvolvendo soluções diferenciadas para que nossos clientes continuem focados em suas atividades. Confira as condições especiais da Sulamérica para os associados da ABAD.

PRODUTO

- ✓ Plano de Saúde Empresarial: atuamos com as principais operadoras do mercado e apresentamos as melhores opções na relação custo-benefício.
- ✓ Plano Odontológico Empresarial: equipe de especialistas vai apresentar um painel de mercado que atenderá empresas de qualquer tamanho e segmento de atuação com muito profissionalismo.
- ✓ Seguro de Vida: apresentamos cotações das seguradoras com as soluções mais adequadas aos nossos clientes.

CONTATO

Carlos Renato Martins de Queiroz
carlosqueiroz@fiduciam.com.br
(21) 98399-1166

LOGÍSTICA

RGIS

RGIS

Maior provedor de soluções para gestão de estoques do mundo, com 60 anos de experiência e mais de 20 anos no Brasil. Presença em mais de 40 países, atuação nos 5 continentes. Mais de 40 bases estrategicamente localizadas no país.

PRODUTOS

- ✓ **Inventários de Estoques:** Soluções para todos os segmentos, de lojas de varejo a armazéns de peças MRO.
- ✓ **Carga Garantida:** Auditoria na expedição de Centros de Distribuição ou Recebimento de Lojas com Equipes fixas ou temporárias / Aplicativo específico / Dashboard de Indicadores On-Line.
- ✓ **Auditorias Operacionais (Ruptura, Preço, Processos):** Auditorias de qualidade de produtos e processos, Dashboard de Indicadores, sugestão de ações, acompanhamento da implementação das ações.
- ✓ **Logística Integral:** Soluções em administração logística e gestão de estoque para todos os segmentos.

CONTATO

salesbrazil@rgis.com
(11) 3996-5384
(11) 99345-4434 (whatsapp)



STILL

Acreditamos que as soluções de intralogística devem ser baseadas em suas necessidades. Portanto, oferecemos duas linhas de produtos que se adaptam precisamente a elas: a Linha Xcellence oferece a tecnologia mais avançada para aplicações exigentes; e a Linha Clássica oferece soluções de entrada com foco em funções essenciais: padronizadas, rapidamente disponíveis e a um preço atraente.

PRODUTOS

✓ Empilhadeira Retrátil FM-X 17/20:

Altura de elevação de 13 metros com alta capacidade de carga residual; Estabilização de carga ativa (ALS); Conceito de ergonomia holística.

✓ **Empilhadeira Contrabalançada Elétrica RCE 20/25:** A contrabalançada que faz o trabalho e ponto. Ideal

para requisitor de média intensidade, ela movimentada 2,5t até 6,5m.

✓ **Transpaleta EXH 20:** Compacta e versátil para aplicações exigentes, com capacidade de carga até 2t, a EXH é a parceira perfeita para operações de transporte horizontal intuitivas e ergonômicas.

CONTATO

comercial@still.com.br

(11) 4066-8100

(19) 3115-0808

SERVIÇOS

ABGROUP

No mercado de consultoria desde 1993, contabiliza mais de 3.000 projetos realizados e mais de 50.000 alunos treinados. Há 30 anos presta serviços para o setor atacadista e distribuidor.



PRODUTOS

✓ Serviços

- Novos Negócios
- Planejamento e Aconselhamento Estratégico
- Canais de Distribuição
- Centros de Distribuição
- Condomínios Logísticos
- Estrutura Organizacional

- Processos
- Custos e Indicadores
- Terceirização
- Sistemas
- Automação
- Remuneração por Produtividade
- Treinamento

✓ Áreas de Atuação

- Negócios e Mercado
- Supply Chain e Logística
- Tecnologia
- Conhecimento

CONTATO

Altamiro Carlos Borges Júnior
altamiro.borges@abgroup.com.br

(34) 98409 5210

BOA VISTA

A Boa Vista é referência no apoio à tomada de decisões unindo tecnologia e inteligência analítica para ter os melhores resultados em todas as fases do negócio. São soluções para análise de crédito, recuperação, prospecção de clientes, gerenciamento de carteira e antifraude.

PRODUTOS

✓ **Acerta Positivo e Define Positivo:** soluções para análise de crédito de pessoa física (CPF) e pessoa jurídica (CNPJ) da Boa Vista, com informações cadastrais, restritivas, histórico de pagamento e score.

✓ **Aviso Eletrônico de Débito (AED):** comunica a inclusão de devedores no banco de dados do Serviço Central de Proteção ao Crédito – SCPC de forma 100% digital e instantânea.

CONTATO

Canal de Vendas:
0800 701 7887

www.boavistaservicos.com.br

Dessimoni e Blanco
Advogados

DESSIMONI E BLANCO ADVOGADOS

Há mais de 24 anos, o DBA vêm trabalhando estrategicamente para oferecer às empresas da cadeia de abastecimento soluções jurídicas eficientes e atualizadas.

CONTATO

Dra. Patrícia Fiore
pfiore@dba.adv.br
(11) 3071-0930

ATUAÇÃO:

- Tributário
- Societário – M&A e Gestão Patrimonial
- Compliance e Governança Corporativa
- Contratos
- Imobiliário
- Propriedade Industrial
- Família e Sucessões
- Trabalhista
- Contencioso cível e arbitragem
- Terceiro Setor
- Tecnologia, Inovação e negócios digitais

FIA

Há mais de 40 anos, a FIA é reconhecida como uma das melhores Escolas de Educação e Consultoria. Nota máxima em empregabilidade dos alunos, excelência do ensino e educação online.

CONTATO

Douglas Gomes
atendimento@fia.com.br
 (11) 97410-7034

PRODUTOS

✓ Programa de Capacitação da Empresa em desenvolvimento:

- MBA Advanced Gestão Empresarial
- Pós-Graduação PMEs: SPG – SOLUÇÕES DE PROBLEMAS GERENCIAIS (presencial ou online)

✓ Cursos de Extensão:

- PME (Jornada de Gestão de PMEs; PME SPG/Módulo de MKT e Vendas e PME SPG/Módulo de Soluções Financeiras e Orçamentárias)
- **GESTÃO EMPRESARIAL** (imersão)
- **CURSOS DE GESTÃO:** Gestão Empresarial (imersão), Comunicação Gerencial, Contabilidade, Análise de Viabilidade Econômico-Financeira de Investimentos, Demonstrações Financeiras, Reuniões Inteligentes, Gestão do Tempo e Domine suas Finanças pela prática da Educação Financeira.

FUNDAÇÃO DOM CABRAL

A 7ª melhor escola de negócios do mundo, de acordo com o ranking de educação executiva do jornal Financial Times.



Para ser relevante.

PRODUTOS

✓ **MBA & Pós-graduação:** Cursos de Mestrado Profissional, Executive MBA e Pós-Graduação que aliam formação teórica e foco no mercado, unindo o pensamento acadêmico e empresarial.

✓ **Média e Curta Duração:** Programas versáteis e em constante movimento que conectam as transformações do mercado com foco em resultados. Uma abordagem assertiva que traz para a aprendizagem o que de mais importante acontece no ambiente de negócios, no Brasil e no mundo.

✓ **Trekker:** Design de carreira em jornadas personalizadas para os seus desafios.

✓ **Médias Empresas:** Soluções, ferramentas de gestão e governança desenvolvidas para todos

os momentos e diferentes desafios, visando ao crescimento e à longevidade do seu negócio.

✓ **Famílias Empresárias:** Desenvolvimento da família em sua trajetória, ampliando sua capacidade para a resolução de dilemas e aprimorando a tomada de decisão com foco na longevidade dos negócios, da harmonia familiar e da gestão patrimonial.

CONTATO

0800.941.9200
atendimento@fdc.org.br
www.fdc.org.br



PARAGUAÇU ENGENHARIA

No mercado desde 1990, a Paraguaçu Engenharia atua em diversos segmentos do mercado de construção civil. Nos últimos anos, cresceu em escala e em qualidade de seus serviços, adequando-se ao aumento do nível de exigência de seu vasto portfólio de clientes, mantendo o foco em seus colaboradores, órgãos fiscalizadores e na sustentabilidade do meio ambiente. São mais de 1,8 milhões de m² construídos e mais de 1000 estabelecimentos entregues. Só no setor de supermercados e atacados mais de 150 empreendimentos.

PRODUTOS

✓ A responsabilidade com que sempre foram encarados os projetos, e as necessidades de seus clientes, transformaram a Paraguaçu em uma das construtoras mais consolidadas da Bahia, estabelecendo um padrão de referência, e tendo na confiabilidade da entrega, sua principal virtude.

CONTATO

Elisio Moitinho

elisio@paraguacuengenharia.com.br



TEMSI

A TEMSI do Brasil é uma empresa de serviços de consultoria estratégica para melhoria de produtividade. É uma empresa líder no segmento, fundada em Bologna, na Itália, em 1978. Possui mais de 1000 projetos de aumento de eficiência implementados em mais de 400 empresas na Europa. Atua no Brasil desde 2015. Em 2023, inaugurou uma sede em São Paulo para estar ainda mais próxima de seus clientes.

PRODUTO

✓ Projetos customizados de melhoria operacional para maximização de eficiência, produtividade e resultados, da redução de custos dos processos, do tempo de entrega, do volume de estoque etc. Acompanhamos a implementação do projeto promovendo adaptação da cultura organizacional à excelência e realizamos treinamento com todo o pessoal operacional para superar os desafios.

CONTATO

Info@temsi.com.br

+55 (11) 3050-4470

+55 (11) 91787-2818

(whatsapp)

SERASA EXPERIAN

Construir um amanhã melhor, uma sociedade mais próspera, com oportunidades para todos: esse é o propósito da Serasa Experian. Acreditamos que isso é possível a partir da combinação das múltiplas fontes de dados, tecnologia de ponta, inovação e dos melhores talentos. Como a primeira e a maior Datatech do Brasil, somos líder em soluções de inteligência analítica, análise de riscos e oportunidades, oferecemos um portfólio completo, com soluções flexíveis para as jornadas de crédito, autenticação e prevenção a fraude, permitindo tomadas de decisões mais confiáveis com menor risco e maior rentabilidade.

SOLUÇÕES

✓ Potencialize a segurança e o sucesso do seu negócio com as soluções da Serasa Experian:

- Serasa Consulta: Conheça seus clientes e os hábitos financeiros com o Serasa Score ao consultar CPF e CNPJ, fortalecendo suas estratégias de vendas e protegendo-se contra fraudes e inadimplências.
- Serasa Recomenda: Consulte CPF e CNPJ e tenha acesso a um relatório inteligente que oferece recomendações de limite e indicadores de risco para cada perfil analisado, permitindo decisões mais completas e seguras.
- Serasa Recupera: Recupere dívidas de clientes inadimplentes com a força da Serasa Experian, aproveitando uma taxa de recuperação de até 40% e restaurando a saúde financeira do seu negócio de forma eficiente.
- Serasa Monitora: Mantenha-se sempre à frente com alertas em tempo real sobre sua carteira de clientes, CNPJ e CPF dos sócios, prevendo riscos de inadimplência e fraudes antes mesmo que aconteçam.

VANTAGEM / DIFERENCIAL

O associado ABAD Filiadas Estaduais conta com soluções customizadas da Serasa Experian para atacadistas, com preços diferenciados e descontos exclusivos. Aproveite!

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS

- Armazém Mateus
- OESA
- Cacique Atacado
- Makro Atacadista
- Vila Nova
- Megafort Distribuidora
- E muitos outros

CONTATO

www.serasaexperian.com.br

SUP#PAY

E se, antes da sua abordagem comercial, você já soubesse quanto pode vender para cada cliente com garantia de pagamento? A Sup#Pay é uma fintech especializada no segmento atacadista distribuidor que, antes do pedido, mostra o potencial de compras de cada cliente e, na hora do pedido, garante o pagamento desse cliente sem análise de crédito, sem riscos e sem burocracia. A solução perfeita para você usar com clientes que possuem limite baixo; clientes com restrição ou inadimplentes; ou para aumentar as suas vendas de 5% a mais de 5000% em clientes que você nem imaginava ter esse potencial.

PRODUTO

- ✓ **Sup#Pay Supper Search:** um algoritmo poderoso de predição de vendas que mostra antes da sua abordagem comercial quanto pode ser vendido para cada cliente com garantia de pagamento.
- ✓ **Sup#Pay Pagamentos:** módulo que transfere os recebíveis de cartão de crédito do estabelecimento comercial para o atacadista distribuidor, garantindo o pagamento do pedido antes mesmo da emissão da NFe. Ambas soluções podem ser utilizadas via plataforma web ou integradas a sistemas de pedidos (SFA) ou gestão (ERP).

CONTATO

Ricardo Rodrigues
CEO

ricardo.rodrigues@suppay.com.br
(11) 98166-5888

ASSOCIE-SE À



ASSOCIAÇÃO BRASILEIRA DE
ATACADISTAS E DISTRIBUIDORES
DE PRODUTOS INDUSTRIALIZADOS

Apoie sua entidade setorial
na luta por um ambiente
de negócios melhor.

Nosso objetivo é o desenvolvimento econômico, social e ambiental para todos os elos do Canal Indireto.
Venha participar! Juntos podemos mais!

COMITÊ AGENDA
POLÍTICA

COMITÊ
JURÍDICO
PARCERIA O | B

COMITÊ
TECNOLOGIA
E INOVAÇÃO

COMITÊ
CANAL INDIRETO

COMITÊ
LOGÍSTICA

COMITÊ
ESG

CATEGORIAS EM
DESTAQUES

CENTRAL DE
NEGÓCIOS

g_hastece**ber**m

PRÊMIO MAIOR
ATACADISTA DISTRIBUIDOR

APLICATIVO

NEWS

TERMÔMETRO

CONVENÇÃO ANUAL
DO CANAL INDIRETO

ENCONTRO
DE VALOR

ENCONTRO E ALMOÇO DE
PRESIDENTES

FORNECEDOR
NOTA 10

INSTITUTO

JOVENS E
SUCESSORES

JURÍDICO

RANKING

DISTRIBUIÇÃO

ANUÁRIO ABAD
PANORAMA DO SETOR

VTI - VIAGEM TÉCNICA
INTERNACIONAL

CYCLOPES

Nosso propósito é contribuir para que a tecnologia proporcione eficiência operacional e qualidade de informação. Implementamos estratégias que resultam em operações mais eficientes para aumentar o desempenho do seu negócio.

Trabalhamos com mobilidade corporativa e automação para empresas nos segmentos de indústria, atacado, varejo, logística e distribuição, através do desenvolvimento e gerenciamento de projetos com venda e locação de equipamentos, e prestação de serviços com atendimento personalizado.

CONTATO

Gabriel Penteado
gabriel@cyclopes.com.br
011 99194-4704

PRODUTOS

- ✓ Coletores de Dados e Acessórios
- ✓ Impressoras e leitores
- ✓ Tablets Robustos
- ✓ Smartphones Robustos
- ✓ Infraestrutura de Rede Wireless e Site Survey
- ✓ Terminais de Autoatendimento e Self checkout
- ✓ Terminais de All in One, CPUs de automação e monitores touch screen
- ✓ Serviços de Suporte Pré e Pós Venda
- ✓ Softwares para linhas de mobilidade, MDM, entre outros

MÁXIMATECH

O Grupo Máxima é formado por MáximaTech, onBlox e LifeApps e conecta toda a cadeia de abastecimento a partir da tecnologia, seja on-premises ou em nuvem. São mais de 1.300 clientes e 100 mil usuários em todo o Brasil com soluções para força de vendas, trade marketing, logística de entrega (DMS), WMS, TMS e plataforma omnichannel/e-commerce.

CONTATO

Selva Tassara - CMO
contato@maximatech.com.br
(62) 3412-2900
(62) 99231-3908 (WhatsApp)

PRODUTOS

- ✓ **Força de vendas**
Emita pedidos, tenha recomendações por IA e gerencie seu time comercial, criando rotas para os vendedores, mapeando oportunidades e autorizando descontos.
- ✓ **Logística**
Roteirize entrega em segundos e acompanhe motoristas (DMS), gerencie seu armazém e sua frota (WMS e TMS).
- ✓ **E-Commerce**
Atenda seu cliente a partir de uma plataforma omnichannel B2B para distribuidores, conectando canais de venda e relacionamento digitais e físicos.
- ✓ **Trade Marketing**
Controle ações e dados dos PDVs, gerindo a rotina dos promotores.

GS1 BRASIL

A GS1 é uma organização multissetorial e sem fins lucrativos, responsável pelo desenvolvimento e aplicação de padrões globais, dentre eles o GTIN, para a identificação única e inequívoca de produtos em todo o mundo. A GS1 Brasil - Associação Brasileira de Automação, há 40 anos no país, conta com mais de 58 mil associados em diversos setores da economia que, atualmente, representam 36% do PIB e 12% dos empregos formais. Os Padrões GS1 promovem grandes benefícios para toda a cadeia de suprimentos, reduzindo desperdícios e proporcionando mais eficiência e sustentabilidade para os negócios

PRODUTOS

✓ O Cadastro Nacional de Produtos é uma plataforma exclusiva da GS1 Brasil, que permite incluir todas as informações técnicas dos produtos e compartilhar dados com parceiros de negócio. Tudo isso em um único ambiente, com toda segurança e sem perda de tempo. Além de prático e funcional, o Cadastro Nacional de Produtos mantém uma base única e qualificada de dados, evitando duplicidade. Atualmente, a plataforma possui mais de 75 milhões de produtos cadastrados pelos próprios fabricantes e donos de marca, contendo informações como descrição, marca, dados fiscais (NCM/CEST), fotos, entre outras, mantendo uma base cadastral confiável e consistente.

✓ A filiação a GS1 Brasil oferece acesso à Consulta de Dados pelo Verified by GS1, permitindo busca e validação de dados global e local. Ao aderir a um plano de consulta, os atacadistas podem acessar informações de produtos por meio de plataforma web, relatório analítico em Excel ou integração via API.

Para saber mais sobre produtos e serviços, acesse: www.gs1br.org

VANTAGENS

- ✓ Visibilidade no mercado
- ✓ Facilidade para a gestão dos produtos
 - ✓ Qualidade de dados
 - ✓ Segurança
- ✓ Gerador de etiquetas
 - ✓ Relatórios

CONTATO

www.gs1br.org
Paulo Crapina
paulo.crapina@gs1br.org
(11) 95307-2969

Redes Sociais:

Facebook: [gs1brasil](https://www.facebook.com/gs1brasil)
Linkedin: [gs1-brasil](https://www.linkedin.com/company/gs1-brasil)
Instagram: [@gs1brasil](https://www.instagram.com/gs1brasil)

POLIBRAS SOFTWARE

Somos especialistas em desenvolver soluções tecnológicas para impulsionar VENDAS PARA INDÚSTRIAS, atacadistas e distribuidores. São mais de 30 anos de atuação em todo o Brasil. Mais de 600 empresas com seus processos automatizados e 30 mil usuários ativos em mais de 20 estados.

Otimizamos a sua jornada de vendas de ponta a ponta: Planejamento > Execução > Acompanhamento > Análise de performance. Consulte condições especiais para os associados.



CONTATO

Max Okamoto

max.okamoto@polibrasnet.com.br

(85) 4008-4510

PRODUTOS

- ✓ **Roteirizze:** roteirização automática de vendedores. Crie e gerencie rotas inteligentes da sua equipe de vendas de forma automática. Garanta rotas equilibradas com a estratégia comercial, otimização dos tempos de trabalho em rota, maior agilidade os ajustes de roteiros, menor deslocamento com maior produtividade e maior rentabilidade das rotas.
- ✓ **PoliEquipes:** gestão completa de equipes externas. Com o PoliEquipes, você pode definir a jornada de visitas da sua equipe e montar um fluxo de atividades em cada cliente visitado e acompanhar todas as atividades de seus vendedores externos.
- ✓ **E-pedidos:** processamento automático de pedidos no formato pdf. Ferramenta para elevar a produtividade e eficiência da sua força de vendas, eliminar os erros nos pedidos e as devoluções de mercadoria por erro na digitação de pedidos.



TARGIT

A TARGIT é pioneira na indústria de Business Intelligence & Analytics, fornecendo soluções sob medida para o atacadista distribuidor tomar as melhores decisões de negócio baseadas em dados de dentro e fora da organização.

CONTATO

Guilherme Fernandes

guilherme.fernandes@targitbrasil.com

(21) 99516-6735

PRODUTO

✓ TARGIT Decision Suite

Solução de Business Intelligence, líder de mercado, com mais de 97% de aprovação dos usuários de acordo com o relatório internacional da BARC®. Nossa plataforma permite a integração dos diferentes sistemas da empresa – ERP, força de vendas, WMS, etc – em um único lugar para a criação de relatórios personalizados e análises 360° sobre seu negócio.



TOTVS

A TOTVS, maior empresa de tecnologia do Brasil, vai muito além do ERP, possui portfólio completo de sistemas, serviços financeiros e soluções de business performance para empresas nos 12 segmentos de mercado. É a tecnologia, levando ainda mais produtividade.

CONTATO

centraloportunidades@totvs.com.br

0800 70 98 100

PRODUTOS

- ✓ **TOTVS Distribuição e Varejo - Linha Winthor** | ERP líder de mercado no setor atacadista distribuidor, com mais de **49% de market share no Ranking ABAD/NielsenIQ**. Possui recursos para gerenciar operações de armazenagem do backoffice ao core business.
- ✓ **TOTVS Distribuição e Varejo WMS - Linha Winthor** | Sistema de gestão de armazém especializado no setor de distribuição para **reduzir custos e aumentar a eficiência operacional** do seu atacado ou centro de distribuição.
- ✓ **TOTVS Cloud** | Servidor em nuvem para sistemas, com a credibilidade e solidez da maior do Brasil, com pagamento em moeda nacional. Proporciona mais agilidade e inovação aos negócios, atingindo **redução de até 42%** com gastos de infraestrutura, licenciamento e gestão.

SANKHYA



Fundada em 1989, a Sankhya Gestão de Negócios é uma das maiores empresas provedoras de soluções integradas de gestão corporativa (ERP) do Brasil. Atualmente, possui 52 Unidades de Negócio, quase 2.000 funcionários e 20 mil clientes nos 26 estados do Brasil. Em 2017, foi pioneira ao lançar a BIA, a primeira assistente virtual do mercado de ERP; em 2019, lançou uma plataforma colaborativa inédita baseada no conceito de EIP (Enterprise Intelligence Platform), que conecta os dados da empresa com o mercado. Em 2020, o GIC, fundo soberano de Singapura, se tornou acionista minoritário da Sankhya, investindo quase meio bilhão de reais na empresa.

PRODUTO

- ✓ A Sankhya oferece uma solução de ERP que se adapta à realidade de cada empresa, gerando maior impacto e resultados. Da operação à gestão, a Sankhya integra os processos do negócio, com segurança, eficiência e inteligência. Por ser baseado em processos, o ERP Sankhya aprimora a rotina dos times, aumenta eficiência operacional e é projetado para evoluir junto com seus resultados. Um sistema capaz de otimizar recursos, melhorar processos e potencializar pessoas. Além disso, a solução é flexível, permitindo adaptações e personalizações com alto poder de conexão, além de otimização de processos, mesmo que realizados em diferentes plataformas.

CONTATO

www.sankhya.com.br

0800 940 0750



VÉRCER

A Vércer é a solução definitiva para o cadastro de produtos completo e atualizado. Através de nossa plataforma automatizamos e modernizamos o processo de cadastro. Possuímos recursos para organizar e alinhar as informações com toda a cadeia de abastecimento.

PRODUTO

- ✓ Nosso negócio consiste em garantir a qualidade de dados de produtos, de maneira automática, proporcionando velocidade e o aumento da produtividade no processo cadastral dentro dos varejos, principalmente no lançamento de produtos

CONTATO

Renata Pereira
comercial03@vercer.com.br
(11) 94588-4925

ZETA DADOS

Somos uma Start-up com foco em Analytics e Big Data. Ajudamos empresas a aumentar suas margens e vendas, gerando decisões comerciais e estratégicas respaldadas pela inteligência e análise de dados confiáveis e otimizados, através dos nossos serviços.



PRODUTOS

- ✓ **Ferramenta** – solução de assinatura mensal contendo análises de potencial de novos clientes, clientes atuais e portfólio, com micro segmentação de pontos de venda a fim de direcionar o time comercial para aumento de receita e eficiência.
- ✓ **Relatório** – relatório estático contendo análises de clientes e PDVs potenciais em uma determinada região, com segmentação detalhada por atividade, porte e outras informações a fim de encontrar um panorama geral da penetração de vendas e direcionar o time comercial e de expansão da sua empresa.

CONTATO

Jorge Abussamra de Almeida
Jorge.abussamra@zetadados.com.br
(11) 97052-6315
www.zetadados.com.br

VANTAGEM E DIFERENCIAL

Quer conhecer a solução sem custo ou compromisso de fidelidade? Associado ABAD pode contratar um trial de 30 dias para avaliar gratuitamente o resultado da solução em suas vendas. Aproveite!



MERCEDES-BENZ

Presente no Brasil há mais de 65 anos, a Mercedes-Benz do Brasil é uma das maiores fabricantes e exportadoras de caminhões e ônibus da América Latina. É também uma das líderes no desenvolvimento de tecnologias para o transporte de cargas e de passageiros, com destaque para um avançado Centro de Desenvolvimento Tecnológico.

PRODUTOS

- ✓ Os caminhões da família Accelo são veículos compactos, ágeis, confortáveis, ideais para a distribuição urbana.
- ✓ Os veículos da família Atego são utilizados para médias distâncias entre cidades, apresentando excelente desempenho aliado com conforto e segurança.
- ✓ Para as longas distâncias, os veículos da família Actros apresentam excelente custo operacional e máximo conforto para o motorista se sentir em casa.
- ✓ Já os caminhões Arocs trazem inovação e robustez para as operações mais pesadas, na mineração e na construção civil.

- Todos os caminhões possuem serviços de manutenção e de telemetria de fábrica.

VANTAGEM/DIFERENCIAL

O associado possui condições comerciais extremamente atrativas em relação ao mercado, de acordo com a sua importância e relevância dentro da economia brasileira. Além disso, o relacionamento entre as empresas resulta em possibilidade de crescimento contínuo.

CONTATO

www.mercedes-benz-trucks.com.br

Marcio Brito

marcio.brito@daimlertruck.com

(34) 98402-9239

REDES SOCIAIS

[@mercedesbenz_caminhoes](https://www.instagram.com/mercedesbenz_caminhoes)

PRINCIPAIS CLIENTES ATENDIDOS:

- Martins
- Peixoto
- Aliança
- Fokus
- JC Distribuição
- Grupo Donizete
- Rio do Peixe
- CBA
- Distribuidora Seridó



Caminhões Ônibus

VOLKSWAGEN CAMINHÕES E ÔNIBUS

Fabricante dos caminhões e chassis de ônibus Volkswagen – a Diesel e 100% Elétricos, é uma das maiores e principais montadoras da América Latina. No Brasil sua planta está localizada em Resende/RJ, onde está também o centro de pesquisa e de desenvolvimento de novas tecnologias, sendo referência em inovações tecnológicas.

PRODUTOS (CAMINHÕES EURO 6)

✓ **VW Delivery Express (3,5ton.)** Primeiro modelo VW lançado dentro da norma de emissões Proconve P-8, com vantagens que vão além do enfoque ambiental: o veículo ganhou mais potência e uma calibração exclusiva em seu motor. Suas evoluções e melhorias técnicas podem resultar numa economia de até 5% em combustível. Ao mesmo tempo, mantém todo o pacote de segurança e robustez que incorporou ao longo de 2021. O novo motor de três litros tem uma calibração exclusiva e oferece 156 cv e torque máximo de 360 Nm, disponível em rotações mais baixas, para alcançar economia e agilidade, com arrancadas e acelerações melhores e mais seguras, mesmo em subidas. Pode ser dirigido apenas com carteira de habilitação B.

✓ **VW Delivery 9.180 4x2** O novo modelo chega com PBT de 9.200 kg, traduzindo-se em maior 625 kg de carga útil, comparado com a versão anterior. Com motor Cummins ISF de 4 litros e com tecnologia de emissões SCR, torque máximo de 600 Nm e 180 cv de potência, mais econômico e com melhor performance. Para somar, conta com a opção da transmissão automatizada V-Tronic de 6 marchas que traz maior conforto e produtividade.

✓ **VW Delivery 11.180 4x2** caminhão médio mais vendido no mercado brasileiro, é destaque agora com a maior capacidade de carga do seu segmento, com

PBT de 10.800 kg. E para aumentar ainda mais a segurança dos motoristas, a VWCO traz um novo freio dianteiro que proporciona maior eficiência em suas operações. Com um novo visual, o modelo sai de fábrica com luzes de condução diurna (DRL, na sigla em inglês), luzes de posição e lanternas em LED.

✓ **VW Constellation 26.320 6x2** Para substituir o grande líder de vendas VW Constellation 24.280, o VW Constellation 26.320 revolucionou a categoria dos semipesados. Seu motor mais potente e econômico é o MAN D08 de 7 litros, 320 cv de potência e 1.200 Nm de torque, em uma ampla faixa plana e com alta performance. O modelo conta com sistema SCR e tanque adicional de Arla 32. Além disso, recebe a nova transmissão V-Tronic, ZF Traxon, de 12 marchas.

✓ **VW e-Delivery 11 ton e 14 ton, 4x2 e 6x2** Caminhões 100% elétricos, desenvolvidos e fabricados no Brasil, são equipados com seis ou três módulos de bateria de acordo com a necessidade de operação do cliente. Para o modelo de 11 toneladas, o peso bruto total agora passa a 11.400 kg, com capacidade máxima de carga útil, somada à de 6.800 kg. Já o e-Delivery de 14 toneladas, está com PBT de 14.500 kg e potencial de transportar 9.300 kg, a mais elevada de sua categoria em elétricos no Brasil.

CONTATO

www.vwco.com.br

Glauco R. Juliato - Consultor Comercial
e responsável pela parceria comercial
entre ABAD e VWCO

Vendas Especiais Caminhões
glauco.juliato@volkswagen.com.br
(11) 99427-6338

Wilson Ragusa Júnior – Gerente
Vendas Especiais Caminhões
wilson.ragusa@volkswagen.com.br
(11) 5582-5849